БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№9 31 августа 1998 года (497) Газета основана в 1992 году понедельник

СЕГОДНЯ

АКЦИЗ НА ЧАС

На прошлой неделе были опубликованы новые ставки акцизов на нефтепродукты. Правда, уже через день после публикации это постановление устарело.

Стр. 7

ЧИТАЯ МЕЖДУ СТРОК...

Как показывает слегка мифологизированный мировой опыт, печатание книг по доходности эквивалентно печатанию денег. Сегодня в развитых странах продукция, связанная с производством информационного продукта, приносит до 50-60% ВВП. В Беларуси же в это время активно идет процесс сокращения числа частных книгоиздательств, способных не только принести прибыль стране, но и сделать несколько образованнее ее граждан.

Стр. 20

БЫЛОЕ И ДУМЫ АЛЕКСАНДРА ПОТУПЫ

Книги издательства «Эридан» держали в руках даже те, кто никогда не слышал о названии самого издательства. Джеймс Хедли Чейз в белой обложке в свое время стал символом детектива на всем изголодавшемся по этому жанру пространстве бывшего СССР. Читатели с более изысканным вкусом получили первое в Советском Союзе издание Иосифа Бродского.

«Эридан» опередил свое время, оставив после себя книги, газеты и журналы и свой опыт.

На вопросы «БДГ» отвечает генеральный директор некогда самой известной белорусской издательской фирмы — издательско- полиграфической компании «Эридан» Александр ПОТУПА.

Стр. 21

СОБЫТИЕ

МОРЕ. КРЫМ. ЧЕРНОМЫРДИН ЛЕТАЕТ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ, Виктор МАРТИНОВИЧ

Рабочий визит белорусского президента в Крым породил гораздо больше вопросов, чем ответов. Пикантности встрече белорусского и украинского президентов придал внезапный приезд Виктора Черномырдина, который за несколько дней до поездки был назначен исполнять обязанности российского премьера.

С виду все выглядело вполне обыденно — казалось, Лукашенко приехал в Крым позагорать и, чтобы время зря не пропадало, продать несколько тракторов и холодильников, развивая тем самым региональное сотрудничество. Но если предположить, что белорусский президент отправился на берег моря отдохнуть от трудов праведных, непонятно, зачем в этом участвовали такие занятые люди, как Леонид Кучма и Виктор Черномырдин. На поверхности были традиционные заявления. Кучма, к примеру, никого не удивил тем, что Украина не собирается присоединяться к российско-белорусскому Союзу. В этом нет ничего нового, особенно если учесть, что и в таком разболтанном объединении, как СНГ, Украина стоит особняком. *«Государство готово к самому тесному сотрудничеству с Беларусью,* — поведал Кучма. — *А каким словом это сотрудничество будет определяться — не главное. Главное — меньше декларировать и больше осуществлять конкретных проектов».* Неконкретность заявления украинского президента вполне объяснима — не за горами президентские выборы, и надо быть очень осторожным с ностальгирующим по былым временам электоратом.

Конечно же, белорусский президент не мог не показать знание дела и не рассказать о том, какими должны быть «конкретные проекты». По его мнению, для того чтобы достичь реального роста товарооборота, необходимо налаживать региональные контакты. Этим он также никого не удивил — Лукашенко уже давно разъезжает по России и другим странам, торгуя белорусскими тракторами и прочими диковинами не хуже завзятого коммивояжера. Тем, кто следит за деятельностью белорусского лидера, уже давно понятно: если некая российская фирма, скажем из Орловской области, захочет поставить на рынок партию валенок белорусского производства, без личного участия президента Беларуси и его программы по укреплению контактов между регионами ей никак не обойтись.



Вояж — на час, проблем — на годы

Так вот, разговаривая на морском бережку о том о сем, президенты Беларуси и Украины все же подошли к более волнующему вопросу — о ратификации договора о границе. Украинскую сторону этот вопрос интересует уже давно. Государства, которые имеют неурегулированные пограничные вопросы, не могут стать членами солидных международных организаций. Таких, к примеру, как Европейский союз, в который Украина стремится, но пока не может попасть. И не в последнюю очередь потому, что белорусская сторона не торопится с ратификацией договора о границе.

Вопрос об ускорении ратификации договора о государственной границе задавался Александру Лукашенко неоднократно. В последний раз он возник на научно-практической конференции «Журналисты в странах СНГ», участие в которой принимал Лукашенко. Тогда белорусский президент заявил, что, мол, такое дело, как укрепление государственной границы, сегодня яйца выеденного не стоит — все вокруг стремятся к интеграции, а не к суверенитету. Кроме того, президент сослался на чрезвычайную занятость белорусского парламента, у которого есть дела и поважнее ратификации международных договоров. Что бы ни заявлял Лукашенко в ходе личной встречи с Леонидом Кучмой, понятно, что белорусская сторона и дальше не будет торопиться с ратификацией договора — мало ли что нам от Украины может понадобиться? По имеющейся информации, вопрос о белорусской собственности в Украине решен положительно. А не было бы неурегулированного пограничного вопроса — еще неизвестно, как бы оно повернулось.

Впрочем, самое интересное началось вечером 26 августа. С разрешения Бориса Ельцина в Крым вылетел исполняющий обязанности российского премьер-министра Виктор Черномырдин. Внезапный приезд и.о. главы правительства, естественно, породил немало предположений. К примеру — Черномырдин, недавно назначенный и.о.премьера, приехал к соседям на смотрины. Или: Черномырдин приехал встречаться с руководителем МВФ Мишелем Камдессю и по дороге зашел к президентам. Надо отметить, что Камдессю белорусскому президенту, похоже, не понравился. Приехав в Минск, Лукашенко заявил, что «универсальные рекомендации» МВФ на самом деле направлены на то, чтобы *«развалить хозяйственную систему постсоветских республик».*

Встречу украинского и белорусского президентов с российским премьером белорусское телевидение назвало «встречей без галстуков». Что при этом имелось в виду — непонятно. Либо то, что переговоры носили неофициальный характер, либо что Лукашенко действительно был без галстука и в рубашке с коротким рукавом, в результате чего смотрелся несколько неестественно в обществе Леонида Кучмы и Виктора Черномырдина, которые были в официальных костюмах.

Во время трехсторонней встречи рассматривалась одна из главных проблем сегодняшнего дня — ситуация на финансовом рынке России. Стороны обсудили пути возможного улучшения ситуации и наметили схему взаимодействия друг с другом. Какие конкретно договоренности были достигнуты, тоже не совсем ясно. Можно предположить, что именно финансовая ситуация в России была причиной внезапного приезда в Крым и.о.российского премьера. Правда, сам Виктор Черномырдин, так же, как и остальные участники встречи, предпочел прибегнуть к ни к чему не обязывающим банальным заявлениям: *«Нам нужно больше интегрироваться в отраслях промышленности, идти по пути создания финансово-промышленных групп. Сегодня должны преобладать экономические отношения».*

АКЦИИ

В МИНСКЕ «НОЧЬ ПОЖИРАТЕЛЕЙ РЕКЛАМЫ»

БелАПАН

Массовая акция «Ночь пожирателей рекламы», посвященная 100-летию со дня показа первого рекламного кино, пройдет впервые в Минске, в кинотеатре «Москва», в ночь с 12 на 13 сентября.

Генеральным спонсором акции выступает англо-американская компания «PALL MALL». В Минске праздник рекламы пройдет при поддержке мэрии Минска, отдела культуры посольства Франции в Беларуси, рекламной телепрограммы «Око», института «Паблик Рилейшнз», «Радио «Рокс» и при содействии авиакомпании «Люфтганза», гостиницы «Планета» и ресторана «Добрый вечер». Об этом сообщил на пресс-конференции художественный руководитель проекта «Ночь пожирателей рекламы» Максим Плюснин.

Первое шоу «Ночь пожирателей рекламы» («La Nuit des Publivores»), составленное из рекламных фильмов различных лет, собранных Жаном Мари Бурсико (Jean Marie Boursicot), состоялось в Париже в 1981 году. С тех пор каждый год весной в столице Франции устраиваются показы более 500 рекламных кинофильмов. Сейчас в синематеке Ж.Бурсико насчитывается 540 тыс. рекламных сюжетов. Ежегодно их число возрастает на 9-10 тыс. Из Парижа коллекция отправляется в другие страны мира. В этом году ее маршрут проходит и через Минск. 6-часовой показ фильмов в кинотеатре «Москва» будет сопровождаться большой шоу-программой. В прошлом году в эту коллекцию впервые вошли рекламные кинофильмы белорусских авторов, и предполагается, что они тоже будут включены в программу киношоу.

Как сообщили организаторы, акции «Ночь пожирателей рекламы» в Минске будут в течение нескольких вечеров предшествовать ночные развлекательные программы в клубах «Титаник» и «Парадиз» с выступлением популярных музыкальных и танцевальных коллективов.

СПОРТ

ФУТБОЛ ВЫБИРАЕТ СВОЕ БУДУЩЕЕ

Отдел спорта «БДГ»

Сегодня, 31 августа, в Минске проходит внеочередная отчетно-выборная конференция Белорусской федерации футбола, созванная по инициативе исполкома БФФ от 30 июля и по требованию конференций областных федераций.

Основной вопрос ее повестки — выборы нового президента этой организации. Предполагается, что конференция утвердит принятую исполкомом БФФ отставку прежнего президента федерации Евгения Шунтова и рассмотрит кандидатуры его возможных преемников. На момент начала мероприятия их было две — главный тренер минского «Динамо» и национальной сборной страны Михаил Вергеенко и председатель Государственного комитета по авиации Республики Беларусь Григорий Федоров.

62-летний Евгений Шунтов ушел в отставку с официальной формулировкой «по собственному желанию». Однако известно, что это решение было принято им из-за недовольства его деятельностью со стороны высшего руководства страны, в частности, президента Александра Лукашенко.

Помимо выборов нового главы организации, внеочередная конференция БФФ сформирует президиум федерации (который, в свою очередь, изберет новый состав исполкома), внесет изменения в устав, а также рассмотрит концепцию развития отечественного футбола в 1999-2003 годах.

СОДРУЖЕСТВО

КАК ИХ ТЕПЕРЬ НАЗЫВАТЬ?

Отдел информации «БДГ»

Вечером 27 августа в Исполнительном секретариате СНГ завершилось четвертое заседание рабочей группы по вопросам реформирования органов Содружества. Как сообщил журналистам руководитель группы Василий Шолодонов, на сегодняшний день готовы для рассмотрения на заседании Специального межгосударственного форума проекты трех документов: о порядке председательствования в уставных органах Содружества, о механизме реализации решений высших органов СНГ и о совете министров иностранных дел.

Согласованы все спорные вопросы относительно функций и полномочий комитета постоянных полномочных представителей и разграничения полномочий между высшими органами Содружества. По словам Василия Шолодонова, серьезная дискуссия на заседании группы велась вокруг вопроса о структуре СНГ. В итоге все без исключения ее участники согласились с тем, что в рамках Содружества будут действовать три органа — советы глав государств, правительств и министров иностранных дел. А за существование советов министров обороны, командующих пограничных войск и отраслевых органов высказались те государства, которые принимали участие в учреждении этих структур. Определенным достижением Василий Шолодонов назвал и то, что члены рабочей группы в основном определились с классификацией органов в рамках СНГ. Так, по его словам, совет глав государств должен представлять собой главный орган, совет глав правительств — координирующий орган, совет министров иностранных дел и межгосударственный экономический комитет — основные исполнительные органы, совет министров обороны и совет командующих пограничных войск — исполнительные органы, Исполнительный секретариат — административный орган, Экономический суд — юридический орган, вопросы межпарламентского сотрудничества должна курировать Межпарламентская ассамблея. Твердую позицию рабочая группа заняла по проблеме сокращения численности аппаратов органов СНГ. По словам Василия Шолодонова, ее предложение заключается в необходимости сокращения этих аппаратов на 30% за счет объединения рабочих органов. Исполнительному секретариату и МЭК уже поручено выработать общую позицию относительно того, какие отраслевые органы будут замыкаться на штаб-квартиру Содружества, а какие — на Межгосударственный экономический комитет.

ТАМОЖЕННЫЙ СОЮЗ

КИРГИЗИЯ ШАГАЕТ НЕ В НОГУ

Алена СМЫСЛОВА

В Москве под председательством заместителя министра внешних экономических связей Республики Беларусь Валерия Садохо прошли консультации экспертов по вопросу переговоров относительно вступления во Всемирную торговую организацию государств—участников соглашений о Таможенном союзе. Состоялся обмен информацией о ходе переговоров по присоединению к ВТО.

Представители правительств Беларуси, Казахстана и России, участвующие в консультациях, выразили обеспокоенность в связи с тем, что обязательства Кыргызстана в рамках ВТО противоречат действующим параметрам соглашений о Таможенном союзе, в том числе по тарифным вопросам. На основе предварительного анализа тарифных предложений Кыргызской стороны при вступлении в ВТО, примерно по 60% товарных позиций конечные ставки таможенных пошлин на 10-20% ниже, чем ставки ввозных пошлин, согласованные Республикой Беларусь, Республикой Казахстан и Российской Федерацией. Что, безусловно, серьезно затрагивает текущие экономические интересы трех вышеуказанных государств.

По результатам консультаций составлен протокол совещания, который передан в Интеграционный комитет. Следующие консультации состоятся в первой декаде ноября нынешнего года.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

ПРАВА ЧЕЛОВЕКА

ВРАЧИ ЗАЩИЩАЮТ КЛИМОВА И КУДИНОВА

Отдел информации «БДГ»

Президент неправительственной международной организации «Врачи за права человека» Шарль Клеман направил президенту Беларуси письмо в защиту заключенных депутатов Верховного Совета 13-го созыва — Андрея Климова и Владимира Кудинова.

Организация «Врачи за права человека» — одна из наиболее влиятельных неполитических организаций



мира. Она объединяет тысячи медиков-профессионалов и признанных ученых. В своем письме к Александру Лукашенко Шарль Клеман выражает озабоченность по поводу лишения свободы Андрея Климова и Владимира Кудинова в связи с тем, что они являются депутатами Верховного Совета 13-го созыва, а стало быть на них распространяется требование о депутатской неприкосновенности. «*Известно, что Андрей Климов страдает болезнями в груди,* — говорится в письме. — *Однако в соответствии с сообщениями надежных источников информации, он не получил никакого соответствующего медицинского ухода*». Президент организации «Врачи мира за права человека» беспокоится о возможности ухудшения здоровья депутата в случае, если белорусское правительство будет продолжать содержать его в заключении: «*Мы просим Вас обеспечить получение Андреем Климовым и Владимиром Кудиновым необходимого для них медицинского ухода. Вместе с тем, мы призываем к немедленному и безусловному их освобож-*



дению в том случае, если им не будут предъявлены обвинения».

ВИЗИТЫ

В СЕНТЯБРЕ МИНСК ПОСЕТИТ АЛЕКСИЙ II

Виктор МАРТИНОВИЧ

24 сентября ожидается визит в Минск Святейшего Патриарха Московского и всея Руси Алексия II. В ходе своего визита Патриарх проведет переговоры с руководством Белорусского экзархата и посетит ряд областей республики.

Готовящийся визит Алексия II будет уже третьим по счету. Изначально посещение Патриархом Беларуси было запланировано на 5 июня. Предполагалось, что Святейший Патриарх примет участие в поминовении преподобной игуменьи Евфросинии Полоцкой. Церемония была организована в связи с 825-летием со дня смерти Евфросинии Полоцкой. Тем не менее здоровье Патриарха ухудшилось, и визит был перенесен на сентябрь.

Следует отметить, что на сегодняшний день Белорусский экзархат напрямую подчиняется Московской патриархии, то есть национальная православная церковь полностью и целиком зависит от решений, принимаемых российской церковью. Таким образом, Белорусский экзархат Алексий посещает не как гость, а как полноправный хозяин. В ходе своей поездки в Беларусь Алексий II впервые посетит несколько епархий русской православной церкви — в частности, Витебскую и Полоцкую. Во время своих предыдущих визитов Патриарх посещал западные и южные епархии. Кульминацией визита станет участие Патриарха в празднике Крестовоздвижения в Софийском соборе города Полоцка. Во время всенощных бдений Патриарх лично воздвигнет новый Крест Евфросинии Полоцкой. Напомним, что согласно православной традиции Евфросиния является небесной покровительницей Беларуси. Крест Евфросинии Полоцкой, сделанный в XIII веке мастером Лазарем Богшей, был утерян во время второй мировой войны. Несколько лет назад святыню



взялся восстановить брестский умелец Николай Кузьмич. Этот-то крест и будет воздвигать Святейший Патриарх во время своего визита.

ПРАВИТЕЛЬСТВО

КТО ВИНОВАТ И ЧТО ДЕЛАТЬ?

Алена СМЫСЛОВА

Министерства иностранных дел и внешних экономических связей продолжают практику проведения совместных коллегий. На последней были рассмотрены вопросы активизации деятельности по реализации договоренностей, достигнутых в ходе визитов в иностранные государства президента Республики Беларусь и премьер-министра. Обсуждалась также возможность повышения эффективности деятельности загранучреждений Республики Беларусь в области торгово-экономических отношений.

«*Важность и государственная значимость вопроса, рассматриваемого на сегодняшнем совместном заседании наших коллегий весьма актуальна*», — отметил в своем выступлении министр внешних экономических связей Михаил Маринич. И, конечно, не преувеличил. Основные показатели внешнеэкономической деятельности Республики Беларусь за первое полугодие текущего года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года по странам, в которых имеются наши посольства, свидетельствуют о негативной тенденции по многим государствам. Объем белорусского экспорта в Канаду сократился на 67,16%, в Израиль — на 58,22%, в Швейцарию — на 56%, в Иран — на 52,18%, в Польшу — на 33%. Особенно драматичная ситуация складывается с возросшим показателем отрицательного сальдо торгового баланса по отдельным странам: Германия — $250 млн, Украина — $226 млн, Польша — $70 млн, Италия — $61 млн, Великобритания — $58 млн, Франция — $51 млн. Необходимо предпринимать настойчивые попытки для налаживания торговых контактов в посольствах стран Латинской Америки, Африки, Юго-Восточной Азии, Арабских стран. Ведь в указанные регионы до распада СССР экспортировались значительные объемы машиностроительной продукции белорусских предприятий. Имеются огромные резервы для повышения эффективности работы с международными экономическими организациями, расположенными в Женеве, такими как Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД), Европейская экономическая комиссия ООН (ЕЭК ООН), Международный торговый центр (МТЦ ЮНКТАД/ВТО), но прежде всего, конечно, Всемирная торговая организация (ВТО). И здесь внешнеполитическое и внешнеэкономическое ведомства должны выступать вместе.

По своим обязанностям Минвнешэкономсвязей ведет постоянный анализ и координацию торгово-экономического сотрудничества со странами дальнего зарубежья, оказывает содействие предприятиям и организациям республики по поиску новых партнеров, реализации совместных проектов, налаживанию внешнеэкономических связей в различных областях сотрудничества. А сегодня на базе Центра маркетинга и конъюнктуры цен решается задача обеспечения субъектов хозяйствования Республики Беларусь материалами об уровнях цен на мировых рынках. На основе данного анализа министерство определяет наиболее перспективные с точки зрения развития торгово-экономических отношений регионы. И тут, понятно, должна вестись уже внешнеполитическая работа. Таким образом, задача продвижения белорусских товаров и задача подготовки визитов на высшем уровне тесно перекликаются. К визитам готовятся двусторонние межправительственные торгово-экономические соглашения о взаимной защите инвестиций, об избежании двойного налогообложения и др. Подписание международных договоров несомненно способствует созданию максимально благоприятных условий, стимулирующих развитие внешней торговли и инвестиционного сотрудничества со странами визита. Одним словом, сегодня уже накоплен опыт, есть система подготовки визитов на высшем уровне, обеспечивающая эффективность их проведения. На основе ее нужно решить четкое исполнение.

Заместитель министра ВЭС Валерий Садохо в своем выступлении по поводу повышения эффективности деятельности загранучреждений Республики Беларусь в области торгово-экономических отношений отметил, что этот вопрос весьма актуален, так как задачи, поставленные президентом и правительством в части увеличения показателей внешней торговли, могут быть выполнены, если МИД и МВЭС будут действовать вместе при четкой координации совместной деятельности.

В сфере улучшения работы посольств по торгово-экономическим вопросам имеются резервы, их необходимо лучше использовать, тем более, что складывающиеся тенденции в разделении мирового рынка товаров и услуг, интеграционных процессов в рамках ЕС, ЕАСТ, ЦЕССТ, Меркосур, САЗСТ и др. свидетельствуют о том, что белорусским товаропроизводителям становится все сложнее конкурировать на мировых рынках.

СИТУАЦИЯ

ВЛАСТЬ НАНЕСЛА ОЧЕРЕДНОЙ УДАР ПО ЧАСТНОМУ НОТАРИАТУ

Отдел информации «БДГ»

Уже несколько месяцев частный нотариат Беларуси живет в тревожном ожидании. До сих пор не до конца прояснилась ситуация с необходимостью уплаты нотариусами сумм госпошлины сразу за несколько лет. Александр Лукашенко подписал распоряжение, окончательно расставляющее точки над «i». Надеяться на президентскую милость нотариусам, судя по всему, не приходится.

Давление на частный нотариат началось несколько лет назад. Власти Беларуси решили, что нотариусы зарабатывают чересчур много, и захотели положить этому «безобразию» конец. Решающий удар по нотариату был нанесен Конституционным судом. В начале этого года КС принял решение, в соответствии с которым постановление правительства, до сих пор регулировавшее принципы существования частного нотариата, было признано неконституционным. Как выяснилось, все это время нотариусы платили госпошлину незаконно.

Расплачиваться за неконституционное решение правительства должны были нотариусы. На самом высоком уровне белорусской власти было принято решение о взыскании сумм недоимки начиная с 1995 года. Попытки нотариусов урегулировать конфликт успеха не имели. В начале августа Белорусская нотариальная палата даже пыталась объявить о самороспуске, но в последний момент сами нотариусы пересмотрели собственное решение и продолжают работать, все еще надеясь на благосклонность властей.

Окончательный ответ частному нотариату дал сам президент. В записке для служебного пользования содержатся поручения Александра Лукашенко министру юстиции, генеральному прокурору, председателю Главной налоговой инспекции и председателю Верховного суда. Александр Лукашенко одобрил «*деятельность межведомственной комиссии по возврату неосновательно приобретенной государственной пошлины лицами, осуществляющими нотариальную деятельность*». Генеральному прокурору Олегу Божелко поручено «*обеспечить незамедлительное направление в суды исков о взыскании неосновательно приобретенной государственной пошлины*». В свою очередь председатель Верховного суда Валентин Сукало должен обеспечить рассмотрение этих исков в кратчайшие сроки, до 1 января 1999 года. Они оба должны действовать в тесном контакте с главным налоговым инспектором страны Николаем Демчуком.

Нотариусам, которые до сих пор не поняли принципы государственной политики в сфере нотариата, эту политику будет разъяснять министр юстиции Геннадий Воронцов. Тот же Геннадий Воронцов должен «*аннулировать соответствующие лицензии в случаях умышленного искажения частными нотариусами государственной политики, а также за совершение иных действий, препятствующих исполнению решений главы государства и нормальному функционированию нотариата в РБ*».

У частных нотариусов был шанс уйти красиво, громко хлопнув при этом дверью. Нотариусы этот шанс не использовали. Теперь власть показывает, что она может существовать и без частного нотариата. Надеяться на то, что конфликт будет решен добром, уже не приходится.

ОБРАЗОВАНИЕ

ОТ ЗВОНКА ДО ЗВОНКА

Светлана САБИЛО

1 сентября нынешнего года станет важнейшим этапом школьной реформы — переходом на 12-летний срок обучения. Этот процесс начинается с подготовительного класса, который введен для шестилеток. Об этом заявил на днях в Национальном пресс-центре заместитель министра образования Геннадий Дылян.

НОВШЕСТВА

По его словам, нынешняя белорусская школа в значительной степени остается «советской», в частности, отличается большой учебной перегрузкой детей. Сегодня она составляет в нашей стране 40 часов в неделю (максимально), в будущей 12-летней школе учебная перегрузка сократится до 34 часов, что позволит ученикам всех классов перейти на 5-дневную учебную неделю. *«Сегодня это сделать практически невозможно. Кроме того, усложнение учебного материала, которое осуществлялось с 1961 года и далее, привело к его крайней затеоретизированности. Это мы наблюдаем уже с базовой школой,* — отметил Геннадий Дылян. — *...Но мы не хотим очень сильно замахиваться на снижение уровня сложности школьных программ. 12-й год как бы позволит растянуть эти учебные годы».* Еще одна особенность предстоящего учебного года — это возвращение к преподаванию в старших классах курса допризывной подготовки для мальчиков и медподготовки для девочек. По мнению г-на Дыляна, такой возврат в прошлое нужно рассматривать как положительное явление. Тем не менее не понятно, зачем миролюбивому государству брать всех школьников «под ружье», как это было во времена холодной войны, и отправлять их в армию прямо со школьной скамьи. Ведь учитывая 12-летнее обучение, даже шестилетки будут заканчивать школу в 18 лет.

УЧЕБНИКИ

Сегодня, как известно, на уровне базовой школы идет постепенный переход на новые учебники и учебные программы. Для этого появляются новые учебники. За последние 5 лет белорусские школы получили учебники 920 наименований (из них 520 — национальные). *«Эта работа очень сложная в силу того, что получив независимость, мы по сути дела не имели четкого механизма и порядка разработки, издания учебников в силу отсутствия соответствующих научных школ, несовершенствования индустрии учебного книгоиздания. В течение 5 лет эти процессы шли сложно, но механизм уже отработан. Сегодня мы работаем в хорошем единстве с Госкомитетом по печати, соответствующими издательствами»,* — уточнил Геннадий Дылян.

ДЕМОГРАФИЧЕСКАЯ СИТУАЦИЯ

В нынешнем году в школу пойдет около 1,5 млн детей, в т.ч. в первый раз — 164 тысячи. И в последние годы в Беларуси наблюдается относительная стабильность количества детей школьного возраста. Но она временная. Как полагает заместитель министра, в ближайшие годы начнется демографический обвал. Примерно через 5-6 лет в школе будет учиться детей на 30-35% меньше.

Печально, но сегодня в Беларуси 241 тыс. детей, имеющих нарушения в развитии, в т.ч. умственные и физические (10,9% детей в возрасте от 0 до 15 лет).

СТОЛИЦА

Как сообщили на пресс-конференции в Мингорисполкоме, с 1 сентября в столице начнут работу 235 школ (на две больше, чем в прошлом году). Всего в них будут заниматься более 260 тыс. учащихся. В подготовительные классы приняты более 27 тыс. детей. В последние годы в столице, как и по всей стране, сокращается количество школ и классов с обучением на белорусском языке. Если белорусских классов в Минске свыше 50 тыс., то белорусских школ только 19. Сегодня в Минске работают 7 частных школ, гимназий, лицеев. Примерно в 20 дошкольных учреждениях есть платные группы.

К началу учебного года планируется открыть школу-новостройку на 1260 мест в микрорайоне Малиновка-7, завершить строительство школы на 720 мест в Сухарево-6. Чуть позже — к октябрю-ноябрю будет сделана пристройка с бассейном и двумя спортзалами к СШ N165 Московского района. Завершается также строительство учебно-производственной базы профтехучилищ N63 и N221. Кроме этого, в 1998 г. в столице уже дополнительно открыты два детсада.

Оказывается, в Минске есть 31 учебное заведение профтехобразования. В этом году в систему профтехучилищ приняты 7639 учащихся. Всего по 128 специальностям будут обучаться около 20 тыс. человек.

В 1998 г. на нужды системы школьного образования городским бюджетом предусмотрено BLR 4,4 трлн, что составляет более 33% всей расходной части горбюджета. Только на подготовку школ к учебному году, т.е. на капитальный и текущий ремонты, в 1998 г. выделено BLR 162 млрд, в т.ч. на текущий ремонт BLR 115 млрд, капитальный — BLR 47 млрд. Недавно Мингорисполком выделил дополнительно еще BLR 13,8 млрд на подготовку школ к началу учебного года. К 1 сентября все средства будут в основном освоены. Кроме того, на сессии горсовета принята программа, предусматривающая замену мебели в учреждениях образования. Для этих целей в горбюджете выделены целевые средства, составляющие BLR 69 млрд.

Более 95% учащихся минских подготовительных классов будут заниматься на базе детских дошкольных учреждений. В связи с этим 6 августа с.г. Мингорисполком принял решение о выделении средств детсадам *«вне зависимости от ведомственной принадлежности из расчета BLR 2,5 млн рублей на одного ребенка по списочном составу».* В целом до конца года на это будет израсходовано около BLR 180 млрд. Таким образом, сегодня главам администраций районов разрешено направить средства внебюджетного фонда ведомственных дошкольных учреждений на погашение задолженности за тепло- и электроэнергию, коммунальные услуги.

Как сообщили на пресс-конференции, питание школьников будет организовано во всех учреждениях системы образования Минска. Учитывая необходимость, горячее и поддерживающее питание станет доступно 80% учащихся обычных школ. В школах с углубленным изучением предметов, лицеях, колледжах, гимназиях аналогичное питание планируется организовать для 100% учащихся. Дети из семей, нуждающихся в социальной помощи, будут получать бесплатное питание. 1 сентября этой льготой воспользуются 10% учеников. По мере поступления заявок от родителей и изучения положения в семьях эта цифра увеличится. В любом случае все школьные столовые начнут работать с 1 сентября.

ПОДРОБНОСТИ

ВОПРОСЫ ЯЗЫКОЗНАНИЯ В СОВРЕМЕННОЙ ТРАКТОВКЕ

Вероника ЧЕРКАСОВА

«БДГ» стали известны результаты историко-литературоведческой экспертизы по судебному иску историка Игоря Кузнецова к редакции «Народной газеты» и историку Адаму Залесскому о защите чести, достоинства и деловой репутации. Напомним, что Кузнецов выступает с позиций обвинения репрессий сталинского режима в отношении советских граждан, Залесский их оправдывает.

Суд Советского района столицы в конечном итоге должен определиться: история — наука точная или политические интерпретации в ней следует считать «издержками производства». Но вряд ли требует доказательств то обстоятельство, что юриспруденция все же — наука точная. И если быть точным, представление о проведении экспертизы должно было быть направлено на адрес конкретного учреждения, специалисты которого и вынесут свой вердикт. Судья Федорова таковым учреждением посчитала Национальную академию наук в целом, в результате чего руководители института истории и института литературы до последнего времени даже не знали, что в их стенах нечто подобное проводится. Но это так, ремарка...


История рассудит

Решение о назначении комиссии по проведению историко-литературоведческой экспертизы выносил вице-президент академии Игорь Волотовский (2 июня 1998 года распоряжением 105). Что весьма странно, поскольку уважаемый Игорь Дмитриевич является биофизиком, автором работ по изучению структурно-мембранных механизмов регуляции фотобиологических и рецепторных реакций, роли ионов кальция в механизмах фототрансдукции животных и растительных систем. Более того, согласно внутреннему распределению обязанностей в составе президиума академик Волотовский курирует фундаментальные исследования в области биологических и медико-биологических наук, а также проблемы по ликвидации последствий аварии на Чернобыльской АЭС. Таким образом, проблемы истории и литературоведения явно не входят в его компетенцию. Но факт остается фактом: именно подпись Волотовского стоит под документом, которым были назначены эксперты по данному делу — Лавшук Степан Степанович (зав. отделом современной белорусской литературы Института литературы НАН), председатель комиссии — Журавский Аркадий Иосифович (главный научный сотрудник института языкознания НАН), Полуян Владимир Александрович (ведущий научный сотрудник института истории НАН).

Личности экспертов представляют немалый интерес. Так, председатель комиссии г-н Журавский был избран в члены-корреспонденты АН РБ по специальности «беларускае мовазнаўства». Второй эксперт, г-н Лавшук — по специальности «история языкознания». Третий эксперт также имеет достаточно отдаленное отношение к предмету спора истца и ответчика, поскольку является специалистом по Западной Беларуси советского периода, проблемам коллективизации и культуры 20-х годов. И на каких основаниях два языковеда и один специалист по коллективизации берутся давать заключение по теме «политические репрессии 30-х годов», совершенно непонятно. Впрочем, как показывает исторический опыт, между языкознанием и репрессиями в бывшей великой стране всегда существовала определенная связь...

Но вернемся к сути спора. На поставленный судьей вопрос *«Являются ли статьи А.Залесского... научными либо публицистическими?»* экспертиза отвечает *«...статьи А.И.Залесского являются в основе своей научными работами, так как в них дается научный анализ содержания определенных статей И.Н.Кузнецова...»* (Вспоминается старый диалог известных сатириков, где один на вопрос другого «А чем вы будете аргументировать свою точку зрения?» отвечает: «Аргументом»).

Вопрос второй: *«Можно ли считать статьи А.И.Залесского и И.Н.Кузнецова, имеющиеся в деле, научной полемикой?»* (Напомним, что в ответ на три статьи профессора Залесского в республиканской прессе не было опубликовано ни одной статьи доцента Кузнецова, что собственно делает вопрос бессмысленным). Однако эксперты ответ нашли: *«...Научная полемика ведется главным образом со стороны А.И.Залесского. В статьях же И.Н.Кузнецова дается лишь обычное освещение поставленных вопросов, хотя и здесь идет своеобразная как бы скрытая полемика с теми авторами, которые ранее освещали эти вопросы в своих трудах. Как отрицательный факт следует отметить, что И.Н.Кузнецов вместо настоящей общепринятой научной полемики в печати перенес свою критику в три исковые заявления в народный суд».* А куда еще переносить полемику, уважаемые господа эксперты, если в государственной печати по вашим же словам, *«полемика ведется главным (добавим — и единственным) образом со стороны А.И.Залесского»*?

Но наибольший интерес, пожалуй, представляет «анализ» публицистической и научной деятельности Игоря Кузнецова. *«Тот факт,* — отмечают эксперты, — *что за 4 года И.Н.Кузнецов опубликовал главным образом в газетах 288 статей по различным вопросам, кроме того, 42 научные работы — на одну неделю приходится примерно 2 статьи. При занятости автора преподавательской работой такой журналистский темп публикаций свидетельствует о легковесном подходе автора к освещению поставленных вопросов. Для написания действительно научных работ нужно значительно больше времени».*

Хотелось бы заметить, что экспертам, кроме математических расчетов, хорошо было бы еще произвести и анализ статей Кузнецова. Однако в деле был представлен только перечень публикаций, перелистав который, эксперты и сделали вывод о *«легковесном подходе автора к освещению поставленных вопросов»*. Ознакомиться с публикациями и научными работами у экспертов просто не было времени: экспертиза была назначена 2 июня, а 10 июня ее результаты уже были подписаны всеми тремя экспертами. Реально ли за этот срок прочитать 288 статей и 42 научные работы, в том числе семь книг и монографий?.. Кроме того, можно ли считать большое количество статей обязательным условием ихнизкого качества? Кому, как не г-ну Лавшуку, бывшему секретарю парткома АН БССР, должно быть известно, что классики марксизма-ленинизма писали с гораздо более пугающей плодовитостью, однако их труды долгие годы переиздавались тиражами большими, нежели Библия.

После прочтения результатов данной экспертизы возникает ощущение, что главный вопрос, по которому собственно и был подан иск Игоря Кузнецова к Адаму Залесскому, отошел на второй план. А ведь предметом спора профессора и доцента является не степень достоверности или научности статей, не азбучные вопросы о сущности газетной и научной полемики, а защита чести, достоинства и деловой репутации Игоря Кузнецова. Однако стараниями экспертов и суда вопрос из области морально-нравственной упорно переводится в область якобы «научного» спора, где оценки дают явно предвзятые эксперты. При этом надо отметить, что по проблеме политических репрессий на сегодняшний день в Беларуси нет ни государственной оценки, ни академической оценки института истории. Существуют лишь мнения отдельных историков, которые каждый по-своему трактуют события того времени. И оценка этих событий превращается в лакмусовую бумажку, которая проявляет либо человеческую порядочность, либо наоборот — подлость. Что сегодня перевешивает в Беларуси, покажет продолжение суда, который состоится 7 сентября.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

СЛОВАКИЯ НАМЕРЕНА СОТРУДНИЧАТЬ С БЕЛАРУСЬЮ, НЕСМОТРЯ НА ПРОБЛЕМЫ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

1 сентября Словакия отмечает свой национальный праздник — День независимости. По этому случаю интервью «БДГ» дал генеральный консул Словакии Изидор ПОЧИАТЕК.
Напомним, что г-н Почиатек был отозван для консультаций вместе со всеми послами стран Евросоюза; что Словакия присоединилась к санкциям Евросоюза, запрещающим въезд официальным лицам Беларуси на территорию ряда стран.

— Словакия получила независимость несколько лет назад. Какие сегодня настроения в обществе, есть ли ностальгия по прежним временам?

— Вопрос о независимости не был вынесен на референдум. Это было решение верхов — очень рациональное решение, потому что в то время начали расти экстремистские тенденции и в Чехии, и в Словакии. Посыпались заявления, обвинения, упреки, кто за счет кого живет... И надо было просто начинать жить за свой счет и за счет своих собственных ошибок.

В 1992 году было немало политиков, которые говорили, что словацкое государство не продержится. Оно не только продержалось, но и укрепилось. Наши связи с миром тоже очень важны — со 127 государствами у нас дипломатические отношения. Открыто 60 словацких посольств, 7 институтов для развития культурных связей в соседних странах, 7 генеральных консульств, очень много почетных консулов за границей. Сегодня Словакия — член ООН, ОБСЕ, Совета Европы, ассоциированный член ЕС, член 63 международных организаций.

— Как развивались отношения Словакии и Беларуси?

— Разделение Чехословакии произошло 1 января 1993 года. И уже в январе Словацкая республика установила нормальные дипломатические отношения с Беларусью. С 1992 года работал словацкий торговый представитель в Минске. В сентябре 1995 года мы открыли генеральное консульство Словацкой республики и начали нормальную работу по развитию отношений во всех областях.

Кстати, Словакия — первая страна, с которой Беларусь подписала соглашение о безвизовых поездках. С тех пор количество белорусских туристов в Словакии с каждым годом увеличивается. С 1993 года Беларусь и Словакия подписали 11 межгосударственных и межправительственных соглашений.

У нас есть договоренность, что как только Беларусь открывает свое представительство в Братиславе, Словакия повысит уровень своего представительства с генконсульства на посольство.

— Раз уж мы заговорили о посольствах... Словакия является ассоциированным членом Евросоюза. Как действительные, так и ассоциированные члены Европейского союза занимают вполне однозначную позицию в связи с конфликтом вокруг посольских резиденций в Дроздах. В середине лета прошел слух о том, что вы уехали для консультаций и так же, как и послы стран ЕС, не собираетесь возвращаться, пока конфликт не будет урегулирован...

— Мы присоединились к демаршу и решению об ограничениях по въезду белорусских государственных чиновников. Это был акт солидарности с Европейским союзом. Ведь меры, принятые белорусским руководством, действительно явились нарушением международных правил. И я хочу подчеркнуть, что с самого начала Словакия не оспаривала права белорусской стороны забрать себе Дрозды — это белорусское имущество. Но есть определенная практика, есть нормы международного и внутреннего права, которые гласят, что договоры для того и подписываются, чтобы их выполнять. И нельзя ультимативным способом предъявлять требования о выселении.

Лично меня «проблема Дроздов» тоже затронула. Я согласился переселиться, выбрал по договоренности с «Дипсервисом» квартиру на улице Лодочной и был готов переехать. Но квартира не готова — то ее должны были доделать в течение мая, то в течение июня, то в течение июля, то в течение августа... Теперь, вроде все сделали, так лифт не работает...

Когда было ясно, что квартира еще не готова для жилья, я взял отпуск на три недели и уехал. Собрался вернуться — стало известно о запрете проживающим в Дроздах дипломатам въезжать на территорию резиденций. Потом отключили свет, воду, телефон, послы Европейского союза покинули Беларусь. Солидарно с ними отозвали и меня, хотя я уже сидел в машине, собираясь возвращаться.

После того, как было принято решение Евросоюза по рестрикциям, мы посчитали, что эта «мера воздействия» превосходит все остальные, включая мой отзыв. Потому сочли целесообразным возобновить работу здесь, и я вернулся. Живу, правда, не на Лодочной. Сначала снял временное жилье, теперь — постоянное.

И все же надо различать, кого и как задело решение белорусских властей. Мы не вложили в резиденцию ничего, так что мне нетрудно было переселиться. Хотелось, конечно, получить отдельный дом, но Крылово — это все-таки очень далеко от города. Там может быть дача, но не резиденция. Я просто не представляю, чтобы кто-то там постоянно жил.

А вообще, считаю, что с формальной точки зрения вопрос Дроздов исчерпан. Он остается в моральном плане: подобная практика в отношении дипломатических представителей не помогает углублению доверия.

— В создавшейся ситуации возможно ли повышение уровня словацкого представительства в Беларуси?

— Я не считаю, что эта ситуация должна нарушить дальнейшее развитие наших связей. Само собой, ограничение поездок является исключительной мерой, которая влияет на развитие отношений на самом высоком уровне. Но, надеюсь, что это не будет продолжаться долго. Как бы ни было, для нас Беларусь является естественным партнером для развития в первую очередь экономических, торговых отношений. У нас много отраслей, в которых мы можем непосредственно сотрудничать.

— Какие отрасли в первую очередь заинтересованы в сотрудничестве?

— Мы много закупаем химических изделий (в основном, нитей и волокон), древесину, калийные удобрения, многие запчасти для воздушного транспорта. Продаем в Беларусь медикаменты, медицинские инструменты и оборудование. Словакия стремится участвовать в государственной программе Беларуси по энергосбережению. Есть словацкая фирма, которая производит красные излучатели, очень подходящие к белорусским условиям своей простотой и высокой эффективностью. Есть желание создать совместное предприятие и даже наладить совместное производство излучателей. Кроме того, мы намереваемся создать совместный информационный центр, который помогал бы расширять обмен информацией, производить маркетинг и помогать предпринимателям находить партнеров. Разработан также план постройки бензоколонок, рассматривается возможность совместной выработки некоторых химических продуктов. К сожалению, более быстрому развитию отношений мешают многие моменты. Это вопрос белорусской валюты и валюты вообще, многие административные меры по регулированию экспорта и импорта, особенно чувствительные при недостатках валютных источников. Тем не менее по результатам 1997 года общий объем взаимной торговли составил около $70 млн. За первое полугодие 1998 года он приблизился к $30 млн, но обычно к концу года показатели увеличиваются, и мы рассчитываем достичь прошлогоднего результата. В прошлом году сальдо было в пользу Словакии на $8 млн. Но это был первый подобный год, до сих пор сальдо складывалось в пользу Беларуси.

— Как образовался белорусский долг Словакии?

— В 1992 году был подписан межправительственный договор о взаимных расчетах. Практически речь шла о клиринге. На основе клиринга Беларусь тогда задолжала Чехословакии $2млн 686 тыс. После распада Чехословакии по договоренности между Чехией и Словакией этот долг разделился. Доля Словакии составила немногим более $895 тыс.

С самого начала белорусская сторона знает об этом долге. И в соответствующем соглашении записано, что эти деньги будут погашаться наличными. Мы хотели пойти навстречу и не требовали наличных, предлагая, чтобы в счет долга нам предоставили участок для постройки посольского комплекса. Мы исходили из того, что сделать это для белорусской стороны будет очень легко. Оказывается — тяжело. До сих пор вопрос не решен, хотя переговоры ведутся на разных уровнях. Должен сказать, что на всех низких уровнях — у людей, которые не определяют, не решают — мы находим помощь. Но как только доходит до высокого уровня, все куда-то пропадает. А вопрос должен быть решен: проблема не в размере суммы, проблема в принципе — если одолжил, то должен вернуть. Это тоже помогло бы повысить доверие к соглашениям, подписанным Беларусью.

До сих пор мы, действительно, нигде не выдвигали гласно эту проблему — она оставалась всегда на уровне переговоров. И пока не делаем никаких выводов, но нас это настораживает.



СПРАВКА «БДГ».
Как сообщил Изидор Почиатек, за годы независимости Словакия сделала значительные успехи в области экономики. По его словам, государство начинало с нулевых резервов, сегодня национальные резервы составляют около $ 5 млрд. Несмотря на то, что по сравнению с бурным процессом реформирования экономики в Чехии Словакия в первые годы после получения суверенитета выглядела достаточно бледно, сегодня значительная часть ВВП производится в частном секторе. Доля частного сектора в промышленном производстве составила 73%, в сельском хозяйстве — до 93,2%, в строительстве — 82,2%, на транспорте — 82,6%. На прошедшей неделе было объявлено о том, что в конце сентября в Словакии состоится референдум, на котором будет решаться вопрос о приватизации предприятий энергетики, газовой промышленности и нефтеперерабатывающих заводов. По официальным данным, в последние годы ВВП Словакии ежегодно возрастает на 6-9%. Одна из основных проблем заключается в том, что в последние два года образуется достаточно значительное отрицательное сальдо внешнеторгового баланса.

ПОЛЬША

СТАРАЯ СОСЕДКА С НОВЫМ ЛИЦОМ

Ирина МАКОВЕЦКАЯ, Юрий СТЕПАНОВ, Варшава.

С 1 января 1999 года в Польше начнет действовать новая система территориально-административного управления. 49 воеводств будут заменены на 16. Возродятся из небытия повяты — подобие белорусских районов. Во многих польских городах уже появились рекламные щиты с изображением новой карты Польши. Однако считать, что споры о территориально-административном делении страны завершились, преждевременно.

После второй мировой войны, когда Польша обрела нынешние границы, она была разделена на 19 воеводств, причем такой статус получили и два города — Варшава и Лодзь. Более низкий территориально-административный уровень заняли повяты, которые в свою очередь делились на гмины. Так страна жила до 1975 года, когда по инициативе Эдварда Герека, первого секретаря ЦК Польской объединенной рабочей партии, была проведена реформа. «Образом и подобием» была избрана система территориально-административного деления США, и в результате в Польше появилось 49 воеводств, однако сохранилась централизация всей власти. Кроме того, были исключены повяты, функции которых разделили между собой воеводства и гмина.

В начале 90-х с приходом к власти правых во главе с Лехом Валенсой в Польше возникла дискуссия об эффективности и целесообразности функционирования такой системы. Затем у руля оказались левые, которые «забыли» про этот вопрос. Но в прошлом году на парламентских выборах опять победили правые: избирательная акция «Солидарность» (AWS) и Союз свободы (UW). При этом территориально-административная реформа была включена в их предвыборную программу. Несмотря на разгоревшуюся снова дискуссию, правые были одержимы своим намерением довести дело до конца. Премьер-министр Ежи Бузек в одном из телевизионных интервью сказал: «*В XXI век мы не можем войти с устаревшей системой управления государством. Мы сломаем существующие барьеры, которые негативно воздействуют на жизнь граждан. Эта реформа, реформа государственного устройства, выведет Польшу на путь прогресса и справедливости*». Эти слова, наполненные государственной мудростью, стали своеобразным девизом для всей Польши.

Республика выбрала для себя проверенную другими европейскими странами концепцию государственного устройства, которая именуется «Европой регионов». Это означает децентрализацию власти, когда за столицей остаются вопросы общенациональной важности, а региональные проблемы решаются на местах. Первоначальный проект, предложенный на обсуждение общественности, предусматривал создание 12 воеводств. Именно такое количество специалисты по административному управлению называли оптимальным для Польши. Однако этот проект был воспринят, мягко говоря, неоднозначно. Особенно обиженными чувствовали себя те воеводс-центры, которых «разжаловали». Некоторые из них организовывали целые кампании протеста, пикетируя сейм, выступая в СМИ, собирая подписи рядовых жителей в защиту воеводства. Не молчала и политическая оппозиция. Союз левых демократов (SLD) предложил создать 17 воеводств, удовлетворив просьбы отдельных протестующих. Польская крестьянская партия (PSL) вообще высказалась за неизменность административной карты страны. В итоге всем пришлось сесть за стол переговоров, где и родилось компромиссное решение: 16 воеводств. Этот проект одобрили сейм и президент Квасьневски, который как бывший председатель SLD не мог не поддержать прежних соратников. Разумеется, в большей степени это политическое решение, что доказывает и срок его действия — только два года. По их истечении будут обсуждены достигнутые результаты, что и определит, останется ли в Польше 16 воеводств или следует продолжить эксперимент, сократив их количество до оптимальных 12.

Эта реформа предусматривает также и финансовую децентрализацию. Регионы будут жить по хозрасчетной системе. Главной их целью станет забота о благе простого поляка.

Территориальные изменения не коснутся гмин. Она, как «ячейка общества», насчитывает в среднем по стране 15 тыс. человек. Определено, что от подоходного налога с граждан гмина получит 17%, что в зависимости от доходов населения составит в ее бюджете от 12 до 40%. Также предусмотрен ряд местных налогов, которые полностью останутся в распоряжении гмины. В тех случаях, когда правительство поручит ей функции из разряда государственных, то за этим обязательно последуют субвенции. Одним из примеров может служить передача в ведение гмин системы учреждений среднего образования. Возможно дотирование, когда гмина работает по какой-либо специальной программе.

Повят объединит территории примерно со 100 тыс. жителей. А население в будущих воеводствах еще подсчитывается.

Финансовая система повятов и воеводств пока обсуждается сеймом, но принцип будет тот же: большинство доходов необходимо зарабатывать на местах.

Такое распределение власти должно выполнить и еще одну функцию: сбалансировать уровень жизни западной, более богатой, и восточной частей Польши. Разница эта, хоть и не гигантская, морально тяжела для населения.

Судя по высказываниям польских газет, поляков все больше интересуют местные события и проблемы. Заметно также, что они никогда не забывали о старых добрых воеводствах, повятах и гминах. Проведение реформы вернет все на круги своя, ситуация станет нормальной. Правда, пока на 2 года.

СОТРУДНИЧЕСТВО

СКРОМНЫЕ УСПЕХИ ТИХОГО ДВОЕЧНИКА

Валерия КОСТЮГОВА

В то время как отличники МВФ, поглощенные волнами кризиса, расходящимися от АТР, шумно тонут, тихие двоечники удерживаются на поверхности и продолжают скромно расти. Вьетнам, уже десятилетие бережно и неторопливо проводящий экономические реформы, оказался не затронутым восточноазиатским обвалом и по-прежнему наращивает импорт вооружений, сельскохозяйственной техники и даже планирует строительство нефтеперерабатывающего завода при помощи России.

Именно с этим связаны проходившие на минувшей неделе визиты в Россию и Беларусь президента СРВ Чан Дык Льонга.



Нужно сказать, что эта страна, в прошлом знаменитая своими войнами и коммунистическим режимом, будучи основательно подзабытой бывшими социалистическими братьями, заполнила вакуум новыми покровителями. Основными торговыми партнерами Вьетнама стали США, Япония, Китай и страны АСЕАН. У американцев, к примеру, множество интересов в этой стране, и незлопамятные вьетнамцы с великодушием победителей даже устроили для них специальные туристические маршруты по местам боевой славы.

ДЕМОКРАТИЯ — РОСКОШЬ ИЛИ СРЕДСТВО ПЕРЕДВИЖЕНИЯ?

С падением «холодного» противостояния Вьетнам, как и многие социалистические страны, был поставлен перед необходимостью избрать индивидуальный путь преобразований. Как известно, таких путей может быть три: демократизация общественной жизни прежде либерализации экономики; «маркетизация» вперед или даже вместо демократизации; и то, и другое одновременно. По первому пути пошли наиболее развитые и подготовленные страны Восточной Европы, Филиппины, Бразилия, Аргентина и Россия; третий путь избрали Чили, Южная Корея, Тайвань, Таиланд; в качестве тех, кто «вместо» — Китай и Вьетнам.

Выбор автократического пути реформ во Вьетнаме не является результатом каприза или злого умысла, а продиктован особенностями исторического развития государства. К примеру, если восточноевропейским странам социализм был навязан освободителем и победителем Советским Союзом, то в Китае, Вьетнаме и на Кубе коммунистические режимы сформировались по внутренним причинам.

Внешнее давление в сторону демократизации в Восточной Азии всегда было слабым, страны-члены АСЕАН (в которую Вьетнам долгое время не принимался отнюдь не по причине авторитарного режима, а в силу правил ведения холодной войны) проявляют предельную корректность к своим партнерам в отношении соблюдения гражданских прав и свобод, и многократные попытки США поднять обсуждение этих проблем в АТР на должный уровень встречают отчужденное непонимание. Связанные экономической паутиной страны этого региона не могут позволить себе излишней переборчивости в выборе партнеров. Вместе с тем региональное движение за демократизацию встретило стойкое сопротивление со стороны Китая, Индонезии и Вьетнама.

Правящие элиты этих стран глубоко не доверяют демократии, считая ее политической роскошью, которую не могут позволить себе бедные страны. В региональном контексте этот скептицизм усугубляется коллективной памятью о политических беспорядках, ассоциирующихся с неудачными демократическими экспериментами в некоторых восточноазиатских странах (самые яркие примеры здесь — Индонезия при Сухарто и Южная Корея при Ли Сын Мане). Помимо этого запаздывание демократизации — результат неразвитости компонентов гражданского общества.

Все вышеперечисленное заставило Вьетнам разработать сценарий, адаптированный к местным особенностям и подразумевающий постепенную структурную реформу экономики без применения радикальных мер. Несмотря на реформы, во Вьетнаме государство продолжает играть значительную роль в управлении экономикой. И все же экономические реформы привели к сравнительно быстрому экономическому росту и сокращению нищеты и общего социально-экономического неравенства.

ОТСТАЛОСТЬ—ГАРАНТ СТАБИЛЬНОСТИ?

Очевидно, что изначально стабильная макроэкономическая ситуация(низкий уровень инфляции и малые размеры долга) создает менее враждебную среду для осуществления экономического перехода: такое было положение в Чехословакии в 1989 и Китае в 1978 годах. Напротив, Вьетнам в 1987 году пережил очень высокую инфляцию и столкнулся с острой проблемой внешнего долга. Вынужденная политика на достижение макроэкономической стабилизации была связана со значительными социальными затратами и похоронила политический авторитет отцов реформ. Также по СРВ сильно ударил обрыв ранее существовавших торговых связей.

Основные трудности в реформировании государственно-социалистических экономических систем в большей степени связаны с количеством перекосов в экономике, нежели с уровнем развития как таковым. Одним из важных показателей нездорового развития экономики является раздутый государственный сектор. В бывших коммунистических странах здесь обычно производится свыше 80% всего объема промышленного производства (в бывшем Советском Союзе, Восточной Германии, Чехословакии, Болгарии и Румынии на его долю приходится почти 100%), и там же занято подавляющее большинство несельскохозяйственных рабочих. В этом смысле Вьетнам, в экономике которого государственный сектор никогда не занимал абсолютно лидирующего положения, обладал некоторыми преимуществами, вытекавшими из самой отсталости и несовершенства государственного социализма. Одним из них можно считать преобладание в структуре экономики аграрного сектора, способного совершить быстрый рывок вперед без скольконибудь значительных вложений капитала. Другое преимущество отсталости менее очевидно, но отнюдь не менее существенно. В индустриально развитых социалистических странах институтами государственного социализма охвачена основная часть населения, ожидающего от государства дотаций на продукты питания, жилье, здравоохранение, детские учреждения, а также обеспечения стабильности доходов и трудоустройства. По иронии судьбы ограниченные ресурсы слаборазвитого Вьетнама просто не позволили распространить систему социального обеспечения на сельские районы, в которых, опять же в силу отсталости, и проживает большая часть работающего населения.

Таким образом, начало экономических реформ во Вьетнаме, не сопряженное с резким уменьшением льгот, не встретило сопротивления у большинства населения. Успешные реформы сельского хозяйства высвободили большое количество остро нуждавшихся в трудоустройстве сельских рабочих, которые и стали движущей силой стремительного развития молодого частного сектора, функционирующего исключительно по принципам рынка. Следует отметить, однако, что именно страх противодействия со стороны промышленных рабочих государственного сектора не дал вьетнамскому правительству пойти на решительные меры, ущемившие бы интересы этой группы.

Так экономические реформы во Вьетнаме создали выигравших раньше проигравших, и благодаря этому властям удалось избежать лобового столкновения с ущемленными в своих интересах группами рабочих и бюрократов государственного сектора. При этом во Вьетнаме не было изобретено или проведено в жизнь ни одной программы реформирования или разрушения государственного сектора, которая была бы связана с политически противоречивой и технически трудноосуществимой приватизацией. Ориентированная на рост стратегия реформ явилась эффективным средством быстрого формирования молодого частного сектора без необходимости массовой приватизации государственных предприятий. Возрастание налоговых поступлений от частного сектора помогло компенсировать нестабильные доходы от неэффективно функционирующих госпредприятий. Однако предприятия-банкроты уже сейчас стали непосильным финансовым бременем для Ханоя, угрожая стабильности и дальнейшему росту. С другой стороны, тихая приватизация госпредприятий — полная или частичная — уже идет во все возрастающих масштабах.

ПЕРСПЕКТИВНА ЛИ НЕОАВТОКРАТИЯ?

Несмотря на впечатляющие успехи в экономике и несомненную пользу на первоначальном этапе преобразований, автократия Вьетнама стоит перед лицом хорошо известных политических проблем, возникающих в любых автократических государствах в эпоху стремительных социально-экономических перемен. Самую серьезную опасность для него представляют пронизывающая весь государственный аппарат коррупция, слабость правовых институтов и низкое качество государственной администрации. Коррумпированность чиновников раздражает общественность и ставит под угрозу перспективы будущего экономического роста. Составленный в 1997 году по опросам крупных западных бизнесменов рейтинг коррупции выглядит следующим образом: Нигерия, Боливия, Колумбия, Россия, Пакистан, Мексика, Индонезия, Индия, Венесуэла, Вьетнам.

Помимо этого, угрозу стабильности несет в себе хорошо известный эффект «просачивания» экономических реформ: экономическая либерализация провоцирует и ускоряет политическую. Степень подавления свобод с начала реформ в СРВ значительно снизилась, хотя все еще остается неприемлемой с точки зрения международных стандартов. Еще одним фактором, представляющим значительную угрозу сохранению монополии неоавтократии на политическую власть, стала информационная революция. В ходе реформ пресса стала в целом гораздо более свободной, а то, что каналы средств массовой информации находятся во многом под контролем частных лиц, сделало официальную цензуру бесплодной. Так же, как и многие государства, Вьетнам некоторое время пытался регламентировать информационные потоки и индустрию развлечений, но в современном мире такие попытки не могут быть эффективными.

Стремительные социально-экономические преобразования создали почву для появления новых социальных групп, переопределили политические установки и сформировали новые потребности. Новые общественные силы — предприниматели и специалисты стали уверенными участниками политической жизни и склонны бросать вызов неоавтократам. Разрядка политической атмосферы стимулировала рост диссидентских движений. При этом страх перед международными экономическими санкциями не позволяет жестоко покарать несогласных. Недовольные политическим режимом во Вьетнаме стали открыто проявлять себя с 1987 года.

Не менее важны внутренние тенденции к смягчению режима. Являясь продуктом политической эволюции, политические элиты страны переживают изменения, ведущие к укреплению долгосрочных перспектив демократизации. На всех уровнях правительства уже сформировалось новое поколение технократов и политиков прагматического толка. По сравнению со своими революционными предшественниками эти новые политические элиты являются более космополитичными, компетентными и гибкими. Это новое поколение уже после выборов 1997 года, в результате которых к власти пришла Социалистическая партия Вьетнама (не путать с ортодоксальной Коммунистической), уже обрело всю полноту политической власти.

Логика смягчения авторитаризма требует установления власти закона прежде инаугурации демократического правительства. Именно поэтому вьетнамский парламент в числе первых «отштампованных» документов исторг из себя огромное количество законов об интеллектуальной собственности, справедливой торговле, окружающей среде, иностранных инвестициях и других ключевых вопросах социально-экономической сферы. Власть закона позволила парламенту превратиться из буттафорского украшения общественной жизни в реальный центр политической власти.

Так что опыт Вьетнама укрепляет надежду на то, что в конце концов и прочие неоавтократические государства со временем станут меняться в сторону большей политической открытости. И хотя либерализация развивается по эволюционному пути и не приносит быстрых результатов, изменения эти реальны и обнаруживают тенденцию к большей стабильности во времени.

Справка «БДГ».

Социалистическая Республика Вьетнам

Территория — 330 991 кв. км.

Население на январь 1997 года — 77 млн человек

Столица — Ханой, официальный язык вьетнамский, денежная единица — донг, ВНП на душу населения — $309 (1996 г.).

Бывший протекторат Франции, эта страна изгнала французов в 1954 году, однако раскололась на две части: Северную с центром в Ханое поддерживал СССР, южную с центром в Сайгоне (Хо Ши Мин) — США. В 1960 году американцы были вынуждены ретироваться.

Страна выступила как агрессор в Камбодже (Кампучии) и выдержала нападение Китая на северные провинции, с которыми у нее по сей день сохраняются разногласия из-за северных территорий и нефтеносных островов Спратли (Парасельские о-ва), из-за которых в 1988 году дело дошло до вооруженных столкновений с человеческими жертвами.

Высший орган государственной власти — Национальное собрание СРВ, осуществляющее контроль за всей государственной деятельностью. Глава государства — президент, избирается Национальным собранием сроком на 5 лет. Нынешний президент Чан Дык Льонг избран 24 сентября 1997 года.

Социально-экономическая программа на 1998 год предусматривает шесть главных экономических задач: улучшение эффективности и конкурентоспособности экономики, индустриализацию и модернизацию сельского хозяйства, финансовую реформу, реконструкцию и оздоровление валютной системы, достижение социальной справедливости и прогресса и защита окружающей среды, формирование демократической и эффективной административной системы.

Главные цели программы: увеличение ВВП на 9%, рост сельскохозяйственного производства 4,7%, рост промышленного производства — 13,5%, достижение экспортного товарооборота $11 млрд, импортного — $ 13,2 млрд, повышение индекса потребительских цен — 6-7%, темп прироста населения — 1,8%.

Внешнеэкономические связи: иностранные инвестиции составили в 1995 году $ 7 млрд, заключены соглашения по 1600 проектам, общий объем которых оценивается $ 19 млрд. Поначалу успешно привлекали инвестиции лишь добыча нефти и строительство гостиниц, в последнее время стали направляться и в промышленное производство. 65% торговли приходится на восточноазиатские страны.

Взаимоотношения с РБ: *в прошлом году во время визита Александра Лукашенко во Вьетнам между странами заключен Договор о дружественных отношениях и сотрудничестве. Основными белорусскими предприятиями-экспортерами в СРВ наряду с Минским мотовелозаводом (следует учитывать, что Вьетнам знаменит на весь мир огромным количеством велосипедистов и даже успешно продает туристические велосипедные туры) являются Минский тракторный завод, поставивший в 1996 году в эту страну 510 тракторов, БелАЗ, «Амкодор», «БелВАР», МоАЗ «Строммашина», «Интеграл» (всего 15). Объем товарооборота в прошлом году составил около $ 14 млн.*

ЗАРПЛАТА

СКРОМНО И СО ВКУСОМ

АКЦИЯ ПРОТЕСТА ПЕРЕНОСИТСЯ НА НОЯБРЬ

Андрей МАХОВСКИЙ

После встречи премьер-министра Сергея Линга с Александром Лукашенко было объявлено о грядущем 20-процентном повышении заработной платы. Таким образом, правительство продемонстрировало, что желает вернуть в некое соответствие минимальный потребительский бюджет и заработную плату. На минувшей неделе предложения правительства были рассмотрены на специальном заседании президиума Федерации профсоюзов. И профсоюзные лидеры высказали свое неудовлетворение подарком властей.

Первое повышение заработной платы должно произойти с 1 октября. Правительству поручено разработать комплекс мер, которые приведут к росту средней зарплаты на 20%. Через два месяца, с 1 января 1999 года, состоится второе повышение — зарплата в сравнении с нынешним положением дел увеличится уже на 30%. Мероприятия, о которых говорил Александр Лукашенко, предусматривают реализацию программы, предложенной Министерством труда еще весной этого года. В соответствии с ней минимальная заработная плата увеличивается с BLR 250 до 350 тысяч, тарифная ставка первого разряда, которая собственно и является показательной, повышается с BLR 500 до 700 тысяч. При этом мероприятия, разработанные Министерством труда, предусматривают сохранение прежней системы начисления заработной платы. То есть тарифные ставки будут дополняться дифференцированными доплатами. К тарифной ставке первого разряда предполагается доплачивать 200 тысяч рублей, к тарифной ставке пятого разряда — 50 тысяч. При расчетном коэффициенте повышения 1,21 зарплата первого разряда с октября нынешнего года будет превышать BLR 1 млн.

Казалось бы, есть основания считать, что белорусское правительство проявляет неусыпную заботу о трудящихся. И в интервью украинскому телевидению Александр Лукашенко преподнес грядущее повышение именно как подарок властей белорусскому народу. Между тем подобные утверждения не совсем верны.

В последний раз минимальная заработная плата и тарифная ставка первого разряда повышались в январе текущего года. Именно тогда они приобрели нынешнее значение — BLR 250 и 500 тысяч. Повышение было произведено исходя из прогнозных показателей инфляции на год с тем, чтобы в течение года рост заработной платы опережал темпы роста инфляции. Правда, уже тогда реальная ценность МЗП снизилась с 34% от МПБ до 31%, то есть с самого начала соглашение между рабочими и правительством о реальном размере МЗП не выполнялось.

Профсоюзы стали активно требовать повышения заработной платы по меньшей мере с апреля нынешнего года, когда произошло резкое падение курса белорусского рубля и цены поползли вверх. Речь шла о том, что МЗП и тарифная ставка первого разряда должны быть проиндексированы по итогам первого квартала. Этого, как известно, не произошло. В конце концов, Федерация профсоюзов объявила о проведении в октябре общереспубликанской акции протеста. Власти отреагировали на это решение неожиданно нервно, обвинив профсоюзы в дестабилизации общественно-политической обстановки в республике и чуть ли не в подготовке антиправительственного заговора. Судя по нервной реакции властей, угроза профсоюзов была воспринята всерьез. Увеличение МЗП и ставки



Деньги любят счет, но у каждого он свой

первого разряда с 1 октября (напомним, что на середину октября запланирована общереспубликанская стачка) является отнюдь не подарком народу, а своеобразной превентивной мерой, нацеленной на минимизацию последствий акции протеста. Причем правительство старается сделать это с минимальными расходами для себя.

Как сообщили в Федерации профсоюзов, данный вариант повышения заработной платы в принципе мог бы обеспечить сохранение соотношения между минимальной заработной платой и минимальным потребительским бюджетом (если в январе этого года МЗП составляла 31% от МПБ, то после повышения доля МЗП даже увеличится на 5%). Однако подобная мера могла быть актуальной в случае сохранения в течение года запланированных параметров инфляции. Как утверждает пресс-служба Федерации профсоюзов, такой вариант был приемлем даже в июне нынешнего года, при условии повышения заработной платы с 1 июля или в крайнем случае — с 1 августа. Но даже согласно официальной статистике инфляция составляет более 20%, то есть прежнее соотношение МЗП и МПБ сохранится только при условии, что в течение августа-октября никакой инфляции вообще не будет. В такой исход дела, с учетом ситуации в России, верится с трудом. Поэтому Федерация профсоюзов считает, что повышение заработной платы в октябре должно быть более значительным и все расчеты по конкретным цифрам необходимо произвести по итогам развития российского кризиса.

Повышение МЗП и ставки первого разряда отнюдь не решает всех проблем, связанных с выплатой заработной платы. Объявить об ее увеличении мало — нужно найти деньги, чтобы ее платить. Многие предприятия, в первую очередь это касается предприятий радиоэлектронной отрасли, сейчас ресурсами для повышения зарплаты не располагают. Как считают в Федерации профсоюзов, повышение уровня оплаты труда должно сопровождаться комплексом мер по финансовому оздоровлению предприятий. Прежде всего президенту стоит позаботиться о выполнении собственных декретов по поддержке конверсионных производств. Принятый еще в прошлом году этот декрет сейчас фактически не выполняется.

После размера заработной платы проблемой номер один, как известно, остается разрыв в уровне оплаты труда между работниками промышленности и бюджетной сферы. В среднем на промышленных предприятиях зарплата сейчас составляет BLR 5,4 млн, по народному хозяйству — BLR 4,5 млн. Между тем в так называемой социальной сфере заработная плата колеблется в пределах BLR 2,8-3,3 млн. Правда, у бюджетников особых шансов добиться повышения уровня оплаты своего труда по-прежнему нет. Да и профсоюзы, представляющие бюджетную сферу, до сих пор не проявляли особой активности в этом вопросе.

Наконец, еще одной проблемой является постепенный рост долгов по заработной плате. Если по итогам июня долги составляли BLR 1,3 трлн, то сейчас их сумма увеличилась до BLR 1,8 трлн. Основной объем долга — BLR 1,4 трлн — приходится на сельское хозяйство. Остальные деньги задолжали своим работникам заводы.

Поскольку никаких перспектив в решении всех перечисленных проблем не наблюдается, профсоюзы считают уступки со стороны правительства недостаточными. На прошлой неделе семь отраслевых профсоюзов подтвердили свое решение о проведении осенью этого года общереспубликанской акции протеста. Президиум Федерации профсоюзов объявил о поддержке акции. Правда, время общереспубликанской «стачки» в который раз переносится. Теперь ее намерены провести в ноябре. Профсоюзы считают, что проведение акции протеста сразу после повышения зарплаты нелогично. По их мнению, нужно дать месяц, чтобы граждане убедились, что реальных изменений к лучшему после подарка властей не происходит.

ОФИЦИАЛЬНО

АКЦИЗ НА ЧАС

Отдел информации «БДГ»

На прошлой неделе были опубликованы новые ставки акцизов на нефтепродукты. Правда, уже через день после публикации это постановление устарело.

Постановлением правительства за номером 111 ставки акцизов на нефтепродукты были повышены. Акцизы на бензины марок АИ-91 — АИ-93 увеличены до 80 ЭКЮ за тонну, на бензины марок АИ-95 — АИ-98 до 90 ЭКЮ. Акцизы на дизельное топливо теперь будут составлять 40 ЭКЮ за тонну.

Напомним, что еще в соответствии с президентским указом N 367 предприятия временно обязали к 30% обязательной продажи валюты добавить еще 10%. Связано это с тем, что «Белнефтехиму» нужна валюта для оплаты долгов за нефть: общий долг за нефть сейчас составляет $150 млн, а из-за невозможности получить валюту в этом году нефти было поставлено 95% от уровня прошлого года. Некоторого увеличения поставок удалось добиться на время уборочной благодаря постановлению о дополнительной продаже валюты. В результате в августе было поставлено 117% нефти в сравнении с уровнем поставок августа прошлого года. Правда, основные поставщики из-за своего альтруизма пострадали. К примеру, одна из компаний, поставляющая в месяц до 50 тыс. тонн нефти, потеряла на конвертации в августе порядка $5 млн. В результате в сентябре белорусские нефтяники ждут нового сокращения поставок.

С последним постановлением получился курьез. В документе указано, что средствами, полученными в результате увеличения акцизных ставок, «*Национальному банку компенсируется курсовая разница между покупкой МВБ 10% валюты на дополнительной торговой сессии и продажей ее концерну «Белнефтехим»*». Все было бы нормально, да беда в том, что постановление было подписано 14 августа, опубликовано — только 27 августа. А 28 августа дополнительную сессию МВБ отменили, поскольку ее курс сравнялся с курсом основной сессии. В результате сейчас действует лишь решение о повышении акцизных сборов. Однако куда направлять средства, полученные в результате этого повышения, неясно. Да и компенсировать курсовую разницу теперь невозможно, поскольку разницы-то нет.

БЕЛОРУССКИЕ ТАМОЖЕННИКИ НА ЗАЩИТЕ РОССИЙСКИХ ФАРМАЦЕВТОВ

Отдел информации «БДГ»

На минувшей неделе стали известны новые ставки таможенных пошлин на медикаменты. По мнению специалистов, эти ставки актуальны для России, но не для нашей страны.

Постановлением Совета Министров медицинские препараты, ввозимые в республику, разделены на две группы. В одну входят те, которые будут ввозиться по пониженным таможенным ставкам, в другую — те медпрепараты, ставки на которые повышены. В первой группе установлены ставки в 5-10%, во второй — 15-20%.

Государственный таможенный комитет, следуя сложившейся традиции, отказывается давать какие-либо пояснения по поводу новых ставок пошлин, ссылаясь на собственную неосведомленность. По словам заместителя председателя комитета Александра Деревяшко, задача комитета не разъяснять экономическую целесообразность, а «*собрать эти пошлины в максимально короткие сроки и максимально пополнить бюджет*». И коль новые пошлины вводятся, значит, по мнению таможенного ведомства, это экономически целесообразно.

И все же ситуация не столь однозначна, как считают белорусские таможенники. Дело в том, что новые пошлины Беларусь вынуждена была ввести по требованию России. Российское правительство два месяца назад установило аналогичные таможенные ставки на медицинские товары, поступающие на территорию РФ. Белорусское правительство в рамках выполнения белорусско-российских таможенных соглашений предприняло аналогичные шаги.

Россия ввела новые пошлины для защиты собственных производителей медицинских препараторов. Пониженные ставки введены на субстанции — то есть сырье, из которого российские предприятия делают собственные медикаменты. Повышены таможенные пошлины на готовые медицинские препараты, аналоги которых производятся отечественными предприятиями. Официальная Москва стремилась создать ситуацию, когда будет выгоднее покупать сырье и производить собственные медикаменты, нежели покупать импортные. Но как объяснил начальник внешнеэкономического управления концерна «Белмедпрепараты» Владимир Прохолович, «*в Беларуси ситуация хотя и очень похожа на российскую, но все же иная*». Далеко не все медпрепараты, которые производит российская фармацевтическая промышленность, может производить и белорусская. Поэтому принятое Советом Министров постановление нельзя однозначно считать протекционистским.

Известно, что проблема обеспечения республики медикаментами, в первую очередь импортными, является крайне болезненной. Белорусская фармацевтическая промышленность не производит многие виды необходимых медикаментов — их нужно покупать за границей, но на эти цели валюты часто не хватает. Беларуси стоило бы заботиться об удешевлении медикаментов, но вместо этого правительство должно выполнять таможенные соглашения с Россией и фактически защищать российских производителей.

ФИНАНСОВЫЙ РЫНОК РОССИИ

Прошедшая неделя принесла российской банковской системе столь много событий, что многие из них будут осознаны лишь в будущем. С просьбой прокомментировать ситуацию в банковском секторе России «БДГ» обратилась к вице-президенту банка «Российский кредит» Александру ФЕДОРУСЕНКО.

— Что могут означать массовые объединения ранее не связанных между собой коммерческих банков? Не планирует ли «Российский кредит» продолжить серию объединений?

— Ситуация в банковском сообществе является зеркальным отражением ситуации в стране. Ситуация тяжелая и напряженная, хотя, на мой взгляд, она начала выправляться: несколько стабилизировался валютный курс, начали осуществляться межбанковские платежи и уже нет такого ажиотажа среди населения. Правда, для кого-то ситуация стабилизировалась на отрицательном уровне, для кого-то на положительном. Я думаю, что не все альянсы, которые на сегодняшний день существуют, сохранятся. Скорее, это политические объединения, способ получения неких кредитов со стороны Центрального банка.

— С чем, по-вашему, связано некоторое укрепление российского рубля в пятницу?

— С тем, что мы «дна» уже достигли. И даже к концу дня было некоторое укрепление рубля по отношению к доллару до 12,5 по сравнению с 15-16 RUR/$ в начале дня. Поэтому, я думаю, что в районе 11-10,5 RUR/$ движение остановится.

Вполне естественным было желание банков купить валюту. В первую очередь это диктовалось тем, что надо было выполнять обязательства перед своими же клиентами в валюте. И заявление ЦБ о том, что банки вместо того, чтобы проплатить в рублях? стали скупать валюту, не совсем верны. Не «вместо», а потому что у них в первую очередь были проблемы не с рублевыми, а с валютными платежами. И с наличными валютными средствами для населения в том числе. С рублями как раз проблем не было практически ни у кого. Поэтому банки и купили валюту, естественно, с запасом.

В настоящий момент банки нормально проанализировали свою ресурсную базу и посчитали, что часть валюты надо продать, чтобы сбалансировать свои ресурсы.

— Как будут развиваться события на следующей неделе?

— Сейчас сложно прогнозировать на целую неделю. Но я думаю, что если не будет резких решений со стороны государства, то не будет и резких изменений курса. Я имею в виду, что не будет таких резких скачков, как падение рубля по отношению к немецкой марке на 60% в среду. Одним словом, изменений более 10% по курсу я не предвижу. И межбанк должен потихоньку возрождаться. Будет ли это происходить через биржу или это будет чистый межбанк покажет время.

— Если можно, остановитесь подробнее на состоянии межбанковского рынка.

— На объемах меньших, чем раньше, но межбанк сегодня ожил. Хотя в пятницу на торгах присутствовал Центральный банк и это был не чистый межбанк между коммерческими банками.

Объем обязательств банков сегодня таков, что полмиллиона долларов ничего не решают. И банки, которые находятся в нормальном контакте, могут позволить себе в размере полмиллиона-миллиона установить лимит друг на друга. И нельзя сказать, что все лимиты банков были закрыты. Был просто уход банков с рынка, потому что рынка не было. А если рынка нет, то как на нем торговать?.. Правильнее будет говорить о том, что все остановили операции на рынке. Трактовка произошедшего как проявление недоверия по отношению друг к другу — неверна.

— Что может ожидать российскую банковскую систему в ближайшем будущем? Будет ли это волна банкротств, слияний, объединений?

— Система уже в этой стадии находится. Банков станет меньше. Будут объединения, будут слияния, будут банкротства. Будет совершенно другая система.

КРИЗИС В РОССИИ РАЗВИВАЕТСЯ ПО СВОИМ ЗАКОНАМ

А РОССИЙСКИЕ ВЛАСТИ ЕМУ СПОСОБСТВУЮТ

Святослав МИХАЙЛОВ

Прошедшая неделя наглядно продемонстрировала, что исполнительная и денежные власти России — в тупике. Снежный ком проблем лавинообразно нарастает. Ответные действия властей отличаются крайней непоследовательностью. Речь заходит уже не о кризисе — об агонии.

Исполнительная власть продемонстрировала свою несостоятельность, призвав «тяжеловеса» Виктора Черномырдина. Получилось, что для выхода из кризиса привлекается человек, которого можно назвать «отцом» нынешней дестабилизации. И хотя разразился кризис в его отсутствие. Но, простите, ребенок тоже может родиться, когда отец и рядом не стоит. Более ясно выразить свою растерянность Борису Ельцину, пожалуй, было невозможно.

Неделя началась с проведения ломбардных аукционов. Размещались кредитные ресурсы Центробанка на 3-7 дней. Также с 24 августа был снижен норматив обязательных резервов с 11 до 10%. Цель и у того, и у другого решения благая — увеличить текущую ликвидность коллапсирующей банковской системы. Уже к вечеру следующего дня со стороны Центробанка последовали обвинения, будто коммерческие банки не туда направили полученные средства. А это ни много ни мало — 3,6 млрд рублей ломбардных кредитов и $4 млрд высвобожденных резервов. Большая часть этих средств, по-мнению ЦБ, пошла на приобретение валюты.

Б.Немцов, б.первый вице-премьер:«Решения президента или правильные, или не обсуждаются».

Возможности отреагировать на назначение Виктора Черномырдина у валютного рынка в понедельник не было — межбанковский рынок практически не существует, а средства для участия в торгах на ММВБ резервировались еще в пятницу. Поэтому трудно сказать, что послужило причиной обвала рубля на торгах во вторник — смена правительства или «неправильное» использование средств банками второго уровня. Если оставаться честным до конца — и то, и другое. На рынке появились деньги, и он смог выразить «степень своего доверия» Виктору Степановичу.

Если в понедельник курс на ММВБ вырос за один рабочий день на 1,9% до 7,14 RUR/$, то уже во вторник рубль потерял 10% своей стоимости. Первоначальный спрос на валюту превысил предложение более чем в 264 раза. Столь существенная разница возникла как за счет двукратного увеличения спроса, так и за счет коллапса предложения. Оно не превысило $1,62 млн.

В среду рубль обвалился еще раз. На торгах был зафиксирован курс 8,26. А затем Центробанк сделал самую большую свою ошибку с 17 августа. Тогда единственно верным ходом была разовая девальвация (только таким образом можно добиться существенного улучшения финансового положения правительства).

А.Вавилов, б.первый замминистра финансов РФ, директор Института финансовых исследований: «Сейчас игра на ММВБ с курсом доллара такая же виртуальная, как и вся экономика».

В условиях кризиса от главного банка страны требуется последовательность. Центробанк же объявляет торги по доллару несостоявшимися, ничего не предпринимая по поводу остальных валют. Тем самым денежные власти сконцентрировали на немецкой марке все предложение российских рублей за валюту. А ведь основным валютным ориентиром для российских субъектов хозяйствования выступает доллар, и объемы операций с ним значительно больше, чем по другим валютам. Поэтому даже незначительное превышение спроса на доллар над его предложением способно захлестнуть рынок любой другой валюты. Если же перенаправить весь долларовый спрос на другую валюту — последствия прогнозировать еще сложней. Но именно это и было сделано. Марку зашкалило до 7,76 RUR/DEM. Это примерно соответствует 14 RUR/$. Каким бы тяжелым ни было положение в России, реальных оснований для такого курса нет.



Финансовая пирамида национального масштаба

Допустив столь существенный промах, ЦБ РФ официально заявляет, что в таких условиях поддерживать курс не имеет смысла и, вообще, падение рубля позволит увеличить золотовалютные резервы. О реакции рынка говорить не приходится. Уже в четверг торги на ММВБ были отменены почти сразу после их начала. Промежуточный курс зафиксирован на уровне 9,5 RUR/$. На момент остановки торгов спрос превышал предложение на $290 млн.

Однако в системе электронных торгов СЭЛТ, гарантируемой ММВБ, торговля долларом США не останавливалась. Связано это, по всей видимости, с тем, что ЦБ РФ не имел на это право. Котировки в четверг достигали 14 по 19 RUR/$. В пятницу произошло существенное сужение спреда. При открытии торгов на СЭЛТ доллар торговался на уровне RUR/$ 13,2/13,4. В течение дня произошел рост до RUR/$ 13,8/14,2, что существенно ниже, чем в четверг. Рубль укрепился как из-за уменьшения ажиотажного спроса на валюту, так и в связи с появлением реального предложения долларов США. В основе затишья среди бури — необходимость погашения первых ломбардных кредитов, размещенных в понедельник.

Ричард Грей, аналитик отдела развивающихся рынков, Bank of America: «Если Россия не получит денег от МВФ, этим долгам грозит дефолт».

Однако длительной стабилизации ожидать не следует. Хотя бы потому, что в условиях обвала начинают раздаваться голоса о необходимости эмиссии для восстановления расчетов между банками. В частности, такое предложение поступило от Ассоциации российских банков. Дополнительное давление на курс российского рубля оказывает и то, что России до конца года необходимо погасить долги на сумму $1 млрд, еще $5,5 млрд приходятся на следующий год.

Руководитель отдела развивающихся рынков, ING Barings: «Технически, у МВФ нет возможности выделить средства России в сентябре».

Когда доверие иностранных инвесторов подорвано, возможности пролонгировать долг или разместить новый займ нет. Поэтому российский кризис еще очень далек от своего разрешения. Даже то, что уже натворили российские власти, позволяет говорить о кризисе в ближайшие год-полтора. И нет никакой гарантии, что завтра же Россия пойдет единственно верной дорогой.

Правда, следует отметить положительную тенденцию: банки всячески стараются вернуть утраченное доверие и восстановить нормальную работу. Во-первых, объявлено о слиянии банков. В глазах рядовых вкладчиков это должно создать иллюзию большей надежности. Так, объединяются «Онэксимбанк», банк «Менатеп» и «Мост-банк». На первом этапе создается холдинг, в который вносится по 51% акций каждого банка. Холдинг контролируют представители от трех банков. Ряд банков объявил о создании расчетных пулов для нормализации межбанковского рынка. В московский пул войдут «Банк Москвы», «Мосбизнесбанк», «Мосводоканалбанк», «Московский индустриальный банк», «Гута-банк» и банк «Огни Москвы». Объявил о готовности к нему присоединиться и Зенит-банк. Говорят о создании петербургского пула, который должен объединить усилия крупнейших банков Северо-Запада России. Однако когда отсутствует продуманный курс на макроэкономическую стабилизацию, совместные гарантии могут лишь утопить более устойчивые банки вслед за слабыми. Как это ни парадоксально, но в условиях неопределенности на финансовых рынках России пулы могут стать дополнительным фактором, дестабилизирующим банковскую систему.

«Либерасьон», французская газета: «Русские находились на дне ямы, и многие думали, что глубже опуститься нельзя. Но нет: они продолжают копать».

При подготовке обзора использованы материалы РИА «РосБизнесКонсалтинг»

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ ОБОЗРЕНИЕ «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЫ»

Конъюнктура

31 августа 1998 года РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

ОБЗОР

«Унылая пора, очей очарованье»

События последних дней в полной мере оправдали наши предположения, высказанные в прошлом номере «Конъюнктуры», о возможности кратковременной вспышки активности на некоторых товарных рынках после американских ракетных ударов по объектам на территории Афганистана и Судана. Следует отметить, что действия Белого дома вызвали рост цен не только на нефть, но и на драгметаллы. Впрочем, взлет котировок продолжался недолго.

Российский кризис пострашнее терроризма

Напомним, что еще 20 августа в Лондоне тройская унция наличного золота в течение одной торговой сессии подскочила почти на $1,5 и достигла отметки $285,25. Вслед за «желтым дьяволом» подорожали и другие **драгметаллы**: палладий — на 7,15 $/тройская унция (до 288,2 $/тройская унция), платина — на 2 $/тройская унция (до 373 $/тройская унция), серебро — на 0,08 $/тройская унция (до 5,16 $/тройская унция). По похожему сценарию развивались события и по другую сторону Атлантики.

Ситуация на Ближнем Востоке, конечно же, не является определяющим фактором для данного сегмента рынка. Однако именно драгметаллы традиционно считаются наиболее привлекательным объектом для инвестиций во время вооруженных конфликтов. Кроме того, в начале 3-й декады несколько подрос курс японской иены. Поэтому у взлета котировок есть вполне логичное объяснение.

Однако торжество «быков» длилось недолго. Уже на следующий день среди трейдеров возникла паника: появилось сообщение о том, что Центробанк России, пытаясь поддержать рубль, избавляется от части своего золотого запаса. В качестве вероятных покупателей назывались национальные банки некоторых европейских стран и США. Заверения председателя Центробанка Сергея **Дубинина** в том, что его ведомство не продавало золота, показались участникам торгов неубедительными. (Трейдеров легко понять — трудно поверить, что России удастся выкарабкаться из кризиса такого масштаба без реализации части золотовалютных резервов.) В результате паники котировки некоторых драгметаллов моментально упали: золота — до 284,75 $/тройская унция, платины — до 370 $/тройская унция. Несколько снизились темпы удорожания палладия: 21 августа тройская унция этого металла стоила в Лондоне $291.

Любопытно, что российские банкиры в настоящее время рассматривают возможность использования золотого запаса Центробанка для стабилизации ситуации в стране. Направленные в ведомство г-на Дубинина проекты предусматривают чеканку в срочном порядке партии золотых монет общей стоимостью 1 млрд руб., которая отвлечет некоторую часть денег с валютного рынка. (Если эта мера даст ожидаемый результат, сумма может быть удвоена.)

Технически такая операция вполне осуществима. По мнению специалистов Центробанка, на то, чтобы отчеканить первую партию монет и запустить их в продажу потребуется всего 2 недели. Впрочем, учитывая все бюрократические барьеры, которые неизбежно возникнут еще на стадии принятия соответствующего решения (одна только 3-сторонняя комиссия по антикризисной про-



грамме чего стоит!), эти сроки можно назвать нереальными. Да и смогут ли монеты в нынешней ситуации сыграть отводимую им роль? Сторонники нового червонца ссылаются на удачный опыт 1922 года. (Тогда в оборот были выпущены деньги, на 25% обеспеченные золотом.) Однако на дворе 1998 год и подобные аналогии не всегда уместны.

Почти одновременно с появлением информации о гипотетических червонцах был обнародован указ президента Якутии г-на Николаева. Этот документ вводит монополию регионального комитета по драгметаллам на добываемое в республике золото. (Отныне все сделки с золотом должны осуществляться только через комитет.) Пока не известна реакция на указ федерального правительства, однако можно предположить, что свой Госхран Москва в обиду не даст. (Интересно, что появившийся документ сильно напоминает нормативные акты союзных республик накануне развала «единого и могучего».) Таким образом, западным трейдерам, возможно, не стоит опасаться «извержения» российского золота на мировой рынок.

Подводные течения на рынке нефти

На рынке **нефти** рост цен наблюдался немного дольше. Подпрыгнув 20 августа до 12,37 $/баррель на *IPE* и 13,54 $/баррель на *NYMEX*'е, на следующий день котировки несколько отступили. В Лондоне баррель нефти стоил $12,28, в Нью-Йорке — $13,34. Однако 25 августа на *IPE* сентябрьские контракты достигли отметки 12.55 $/баррель. Октябрьские и декабрьские фьючерсы здесь продавали соответственно за 12,68 $/баррель (рост на 1,025%) и 13,16 $/баррель (на 0,84%). Выросли цены и на *NYMEX*'е: сентябрьские контракты подорожали до 13.64 $/баррель, октябрьские — до 13.75 $/баррель, декабрьские — до 14.27 $/баррель.

Вероятно, на настроения трейдеров повлияли, во-первых, заявление американского руководства о сокращении импорта нефти, а во-вторых, ожидания очередной встречи представителей ряда нефтедобывающих государств для согласования новых мер, направленных на преодоление кризиса перепроизводства.

Это мероприятие, об участии в котором заявили секретарь энергетики Мексики Луис **Теллез**, министр нефтяной промышленности Саудовской Аравии **Али Наими** и министр энергетики Венесуэлы Эрвин **Ариетта**, должно было состояться 28 августа в Мехико. Планировалось, что в результате переговоров будет достигнута договоренность о конкретных мерах по спасению рынка. (Ведь тот же Али Наими является сегодня, вероятно, наиболее последовательным сторонником сокращения экспорта нефти.) Однако в намеченные сроки встреча не состоялась. Объявлено, что она пройдет через несколько дней. Реакция рынка на такое известие пока не известна. Впрочем, ее нетрудно предугадать — трейдеры, наверняка, займут выжидательную позицию.

Что же касается событий в США, то по сообщениям некоторых информационных агентств, американское руководство планирует резко сократить импорт нефти. (А ведь только за июнь нынешнего года США импортировали почти 261 млн баррелей «черного золота».) Чего в этом решении больше — политики или экономики — сказать трудно. С одной стороны, за последнее время американские нефтяные компании понесли достаточно серьезные убытки из-за падения цен на «черное золото» как на внешних, так и на внутреннем рынках. Причем в процентном соотношении в США нефть подешевела намного больше, чем, например, в Великобритании. В таких условиях всплеск протекционистских настроений вполне объясним. С другой стороны, появились слухи о том, что американское руководство намерено не только сократить импорт, но и пересмотреть список поставщиков. Нетрудно догадаться, что из него исчезнут некоторые государства Ближнего Востока, которые подозревают в недостаточной лояльности к Вашингтону. (Отметим, что на арабские страны в настоящее время приходится чуть более 20% от общего объема импорта нефти в США, причем 9-е место в этом списке занимает... Ирак.) История со взрывами американских посольств, ракетным обстрелом предполагаемых баз террористов и угрозами новых терактов как нельзя кстати. Намерение «наказать долларом» политических противников получает вполне рациональное объяснение — при напряженных отношениях зависимость от поставок из этих стран недопустима. (Кстати, в свое время жертвами такой логики стали сами американские компании. Тогда правительство Японии возвело переориентацию импорта энергоносителей и сырья с США на страны Ближнего Востока в ранг чуть ли не главной задачи своей внешней политики.)

Возможно, в стремлении пересмотреть список поставщиков нефти кроется и еще один нюанс. Среди наиболее вероятных жертв кризиса в Юго-Восточной Азии специалисты называют страны Латинской Америки. А поскольку их экономика достаточно тесно связана с США, убытки американцев в ближайшие годы могут достичь астрономической суммы. (Согласно наиболее пессимистическому прогнозу они составят $200 млрд.) Если учесть, что в случае урезания импорта с Ближнего Востока в наибольшем выигрыше окажутся Венесуэла и Мексика, то такой шаг можно рассматривать и как своего рода помощь соседям.

В перспективе подобные действия США могут еще больше усугубить проблему затоваривания на других региональных рынках нефти.

Впрочем, американское руководство уже заявило, что сокращение импорта возможно лишь после пополнения государственного стратегического резерва. Это означает, что в ближайшее время возможны крупные закупки нефти и биржевые игроки смогут воспользоваться благоприятной конъюнктурой.

Разделят ли товары судьбу акций?

Ближайшие перспективы других сегментов мирового товарного рынка также неутешительны. Здесь по-прежнему сказывается влияние кризиса в Юго-Восточной Азии и России. Впрочем, наш восточный сосед относительно слабо интегрирован в мировую экономику по сравнению, например, с Японией. Поэтому российские проблемы сказываются лишь в некоторых сегментах мирового рынка.

Последние события привели к резкому падению деловой активности на фондовых биржах государств, банки которых активно работали в России. Это стало сказываться на поведении биржевых игроков. Если ранее падение котировок того или иного товара эксперты связывали с проблемами стран-импортеров из числа охваченных кризисом азиатских стран, то сейчас начали поговаривать о возможности снижения покупательной способности населения в государствах с доселе благополучной экономикой. Вот только один пример: несмотря на то, что в начале 2-й декады была обнародована информация о резком снижении складских запасов **кофе**, котировки этого товара продолжали падать. Только за 21—22 августа на *LIFFE* цены на робусту снизились с 1630 $/т до 1618 $/т (сентябрьские фьючерсы). На *CBOT* фунт арабики подешевел с $1,179 до $1,154. Лишь 25 августа, после того, как стало ясно, что ожидавшиеся поставки из Бразилии срываются (в этой стране проходит забастовка) инвестфонды наконец спохватились. В результате арабика подскочила на 5%. Вслед за ней до 1678 $/т подорожала робуста.

В таких условиях маловероятным представляется выход из затяжного «пике» котировок **зерна**. Кроме того, в ряде стран-экспортеров (например, в США), по предварительным оценкам, выращен достаточно высокий урожай. По свидетельству специалистов, таких низких цен на кукурузу (сентябрьские контракты на *CBOT* продают за 2,005 $/бушель) не наблюдалось в течение последних 6 лет. Не лучше обстоит ситуация с пшеницей (2,53 $/бушель) и соей (5,26 $/бушель).

После кратковременного подъема 20 августа, вызванного техническими причинами, снова упали цены на **промышленные металлы** и **сахар**.

Единственный товар, способный «преподнести сюрприз»,— это **хлопок**. Дело в том, что до сих пор нет абсолютно достоверных данных о состоянии хлопковых плантаций в ряде регионов планеты, которым в нынешнем году «везло» на стихийные бедствия. И если информация об ущербе от наводнения в Калифорнии поступит, вероятно, достаточно скоро, то полной картины о состоянии сельскохозяйственных угодий в Китае трейдеры, видимо, так не получат. (Известно лишь, что в той или иной степени от наводнения пострадали все основные хлопкоуборочные районы этой страны.)

Юрий ХОВРОВ

ВЫСТАВКИ

В ожидании «Будпрагрэса»

После летней паузы начинается осенний выставочный сезон. Уже в сентябре в Минске пройдет несколько интересных мероприятий. Так, 27 сентября в выставочном павильоне по адресу пр.Машерова, 14 состоится 6-я международная специализированная выставка «Будпрагрэс-98», организованная ВК «Минскэкспо» и Министерством строительства и архитектуры.

Как показывает опыт, среди различных направлений, разрабатываемых белорусским бизнесом, строительная тематика является одним из самых перспективных. Это объясняется, во-первых, высоким потенциалом самой отрасли, а во-вторых, позицией, которую занимают соответствующие министерства и ведомствами. Похоже, чиновники уже осознали, насколько важны такие мероприятия как для предприятий, работающих в данном сегменте рынка, так и для их клиентов.

Несомненным лидером среди белорусских строительных выставок является «Будпрагрэс». Прошлогодний успех этого мероприятия задал определенную планку на будущее для организаторов выставки. С другой стороны, он показал экспонентам и посетителям «Будпрагрэса» значимость данного мероприятия.

По словам организаторов выставки, интерес к ней со стороны потенциальных экспонентов настолько высок, что все выставочные площади в этом году были распределены еще задолго до открытия. Хотя до начала работы «Будпрагрэса-98» остается почти месяц, уже сейчас можно с уверенностью сказать, что в его работе примут участие более 200 предприятий из Беларуси, Бельгии, Германии, Испании, Литвы, Лихтенштейна, Польши, России, Словакии, Швеции, Финляндии, Франции и Эстонии. Таким образом, есть все основания предположить, что и в этом году выставка подтвердит свою высокую репутацию.

«Будпрагрэс-98» будет включать разделы, посвященные строительным и отделочным материалам, лакокрасочной продукции, кровельным покрытиям, дверным и оконным блокам, керамической плитке и сантехнике, системам отопления, проектным и строительным услугам, утеплительным и звукоизоляционным материалам, напольным покрытиям, а также инструментам, машинам и средствам механизации. В ходе работы выставки пройдет ряд семинаров и презентаций.

Соб. инф.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ОФИСА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00-19.00, в субботу - 9.00-18.00, выходной - воскресенье	многофункциональная офисная мебель	Италия (Teorema Office)	меламин, ламинат	7 вариантов	от 101	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада в Минске и под заказ; вся продукция сертифицирована
	мебель для руководителей		меламин, экологически чистый лак	7 вариантов	от 584		
	компьютерные стойки		меламин	2 варианта	от 167		
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный, комбинир.	от 50	226-3734 226-3559 226-2300	индивидуальная комплектация завода-изготовителя
ВАША МЕБЕЛЬ	стулья, кресла	Италия	ткань, кожа	различный	от 12/от 40	230-8502 230-8627	поставки со склада; доставка, сборка
	офисная мебель, кабинеты руководителя	Италия, Беларусь	шпон		договорная		
ЕВРОМЕБЕЛЬ офис - ул. К.Цеткин, 18	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, пепел, орех, махагон, перламутр, вишня, бук, металлик	20...390	тел.: 235-6951, 211-0606, 226-9885, 216-9696, 276-9996; м-н «Евромебель» (пер. Козлова, 4) м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32) ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14) ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)	
ИТН ДИЗАЙН ул. К.Либкнехта, 68-101	офисная мебель	Италия, Венгрия	сверхпрочный меламин	более 200 вариантов	от 135	222-4474 213-5288	поставка со склада и под заказ; дизайн-проект, доставка, сборка; дополнительно - офисные светильники Massive (Бельгия)
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от 3		
	офисные кресла, стулья	Италия	ткань, кожа	различный	от 52		
МЕБЕЛЬПРОМ	мебель для офисов, банков, магазинов	Беларусь	ламинированная ДСП	пепел, антрацит, махагон, бук	56...270	210-4301 210-4303 210-4304 266-3413	ул. К.Цеткин, 3
МЭЙПЛ MAPLE	универсальная и представительская мебель Mebelux	Беларусь-Италия	сверхпрочный меламин	серый, орех, антрацит	от 75	234-4342 234-4634	поставка со склада и под заказ; клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект помещения, доставка по Минску, сборка и установка; дополнительно: настольные лампы и светильники
	компьютерная, офисная мебель Sitoca	Бельгия		светло-серый, бук	от 66		
	офисная мебель (система модулей) «Ленраумамебель»	Финляндия-Россия		бук, белый, черный	от 21		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от 3		
	офисные кресла, стулья	Италия	износостойкая ткань, нат. кожа	13 вариантов	40...341		
ОфисМаркет	офисная мебель, кресла, стулья	Германия, Италия	меламин, ламинат, ткань, кожа	различный	договорная	229-2939	ул. Интернациональная, 16 (р-н к/т «Победа»)
PRO-TRADE СП «ПРО-ТРЭЙД» ул. Гусовского, 4-501; ул. Притыцкого, 23 (к/т «Аврора»)	мебель для персонала и посетителей	Беларусь, Польша	современные покрытия будут защищать вашу мебель от царапин и пролитого кофе даже в самых критических ситуациях	пепел (светло-серый) антрацит (темно-серый), орех (желто-коричневый), махагон (вишневый), радика, бук	оптимально доступные, разумное соотношение цена/качество	216-8216 253-3077 254-3248 254-4096 259-6770 216-8416	торговля со склада (90%), широкий ассортимент, консультации специалистов, доставка, сборка, гарантийное и послегарантийное обслуживание
	компьютерные рабочие места						
	столы, тумбы						
	мебель для руководителей и менеджеров						
	кресла, стулья		кожа, ткань	богатство расцветок			
ТУССОН ул. Пулихова, 53-1204 (12-й этаж)	кабинеты руководителей	прямые поставки от производителей Valentini, Olivetti (Италия), O'sullivan (США)	ламинат, меламин, нат. дерево	различные оттенки пород дерева, светло-серый, отделка - антрацит	от 143	285-3993 236-5931 236-4288 236-5293 пейджер 249-0000 (аб. 372)	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, монтаж, разработка проекта размещения мебели
	рабочие места для персонала				от 117		
	мебель для компьютеров				от 119		
	офисные кресла, стулья	Италия, Польша		различный	от 40		
ЮРАТЭ Центр офисной мебели	офисная мебель, кабинеты	Италия	ламинат	орех, серый	от 18	236-8395 213-4888	салоны офисной мебели: ул. Смолячкова, 9, ул. Филимонова, 5; все консультации; бесплатно: доставка, сборка
	мебель для персонала						
	кресла для руководителей		износостойкая ткань, нат. кожа	различный	от 40		
	офисные кресла и стулья для посетителей						

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АГЕНТСТВО ИПА	торговое оборудование из Германии (новое и немного б/у); вешала, горки, тележки, холодильное оборудование и др.					235-3022 235-2303	
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	по калькуляции	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
БЕЛАССОЛЬ	торговое оборудование для магазинов, баров, кафе; офисная мебель	Беларусь	меламин, ламинат, полимерное	широкая гамма цветов	договорная	228-6616 239-4850	постоянно действующая выставка - ул. Варвашени, 17 (левое крыло, 1-й эт.)
МЕАКОР	прилавки, горки	ламинированная ДСП, пластик, металл			от 100	285-7665 232-7768	ул. Сурганова, 21-42
	витрины, стеллажи	ламинированная ДСП, пластик, металл, стекло			договорная		
	холодильное оборудование: Польша (со склада в Минске), Италия (под заказ)						

ОБЗОР

Стена мечтает

Стены — основной элемент организации пространства в доме. Поэтому именно отделка стен считается наиболее важной и сложной задачей архитектора и дизайнера. Решать ее можно по-разному, но сегодня для этого все чаще используют стеновые панели.

В отечественном строительстве традиционным вариантом внутренней и наружной отделки стен всегда была штукатурка. Однако стеновые панели нельзя назвать суперсовременным материалом для Беларуси, поскольку они довольно широко применялись у нас и раньше. Сегодня данный сегмент рынка существенно расширился, появилось множество новых вариантов исполнения панелей. Поэтому есть смысл попытаться привести все это изобилие в систему.

Стеновые панели в основном используются для внутренней отделки. Однако сравнительно недавно на наш рынок пришли популярные во всем мире технологии наружного оформления фасадов с помощью данных материалов. О каждой области применения стеновых панелей мы поговорим отдельно.

Интерьер

За последние годы белорусский строительный рынок существенно изменился. Сегодня здесь уже не наблюдается бума частного коттеджного строительства. Большинство клиентов сконцентрировались на высокотехнологичном ремонте. Поэтому, хотя спрос на строительные услуги и снизился, в сегменте отделочных материалов он остается более-менее стабильным.

В настоящее время одним из самых популярных отделочных материалов является **гипсокартон**. Во многом это объясняется его невысокой ценой и простотой монтажа.

Гипсокартон — отличный звукоизолятор. Многие производители предлагают влаго- и огнестойкие разновидности данного материала. Кроме того, отметим довольно высокие теплоизолирующие характеристики гипсокартона.

Гипсокартонной панели можно придать практически любую, самую причудливую форму, окрасить в любой цвет, обтянуть тканью или кожей и т.д. Цена гипсокартона составляет 2,5 $/кв.м и выше.

Безусловный лидер данного сегмента рынка стран СНГ — германская компания *Knauf*, которая очень активно продвигает здесь свою продукцию. Немцы уже организовали собственное производство в России. Возможно появление аналогичного предприятия и в Беларуси.

Однако материалы *Knauf* не одиноки на отечественном рынке: многие фирмы предлагают гипсокартон из Бельгии, Польши и других стран. Причем данная продукция вполне конкурентоспособна с немецкой.

Что же касается отечественного гипсокартона, то пока объемы его продаж по сравнению с импортными аналогами невелики. Впрочем, белорусские предприятия стараются не отставать от ведущих мировых производителей и старательно изучают используемые ими технологии. Поэтому перспективы у нашего гипсокартона, смеем надеяться, неплохие.

Другой популярный отделочный материал — легкие **пластиковые панели**. Их можно просто наклеить на стены, не прибегая к дополнительным методам фиксации. Отметим и декоративные качества ПВХ-панелей: практически каждый поставщик предлагает около 10 расцветок материала, среди которых, например, такие оригинальные, как «Золотой мрамор» или «Гималаи». Кроме того, пластиковые панели весьма долговечны.

Цена данного отделочного материала колеблется в пределах 6—20 $/кв.м в зависимости от производителя, ширины панели и ее рисунка. Большинство ПВХ-панелей поставляются из Западной Европы.

Особое место на рынке занимают **влагостойкие панели на основе МДФ**. Они используются, в основном, для отделки ванных комнат, кухонь и других помещений с повышенной влажностью воздуха. Толщина таких панелей составляет около 3 мм, длина и ширина соответственно 2—2,5 м и 1,5 м. С помощью такого материала можно быстро «закрыть» достаточно большие площади стен. (На рынке, кстати, предлагается множество оригинальных расцветок панелей.)

Основной поставщик панелей из МДФ — Польша. Иногда на изделиях, прибывших из этой страны, стоят торговые марки, например, американских или бельгийских компаний. Не пугайтесь: вас никто не хочет обмануть. Просто такие панели выпускают польские СП, организованные совместно с ведущими мировыми производителями. При этом, чтобы не скомпрометировать торговую марку, гарантируется высокий уровень качества. Данная продукция стоит на нашем рынке 8—12 $/кв.м.

Еще один популярный отделочный материал — **ламинированные панели**. «Конъюнктура» уже не раз писала о характеристиках и возможностях применения ламинированных полов. Все это относится и к стеновым панелям. Высокая износоустойчивость и роскошный внешний вид делают ламинаты весьма популярными у отделочников. Росту такой популярности способствует и цена, не превышающая 20 $/кв.м.

Конечно, на рынке представлены и отделочные **панели из натурального дерева** ценных пород. Но поскольку это сравнительно дорогой материал, объемы его продаж невелики. Не каждый руководитель отважится сегодня облицевать свой кабинет, например, дубовыми панелями. Но при желании такая услуга вполне доступна. Правда, обращаться придется в фирмы, профессионально занимающиеся элитной отделкой.

Вряд ли стоит указывать цену натуральных отделочных панелей: тех, кто намерен их приобрести, она вряд ли остановит, а для массового потребителя останется просто цифрой.

Несмотря на общий рост качества представленной на рынке продукции, стеновые панели следует выбирать весьма осторожно и ни в коем случае не нарушать технологию их монтажа. Так, в помещениях с повышенной влажностью материалы на основе обычной фанеры обязательно начнут коробиться и лопаться — сюда больше подойдут пластик и МДФ. Плохую услугу может оказать и уходящая в прошлое традиция делать ремонт своими силами: для монтажа почти всех импортных стеновых панелей используются конкретные технологии, известные в деталях лишь специалистам. Поэтому лучше обойтись без самодеятельности. (Кстати, услуги специалистов по монтажу панелей сегодня стоят в среднем в 7—12 $/кв.м, в зависимости от сложности работ.)

Экстерьер

Сегодня наиболее популярным видом панелей для наружной отделки является **сайдинг**. Появившись на нашем рынке всего несколько лет назад, он уже успел завоевать здесь прочные позиции.

Мода на сайдинг пришла в Европу из США, где этот материал начали использовать еще в 50-е годы. Существуют 3 разновидности сайдинга пластмассовый, алюминиевый и стальной. Изделия из металла считаются элитными даже на Западе. На нашем рынке они не пользуются достаточным спросом из-за высокой цены. Поэтому мы будем вести разговор лишь о пластиковом сайдинге.

Технология наружной отделки зданий панелями (в т.ч. и сайдинговыми) предполагает предварительное утепление стен пенопластом, стекловолокнистой или каменной ватой. Поскольку сегодня необходимость теплоизоляции уже ни у кого не вызывает сомнений, популярность стеновых панелей резко возросла. Будучи относительно недорогим материалом, сайдинг позволяет значительно удешевить работы по наружному утеплению. Именно поэтому сайдинговые панели широко используют для теплоизоляции зданий по специальной технологии, которую строители называют «вентилируемым фасадом» или «способом на относе».

Кроме того, массовое применение сайдинга при реконструкции поселков для переселенцев из чернобыльской зоны показало, что благодаря этому материалу типовые 2-этажные дома буквально преображаются, приобретая современный облик.

Недостатком пластикового сайдинга (применительно к бе-

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ДОМА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35...700	226-2300 226-3734	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа (черный, белый, орех, махагон, бук, перламутр, вишня, ясень, металлик)	15...790	235-6957 216-9696 276-9996 211-0606	м-н «Евромебель» (пер. Козлова, 4) м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32) офис - ул. К.Цеткин, 18,
Natuzzi	мягкая мебель (150 моделей)	Италия	нат. кожа, 125 вариантов цветов		227-0620 236-8395	салон Natuzzi ул. Комсомольская, 17

РЫНКА

о панели

лорусским условиям) является его низкая огнестойкость. Именно поэтому этот материал не используется в более высоких зданиях. Однако популярность сайдинга в частном строительстве растет. Кстати, здесь им часто отделывают помещения, поскольку некоторые виды сайдинга обладают отличными декоративными характеристиками (например, декоративные панели «софит»).

Впрочем, для внутренней отделки сайдинг подходит далеко не всегда. Так, вряд ли он будет уместен в спальне или гостиной. Однако в холлах квартир и больших административных зданий этот материал весьма выразителен.

Цена пластикового сайдинга на белорусском рынке составляет 7—16 $/кв.м. (Для сравнения, металлический стоит от 20 $/кв.м.) Что же касается стоимости работ, то наружная отделка пластиковым сайдингом с утеплением оценивается ведущими отечественными фирмами в 22—24 $/кв.м (без утепления — 18—19 $/кв.м). Как видим, удельный вес затрат на утеплитель в конечных расходах относительно невысок. Поэтому облицованную сайдингом, но неутепленную стену специалисты сегодня считают недальновидным техническим решением.

В Беларуси, к сожалению, данный материал пока не выпускается.

Впрочем, не сайдингом единым живет данный сегмент рынка: Сегодня сюда стремительно проникают другие разновидности наружных отделочных панелей. Например, недорогие **материалы на бетонной основе**. Особенно интересен тот факт, что некоторые белорусские предприятия могут наладить собственное производство таких панелей, что позволит существенно снизить затраты на наружное утепление на относе.

Будущим отечественного строительства несомненно являются **негорючие отделочные материалы для наружной теплоизоляции** (преимущественно на бетонной и металлической основе). С их помощью можно будет утеплять и многоэтажные здания.

Тенденции

Сегодня можно с уверенностью говорить о возможности организации производства облицовочных панелей в Беларуси. Однако существует ряд причин, препятствующих осуществлению подобных проектов. Первая из них — повышенный финансовый риск для западных инвесторов, стремящихся организовывать совместные производства в Беларуси. (Впрочем, такой риск компенсируется для них расширением рынков сбыта своей продукции.)

Второй фактор — характерное для многих руководителей отечественных предприятий неумение (или нежелание?) оперативно реагировать на потребности рынка. Некоторое недоумение вызывает и ложная скромность многих производителей: иногда, выпуская вполне качественные изделия, они слишком мало заботятся о рекламе, ошибочно полагая, что нужные сведения дойдут до потребителя сами. Будучи чисто субъективным, в большинстве случаев этот фактор может быть преодолен лишь с помощью кадровых перестановок.

И, наконец, третья причина — отсутствие современных высокотехнологичных производств, средств на их организацию и квалифицированных специалистов. Впрочем, эта проблема также разрешима, поскольку западные компании готовы продать свои технологические линии, обучить персонал и консультировать наших производителей. Увы, в сегменте отделочных материалов такие тенденции пока не проявляются столь ярко, как, например, в производстве модной пластиковой столярки.

Так или иначе, сегодня оперативное реагирование на потребности рынка — спасательный круг как для частных, так и для государственных предприятий. Поэтому есть основания надеяться, что в скором времени белорусские производители сумеют приостановить экспансию импортных материалов для отделки стен. Ведь от этого выиграют, в первую очередь, они сами.

Валерий ЯРЦЕВ

ПОПУЛЯРНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

«Филипп»: все что нужно для строительства и ремонта

Выбирая материалы для наружной отделки своего дома, каждый стремится, чтобы они не трескались, не осыпались, не боялись сырости и резких перепадов температур. Но это еще не все. Для потребителей важны простота технологии использования, невысокая цена и красивый внешний вид материала. Всем этим требованиям удовлетворяет виниловая вагонка (сайдинг).

Компания «Филипп» предлагает широкий ассортимент стеновых и потолочных ПВХ-панелей (сайдинга) для внешних и внутренних отделочных работ производства американо-канадской компании *Royal Plastics Group*. Основные преимущества данного материала — экологичность, долговечность, сохранение свежести и привлекательности на многие годы, невосприимчивость к атмосферным воздействиям и механическим повреждениям, пожаробезопасность.

Гарантия на панели составляет более 50 лет. Простой способ крепления позволяет монтировать их по вертикали, горизонтали и диагонали.

Обладая отличными характеристиками, сайдинг широко используется для обшивки как старых, так и новых зданий: жилых домов, поликлиник, магазинов, промышленных объектов и памятников архитектуры.

Высоким спросом пользуются и стеновые панели для внутренней отделки интерьера американской компании *Georgia-Pacific*. По сравнению с другими материалами они имеют ряд неоспоримых преимуществ (невысокая цена, простота монтажа, возможность скрыть неровности и дефекты стен). Популярность таких панелей объясняется их высокими экологическими и эксплуатационными характеристиками.

Стеновые панели с рисунком под кафель специально разработаны для помещений с повышенной влажностью. Такие материалы идеально подходят для отделки ванных и душевых комнат, кухонь. (Влагостойкость обеспечивается благодаря использованию меланинового покрытия.) Панели, имитирующие дерево, предназначены для отделки жилых комнат и офисов.

Стеновые панели быстро и легко монтируются с помощью обычного инструмента. (Для этого даже не нужны специальные навыки.) Для крепления используются клей или гвозди. (При монтаже панелей, имитирующих дерево, рекомендуется использовать как клей, так и гвозди.) Размеры панелей — 1,22 х 2,44 м.

Еще один вариант отделки помещения — установка облицовочных ПВХ-панелей польско-бельгийской компании *VOX*. Они предназначены для оформления стен и потолков офисов, коттеджей, торговых залов, ресторанов, прихожих, бассейнов, ванных комнат и т.д. Производитель предлагает широкую цветовую гамму данных материалов.

Пластиковые панели надежны, невосприимчивы к воздействию влажности и высоких температур, практически не требуют ухода. (В случае сильного загрязнения панели пятна легко могут быть удалены с ее поверхности при помощи влажной губки и мыла.) Отделочные ПВХ-панели изготовлены из экологически чистого, негорючего материала, что подтверждается гигиеническими и пожарными сертификатами.

Компания «Филипп» также предлагает широкий ассортимент продукции, необходимой для строительства и ремонта: подвесные потолки *OWA* (Германия), алюминиевые потолки *NE* (Германия), гипсокартон (Германия, Бельгия), светильники (точечные и растровые), металлочерепицу *NP* (Швеция), профнастил (Швеция), мансардные окна *Velux* (Дания), алюминиевые системы водостока *Englert* (США), алюминиевые лестницы *Lynn* (США), гаражные ворота *Glopay* (США), окна и двери из ПВХ (Германия), защитные ролleты (Бельгия), облицовочную и напольную плитку *Gres* (Италия), душевые кабины и поддоны *Ravak* (Чехия), декоративные штукатурки и клеи *Ceresit* (Польша), декоративные штукатурки *Bayramix* (Турция), стеклоблоки (Германия) и др.

Кроме того, «Филипп» выпускает высококачественные изделия из алюминиевого профиля: окна, двери, офисные перегородки, витражи и т.д.

Поставка продукции со склада в Минске. В зависимости от объема заказа предлагается гибкая система скидок.

«Филипп»:
г. Минск,
ул. Кропоткина, 89—35;
т/ф: 231-86-30,
234-02-18, 234-91-30.

КОНСУЛЬТАЦИИ

О роли личности в истории интерьера

Интерьер является производной от внутреннего мира человеческой личности. Поэтому моментом появления интерьера следует считать то время, когда человек впервые проявил себя как личность и, что главное, осознал важность такого проявления.

Исследования археологов показывают, что уже в древнейших жилищах имелись и функциональные зоны, и некий прообраз современной мебели, и даже нечто вроде украшений и аксессуаров.

На разных этапах развития человечества интерьер изменялся вместе с сознанием людей. Например, в средневековой Европе он был начисто лишен витиеватостей и украшений. Маленькие мрачные комнаты, неудобная грубая мебель и низкие сводчатые потолки давили на человека не хуже религиозных догм того времени.

Совсем иной стала картина в XVII веке, когда в европейской культуре царствовали рожденные эпохой Возрождения барокко и классицизм. Сумбурность барочных форм выражала сложность человеческого бытия, подчеркивая непредсказуемую индивидуальность личности. Интерьеры того времени блистают роскошью и оригинальностью. Здесь форма царствует над содержанием.

Эпоха классицизма вносит в человеческое жилище определенную рациональность. Четкость и упорядоченность форм в интерьерах выражают стремление к гармонии во всем, что касается личности. Классицизм — это время появления строгих теоретических канонов искусства, приведения формы в соответствие с содержанием. Для интерьера одним из таких канонов надолго стал рококо — образец интеллектуализированной роскоши, блистающей золотом и исполненной тонкого изящества.

Образованный XVIII век вносит в интерьер свои коррективы. Прежде всего, неотъемлемой его частью стала живопись, преимущественно портретная. Роскошь, по-прежнему присутствующую в богатых интерьерах, можно определить как все более осмысленную. Именно в XVIII—XIX веках интерьерное искусство переживает свой расцвет. Оно подкреплено теоретическими обоснованиями, мода на которые началась во времена классицизма. Каждый элемент интерьера приобретает особую весомость, ему придается определенный смысл.

Не отказавшись от роскоши, романтический XIX век, как ни странно, добавил интерьеру практичности. Появление электричества и других новшеств существенно обогатило набор средств декора. Во главу угла стало удобство, лишь затем следовали другие критерии. Недаром мебель в стиле XIX века сегодня считается классической. В ней гармонично сочетаются удобство и красота.

Наш XX век можно смело назвать периодом потрясений в политическом, социальном и бытовом сознании. Проявлением этих потрясений в искусстве стал модернизм. Отрицание общепринятых ценностей, поиск новой формы и особый интерес к области подсознательного, надличностного привели к появлению интерьера, диаметрально противоположного классическим канонам. Соперничество классики и модерна стало основной отличительной чертой культуры XX столетия.

Сегодня в мировом искусстве существует огромное количество стилей и подстилей, каждый из которых по-своему интересен и имеет оригинальное теоретическое обоснование. И все же опытный архитектор всегда комбинирует в интерьере разные культурные течения. Чистый стиль существует только в теории. На практике он опосредован человеческой личностью.

Об особенностях интерьера той или иной эпохи можно судить лишь с самых общих позиций. Ведь чем многограннее становилась человеческая личность, тем больше индивидуальности появлялось в интерьере. Поэтому сегодня, когда наше сознание перестает быть «массовым», а личность вновь является основным критерием мировосприятия, дизайнерскому искусству уделяется повышенное внимание. Индивидуальность, выраженная в интерьере, помогает человеку быть в гармонии с собой, что жизненно важно в наше непростое время.

Роман КОСТИЦЫН

ОБЗОР РЫНКА

Вперед под бумажным

Говоря о бумаге, невольно вспоминаешь известный афоризм, популярный на просторах «великого и могучего»: главное — не человек, а бумажка, подтверждающая его существование. Наверное каждый хоть раз в жизни ощутил справедливость данного изречения. Однако речь не об этом. Бумага действительно играет важную роль в жизни человека. Поэтому наш сегодняшний обзор мы решили посвятить рынку этой хрустяще-шелестящей продукции.

Немного истории

В СССР «бумажными» вопросами ведал Госснаб. Он централизованно распределял фонды, устанавливал лимиты и т.д. В то время наши потребители делили бумагу только на отечественную и импортную. (Помните такой вопрос: «У вас есть импортная финская бумага?».) Действительно, слова «финская» и «импортная» в отношении бумаги тогда были синонимами. Продукции из других стран на нашем рынке практически не было. (Поставки финской бумаги были обусловлены хорошим качеством данной продукции и возможностью ее дешевой доставки железнодорожным транспортом.)

Так финская бумага на несколько десятилетий прочно закрепилась на бескрайних просторах родной страны. Она использовалась для печатания фирменных бланков, некоторых журналов, брошюр, буклетов — словом, всего того, что должно было хорошо выглядеть. (По нашим данным, в Москве до сих пор имеются запасы «госснабовской» финской бумаги.)

Впрочем, отечественные целлюлозно-бумажные комбинаты в то время тоже не простаивали. Но качество родной продукции не радовало не только глаз.

Новые реалии — новая бумага

Активное развитие бизнеса в начале 90-х годов повлекло за собой значительные закупки оргтехники и, следовательно, вызвало рост потребления бумаги. Но она использовалась не только как расходный материал. Бурно развивалась издательская деятельность, развернулась рекламная полиграфия. Разумеется, рынок не мог не отреагировать на такое увеличение спроса.

Сегодня в Беларуси представлена бумага от различных производителей из многих стран. Не забыли нас старые знакомые финны. На рынке можно приобрести шведскую, германскую, австрийскую, польскую, чешскую, словацкую, российскую и, естественно, отечественную продукцию. (Кстати, доля российской продукции в общем объеме поставок офсетной бумаги составляет 90%.) В общем, выбрать есть из чего.

Особенность данного сегмента белорусского рынка заключается в том, что львиная доля продаваемой здесь бумаги поставляется из-за рубежа (речь идет об офисной бумаге и бумаге для полиграфии, за исключением газетной). Родная Борисовская фабрика выпускает, в основном, писчую бумагу. Это связано с почтенным возрастом отечественных производственных мощностей и их сильной изношенностью.

Понятно, что надеяться на приток инвестиций в эту отрасль пока не приходится. (Затраты на организацию или модернизацию бумажного производства исчисляются десятками миллионов долларов.) Западные инвесторы предпочитают вкладывать средства в бумажные комбинаты Польши, Чехии, Словакии, России и т.д. Поэтому никаких существенных изменений на «бумажном фронте» в ближайшем будущем не предвидится. Главную роль здесь будеть играть импортная продукция, в т.ч. произведенная в странах бывшего соцлагеря.

Компании

Отечественные фирмы, занимающиеся «бумажным» бизнесом, можно условно разделить на 4 группы:

— привозящие бумагу в роллях (например, «А-скад пейпар», «Комус», «Комсисинавтоматикс»);

— дополнительно разрезающие и упаковывающие бумагу («Давтрейд», «Нисса», «Фоикс»);

— занимающиеся бумагой для офисов и полиграфии (*BelPaper*, «Новик», «Полиграфситем-М»);

— работающие только с офисной бумагой (по большей части, это фирмы, основной вид деятельности которых — поставка оргтехники; например, «Дисперадо», «Диктум»).

Кроме белорусских фирм, на нашем рынке присутствуют и российские компании.

Достаточно крупных субъектов здесь немного. Такие компании охватывают в своей деятельности сразу несколько пунктов нашей условной классификации.

На бизнес «китов» во многом влияют более мелкие фирмы, в т.ч. и те, кто пытается «снять сливки» в данном сегменте рыка. Такие компании зачастую работают по бартеру с Россией и своей ценовой политикой приносят убытки другим продавцам.

Отметим и влияние на «бумажный» бизнес законодательства. Расходы по уплате таможенной пошлины и НДС в настоящее время составляют 38% от стоимости бумаги. Еще 7% — это транспортные расходы. (Впрочем, учитывая валютный курс Нацбанка, накрутки фактически снижаются до 25—27% от стоимости товара.) Кроме того, с ноября 1997 года введены индикативные цены на бумагу, исходя из которых платится сбор при ввозе товара на консигнацию.

Конкуренция

По оценкам специалистов, не всегда добросовестная конкуренция между бумажными компаниями снизила за последнее время рентабельность данного вида деятельности с 20—25% до 10—12%. Автоматически с рынка исчезли ряд мелких фирм.

Впрочем, среди компаний, завозящих большие объемы бумаги как сырье, конкуренция ощущается не так сильно. (Яркий пример: в начале лета на рынке ощущался дефицит отдельных видов бумаги.) В сегменте бумаги для полиграфии соперничество сглаживается тем, что существует множество видов и наименований данной продукции. Поэтому каждый клиент может сопоставить свои потребности с возможностями. Наиболее упорная борьба наблюдается в сегменте офисной бумаги, особенно в звене средне- и мелкооптовой торговли.

Сегодня стабильным спросом на рынке пользуется шведская и финская продукция, что обусловлено ее отменным качеством. Компании из этих стран активно борются за отечественного потребителя.

Завоевание значительной доли рынка бумагой *Data Copy* шведского концерна *MoDo* обусловлено ранним появлением данной продукции в Беларуси. Продвижению этой торговой марки способствует поддержка со стороны самого концерна. (В Беларуси интересы *MoDo* представляет фирма *BelPaper*.)

На рынке представлена и офисная бумага *Xerox*, поставляемая *The Document Company Xerox*. По словам представителей компании, эта бумага наиболее подходит для использования в копировальной и печатной технике. Привлекательные цены, возможность проведения широкомасштабных рекламных кампаний, наличие обширной дилерской сети, вполне возможно, обеспечат расширение ниши данной продукции на рынке.

Кроме того, отметим бумагу *Kym Lux* финского концерна *Kymmene* (компания ежегодно выпускает около 8 млн т бумаги и входит в десятку крупнейших мировых производителей); *SunCopy* шведс-

РЕКОМЕНДУЕМ

Наклейки — не только детская забава

Существует несколько способов продвижения товара на рынке. Один из них — почтовая рассылка или *Direct mail*. Но представьте себе, что ваш потенциальный покупатель получает конверт, на котором от руки (возможно, даже неразборчивым подчерком) написаны адреса и названия организаций. Несолидно? Тогда почему бы вам не поступить так, как начиная с 1958 года делает весь цивилизованный мир? Вы садитесь за компьютер, набираете необходимую информацию, вставляете в принтер лист с наклейками от испанской компании *Apli* и быстро распечатываете текст. Остается прикрепить нужную наклейку к конверту. Ваши партнеры будут приятно удивлены и, несомненно, заинтересуются предложениями, оформленными таким образом.

С помощью наклеек *Apli* можно легко нанести любую информацию на русском или белорусском языках на импортные товары. Это экономически выгодно, быстро и очень удобно.

Как изготовлены эти наклейки? Всё очень просто. На лист формата А4 нанесён слой клея. На таком листе располагаются сами наклейки различного размера и конфигурации.

Важно, что в отличие от многих аналогов, компьтерные наклейки *Apli* универсальны: их можно использовать в струйных и лазерных принтерах, копировальных аппаратах без ущерба качеству изображения.

Ваш *Direct mail* начал действовать, вы собрались на важную встречу, но вдруг кончились визитки? Выход прост — используйте визитные карточки различной плотности от компании *Apli*. Несколько минут работы на компьютере — и 5—10 визиток готовы. Поможет вам в этом бесплатная программа-проводник, разработанная *Apli* совместно с *Microsoft*. Ее можно получить на дискете или через *Internet* (*www.apli.com*).

Продукция *Apli* рекомендована к использованию ведущими мировыми производителями оргтехники: компаниями *Hewlett-Packard*, *Apple*, *Epson*, *Lexmark* и др. Более подробную информацию о ней можно получить у специалистов ООО «Белкантон» — официального представителя *Apli* в Беларуси.

парусом

кого *Trebruk* (его интересы представляет фирма «Давтрейд»); *TopCopy* австрийского *Neusiedler* и др. (Кроме того, эпизодические поставки бумаги часто осуществляют компании, для которых этот вид деятельности не является основным.) Как видим, выбор достаточно широк: на рынке присутствует такое множество наименований продукции, что даже профессионалы иногда затрудняются определить происхождение того или иного товара. Покупателю в такой ситуации остается либо положиться на известность определенной торговой марки, либо некоторое время поэкспериментировать.

Тенденции

Характеризуя данный сегмент рынка, можно отметить, что его развитие во многом зависит от того, насколько успешной будет борьба «профессионалов» с «дилетантами». Постоянные атаки на сложившиеся цены на бумагу затрудняют работу серьезных компаний.

Хотелось бы дождаться и изменения законодательной базы в сторону снижения таможенных пошлин на данные товары. Это было бы уместным хотя бы потому, что в Беларуси производится мизерная доля от объема потребляемой бумаги. (К слову, в странах Балтии законодательство в этом отношении значительно мягче.)

Хотя за последние годы количество крупных фирм, работающих в данном сегменте рынка, уменьшилось, будем надеяться, что мы все-таки выплывем к лучшим временам под белым бумажным парусом.

Андрей БУЧЕЛЬ

ПРЕДЛОЖЕНИЯ БУМАГИ В МИНСКЕ

А3/А4, писчая, для факсов, к/а, беспл. доставка	?	ЛОРМА	250-5961
DataCopy, A4/A3	?	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
Epson Original, A4/A3, пленка, фото 720-1440dpi	от 7	ICS	230-6401, 230-7281
Xerox Business, A4/A3, 80 г/кв.м, 500л	3,35/6,7	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS" 210-23-34 221-23-33	
Xerox Colortech, A4/A3, 90 г/кв.м, 500л	7,5/15		
Xerox Colortech, A4/A3, 100 г/кв.м, 500л	8,5/17		
Xerox Colortech, A4/A3, 120 г/кв.м, 500л	10,9/21,8		
Xerox Colortech, A4/A3, 135 г/кв.м, 250л	9,7/19,4		
Xerox Colortech, A4/A3, 160 г/кв.м, 250л	7,6/15,2		
Xerox Premier, A4, 100 г/кв.м, 500л	5,6		
Xerox (офисная, цветная), A4/A3, 80-200г/кв.м, 500л.	от 3,45	ПЕЙПАРС	211-2965, 223-7580
DataCopy XeroxBusines, A4/A3, 70/80/100г/кв.м, 500л.	от 3,79	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Бумага для ксерокса, 80г/кв.м	3,3	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430
Бумага,пленка для лаз.и стр.принтеров Epson, Basf, Fullmark, HP, Verbatim	?	Эллай НПП Химрем	213-3218, 213-3890
Газетная рулонная 840х1260х1680мм	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Xerox A4/A3	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
ГАЛЕРЕЯ БУМАГИ. Узор на A4, купонах, визитках, самоклеющ.этикетках	?	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143
Для к/а, принтеров, факсов, писчая, самокопир., доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
Коробки из гофрокартона, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента для принтеров, рулоны 210, 310, 420мм, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента чековая, ширина ролика любая, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Мелованная MultiArt Gloss/Silk, 90-300г/кв.м, за 1 т	1900	ПЕЙПАРС	211-2965, 223-7580
Мелованная Galerie Art Gloss, Silk 115-250г/кв.м, Финляндия, за 1 т	1760	ПОЛИГРАФСИСТЕМ-М т/ф 221-47-08	
Мелованная Zanders Ikonofix Gloss, 100-300г/кв.м, Германия, за 1 т	1650		
Мелов Magnostar(глянц.), Magnomatt(мат.), 90-200г/кв.м, Голл.-Австрия, за 1 т	1660		
Офисная, писчая, для к/аппаратов, (А3, А4), доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офсет № 1, 65г/кв.м, 80г/кв.м	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офисная, A4/A3, в ассортименте, доставка	?	МЕДХОР 220-23-56 210-43-16 210-41-41	
ЛБК1-210/240/390/420мм х 12", 2000л., перфорация, стола, доставка	от 11		
Лента 105/210/310/420 мм, рулон, 100 п.м, втулка, доставка	от 0,7		
Чековая лента в ассортименте, доставка	от 0,11		
Самокопирующая, А3/А4/А5; 2-5-слоевая, перф., стола, доставка	от 32		
Бланки накладных ТТН-1, ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка	б/н		
Этикеточная металлизированная, 2 вида, за 1 т	от 4250	ПЕЙПАРС	211-2965, 223-7580
White PPC, A3, 500л., 80г/кв.м, Австрия, белее белого	от 3,2	ЧП БАЙКО	231-6498
White PPC, A4, 500л., 80г/кв.м, Австрия, скидки, доставка	от 6,4	ЧП БАЙКО	231-6498
Пленка для лазерных и струйных принтеров Basf, доставка	от 12,5	БелСлас	231-8159

ТЕРМОБУМАГА

210х30, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
210х30, Германия	1,2	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
210/216х15/30, доставка	от 1,3	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
210х30, 210х15, 216х30, доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
210х30, Германия	от 1,19	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
KoeHler, 210х30, доставка, серт.РБ	от 1,1	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 285-08-93, 285-08-94

СОДЕРЖАНИЕ

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM/200

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
NTT-521	P/200 IBM MMX	256	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	MT, IBM CPU, UDMA, VirgeDX, Samsung400B, серт.РБ	30	483	NTTS (TAIR)	229-2999
IBM PC 300GL	P/200MMX	512	16	2100	ISA/PCI	выбор	2	PCI	SDRAM, Win95, склад	36	820	IBA	210-1268 (доб.12,16)
Lintec Classic	P/200MMX	512	16	2150	UDMA	выбор	2	PCI	Intel, Fujitsu, ISO 9001, серт.РБ	12	?	ИНТЕЛЛЕКТ. СИСТЕМЫ	224-1151, 222-2123
NTT-523	P/200 IBM MMX	256	32	4300	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	MT, IBM CPU, SDRAM, UDMA, VirgeDX, Samsung400B, серт.РБ	30	536	NTTS (TAIR)	229-2999

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM/233, AMD K6/233, 6x86 PR/233

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Jet	I6x86/233MX	512	16	2100	EIDE/PCI	выбор	?	PCI	MT, Cyrix M2 MMX, S3V2, mouse&Pad, изм.конф.	24	290	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	I6x86/233MX	512	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Cyrix M2 MMX, S3V2, dig.monitor, монитmouse&Pad, изм.конф.	24	455	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	P/233MX	512	16	2100	UDMA	выбор	2	PCI	IBM, 430TX, S3V2 Seagate, SDRAM, MT, шир.изм.конф., серт.РБ	24	336	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	P/233MX	512	16	2100	UDMA	выбор	2	PCI	CD-rom 24x, SB 16 bit, Active Speakers 120W	24	420	ICS	230-6401, 230-7281
ФИНИСТ	P/233MMX	512	16	2120	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel SIS, Seagate, DTK, MT, изм.конф., серт.РБ	36	601	ASBIS	249-5792, 214-7767
ФИНИСТ	P/233MMX	512	16	2120	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel TX, Seagate, DTK, MT, изм.конф., серт.РБ	36	626	ASBIS	249-5792, 214-7767
Lintec	K6/200/233/266	512	16	2150	UDMA	выбор	2	PCI	AMD, Fujitsu, ISO 9001, серт.РБ	12	?	ИНТЕЛЛЕКТ. СИСТЕМЫ	224-1151, 222-2123
Lintec Classic	P/233MMX	512	16	2150	UDMA	выбор	2	PCI	Intel, Fujitsu, ISO 9001, серт.РБ	12	?	ИНТЕЛЛЕКТ. СИСТЕМЫ	224-1151, 222-2123
ICS	P/233MX	512	16	3200	UDMA	выбор	2	PCI	IBM, 430TX, S3V2 Seagate, SDRAM, MT, шир.изм.конф., серт.РБ	24	347	ICS	230-6401, 230-7281
Jet	I6x86/233MX	512	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Cyrix M2 MMX, S3V2, dig.monitor, монитmouse&Pad, изм.конф.	24	480	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	I6x86/233MX	512	32	4300	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	PCI	MT, Cyrix M2 MMX, S3V2, dig.monitor, монитmouse&Pad, изм.конф.	24	550	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ФИНИСТ	P/233MMX	512	32	4320	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel SIS, Seagate, DTK, MT, изм.конф., серт.РБ	36	663	ASBIS	249-5792, 214-7767
ФИНИСТ	P/233MMX	512	32	4320	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel TX, Seagate, DTK, MT, изм.конф., серт.РБ	36	688	ASBIS	249-5792, 214-7767

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/233

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IBM PC 300GL	PII/233	512	32	4200	ISA/PCI	выбор	2	PCI	SDRAM, Win95, поставка 1 нед.	36	1200	IBA	210-1268 (доб.12,16)
ICS	PII/233MMX	512	32	2500	UDMA	выбор	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, шир.изм.конф., серт.РБ	30	606	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/233MMX	512	32	2500	UDMA	выбор	4	AGP	CD-rom 24x, SB 16 bit, Active Speakers 120W	30	691	ICS	230-6401, 230-7281
Lintec	PII/233/266/300	512	32	3240	UDMA	выбор	4	AGP	Intel 440LX, ATX, AGP, SDRAM, Fujitsu, ISO 9001, серт.РБ	12	?	ИНТЕЛЛЕКТ. СИСТЕМЫ	224-1151, 222-2123

КОМПЬЮТЕРЫ AMD K6/266

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
CP System K6	/266MMX	512	32	2500	UDMA/PCI	выбор	2	PCI	Лиц. Минпрома, Реестр произв. Intel DK440LX, Seagate, Diamond	24	560	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

КОМПЬЮТЕРЫ AMD K6-2/266 3D

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ICS	K6-2/266	512	16	2500	UDMA	выбор	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2 Seagate, SDRAM, 100MHz, MT, шир.изм.конф.,	24	440	ICS	230-6401, 230-7281

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/266

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
NTT-2700	PII/266	512	16	2100	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	MT, Intel CPU, Virge DX, Samsung400b, UDMA, серт.РБ	30	709	NTTS (TAIR)	229-2999
Jet	PII/266	512	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, SDRAM, S3V2, dig.monitor,mouse&Pad, изм.конф.	24	700	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/266	512	32	2100	EIDE/PCI	выбор	?	AGP	MT, SDRAM, UDMA, mouse&Pad, изм.конф.	24	535	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ФИНИСТ	PII/266MMX	512	32	2120	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	875	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	PII/266MMX	512	32	2500	UDMA	выбор	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, шир.изм.конф., серт.РБ	30	617	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/266MMX	512	32	2500	UDMA	выбор	4	AGP	CD-rom 24x, SB 16 bit, Active Speakers 120W	30	701	ICS	230-6401, 230-7281
HP Vectra VL	PII/266	512	32	3200	EIDE/PCI	выбор	2	PCI	Лиц. Минпрома, Реестр произв., SOYO Intel 430BX, Win95/WfW, EDO, 10/100Mbit	36	* 1355	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
CP System PII ATX	PII/266	512	32	3200	UDMA/PCI	выбор	2	PCI	Лиц. Минпрома, Реестр произв., SOYO Intel 430LX, Seagate, Diamond	24	717	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
VA-Bevalex	PII/266MMX	512	32	3240	EIDE/PCI	выбор	4	AGP	MT, Aristo, Iwil, AGP, серт.РБ	24	от 667	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
Jet	PII/266	512	32	4300	EIDE/PCI	15" 25 LR, NI, MPRII	4	AGP	MT, SDRAM, S3VirgeGX, dig.monitor,mouse&Pad, изм.конф.	24	780	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-2702	PII/266	512	32	4300	ISA/PCI	15" 28 NI, MPRII	4	AGP	MD ATX, Intel CPU, SDRAM, Trident, Samsung500S+, UDMA, серт.РБ	30	874	NTTS (TAIR)	229-2999
ФИНИСТ	PII/266MMX	512	32	4320	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	915	ASBIS	249-5792, 214-7767
CP System PII Dual	PII/266x2	512	64	3200	UDMA/PCI	выбор	4	AGP	Intel 440BX, AGPset 100MHz, Seagate, Diamond	24	1159	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ФИНИСТ	PII/266MMX	512	64	4320	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	959	ASBIS	249-5792, 214-7767
ФИНИСТ	PII/266MMX	512	64	8640	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	1016	ASBIS	249-5792, 214-7767

КОМПЬЮТЕРЫ CELERON/266, CELERON/300

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
NTT-760	Celeron/266		16	2100	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	MT, Intel CPU, Virge DX, Samsung400b, UDMA, серт.РБ	30	589	NTTS (TAIR)	229-2999
IBA	Celeron/266	512	16	2100	ISA/PCI	выбор	2	PCI	изменение конфигурации, склад	24	504	IBA	210-1268 (доб.12,16)
Jet	Celeron/266		32	?	EIDE/PCI	выбор	?	AGP	MT, Intel CPU, SDRAM, UDMA, mouse&Pad, изм.конф.	24	295	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	Celeron/266		32	2100	EIDE/PCI	выбор	?	AGP	MT, Intel CPU, SDRAM, UDMA, mouse&Pad, изм.конф.	24	410	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	Celeron/266		32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel CPU, SDRAM, S3V2, dig.monitor,mouse&Pad, изм.конф.	24	575	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	Celeron/300		32	2100	EIDE/PCI	выбор	?	AGP	MT, Intel CPU, SDRAM, UDMA, mouse&Pad, изм.конф.	24	445	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	Celeron/300		32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel CPU, SDRAM, S3V2, dig.monitor,mouse&Pad, изм.конф.	24	610	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
IBM PC 300GL	Celeron/266	512	32	2100	ISA/PCI	выбор	2	PCI	SDRAM, Win95, поставка 1 нед.	36	1150	IBA	210-1268 (доб.12,16)
ФИНИСТ	Celeron/266	512	32	2120	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440EX, Seagate, DTK, ATX, AGP, SB Yamaha, MdT, серт.РБ	36	704	ASBIS	249-5792, 214-7767
ФИНИСТ	Celeron/300	512	32	2120	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440EX, Seagate, DTK, ATX, AGP, SB Yamaha, MdT, серт.РБ	36	736	ASBIS	249-5792, 214-7767
HP Vectra VE C	Celeron/266		32	2500	EIDE/PCI	выбор	2	PCI	PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO	36	1050	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ICS	Celeron/266	512	32	2500	UDMA	выбор	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, шир.изм.конф., серт.РБ	30	474	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	Celeron/300	512	32	2500	UDMA	выбор	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, шир.изм.конф., серт.РБ	30	499	ICS	230-6401, 230-7281
CP System Celeron	Celeron/266		32	2500	UDMA/PCI	выбор	2	AGP	Лиц. Минпрома, Реестр произв., SOYO Intel 430TX, Seagate, Diamond	24	580	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
VA-Bevalex	Celeron/266MMX	512	32	3240	EIDE/PCI	выбор	2	AGP	MT, Aristo, Iwil, AGP, серт.РБ	24	от 481	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
VA-Bevalex	Celeron/300MMX	512	32	3240	EIDE/PCI	выбор	2	AGP	MT, Aristo, Iwil, AGP, серт.РБ	24	от 514	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
ФИНИСТ	Celeron/266	512	32	4320	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440EX, Seagate, DTK, ATX, AGP, SB Yamaha, MdT, серт.РБ	36	745	ASBIS	249-5792, 214-7767
ФИНИСТ	Celeron/300	512	32	4320	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440EX, Seagate, DTK, ATX, AGP, SB Yamaha, MdT, серт.РБ	36	776	ASBIS	249-5792, 214-7767
NTT-762	Celeron/266		64	4300	ISA/PCI	15" 28 NI, MPRII	4	AGP	MT, Intel CPU, SDRAM, Trident, Samsung500S+, UDMA, серт.РБ	30	755	NTTS (TAIR)	229-2999

КОМПЬЮТЕРЫ AMD K6/300

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ICS	K6-2/300	512	16	2500	UDMA	выбор	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2 Seagate, SDRAM, 100MHz, MT, шир.изм.конф.,	24	482	ICS	230-6401, 230-7281
Lintec	K6/300	512	32	3240	UDMA	выбор	2	PCI	AMD CPU, Fujitsu, ISO 9001, серт.РБ	12	?	ИНТЕЛЛЕКТ. СИСТЕМЫ	224-1151, 222-2123

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/300

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Jet	PII/300	512	32	2100	EIDE/PCI	выбор	?	AGP	MT, SDRAM, UDMA, mouse&Pad, изм.конф.	24	565	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/300	512	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, SDRAM, S3V2, dig.monitor,mouse&Pad, изм.конф.	24	730	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ФИНИСТ	PII/300MMX	512	32	2120	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	937	ASBIS	249-5792, 214-7767
IBM	PII/300	512	32	3200	ISA/PCI	выбор	4	AGP	изменение конфигурации, склад	24	768	IBA	210-1268 (доб.12,16)
CP System PII ATX	PII/300	512	32	3200	UDMA/PCI	выбор	2	AGP	Лиц. Минпрома, Реестр произв. SOYO Intel 430LX, Seagate, Diamond	24	763	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
VA-Bevalex	PII/300MMX	512	32	3240	EIDE/PCI	выбор	4	AGP	MT, Aristo, Iwil, AGP, серт.РБ	24	от 685	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
Jet	PII/300	512	32	4300	EIDE/PCI	15" 25 LR, NI, MPRII	4	AGP	MT, SDRAM, S3VirgeGX, dig.monitor,mouse&Pad, изм.конф.	24	810	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	PII/300MMX	512	64	2500	UDMA	выбор	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, шир.изм.конф., серт.РБ	30	690	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/300MMX	512	64	2500	UDMA	выбор	4	AGP	CD-rom 24x, SB 16 bit, Active Speakers 120W	30	774	ICS	230-6401, 230-7281
Jet	PII/300	512	64	4300	EIDE/PCI	выбор	?	AGP	ATX, Iwill 440LX, SDRAM, mouse&Pad, изм.конф.	24	695	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ФИНИСТ	PII/300MMX	512	64	4320	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	1021	ASBIS	249-5792, 214-7767
Jet	PII/300	512	64	6400	EIDE/PCI	15" 25 LR, NI, MPRII	4	AGP	ATX, Iwill 440LX, IBM HDD, AGP VirgeGX, Sony monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	1065	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/333

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ФИНИСТ	PII/333MMX	512	32	2120	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	1062	ASBIS	249-5792, 214-7767
VA-Bevalex	PII/333MMX	512	32	3240	EIDE/PCI	выбор	4	AGP	ATX, Aristo, Iwil, AGP, серт.РБ	24	от 796	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
NTT-2704	PII/333	512	32	4300	ISA/PCI	15" 28 NI, MPRII	4	AGP	Md ATX, Intel CPU, SDRAM, Trident, Samsung500S+, UDMA, серт.РБ	30	1039	NTTS (TAIR)	229-2999
ICS	PII/333MMX	512	64	4300	UDMA	выбор	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, шир.изм.конф., серт.РБ	30	803	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/333MMX	512	64	2500	UDMA	выбор	4	AGP	CD-rom 24x, SB 16 bit, Active Speakers 120W	30	861	ICS	230-6401, 230-7281
ФИНИСТ	PII/333MMX	512	64	4320	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	1146	ASBIS	249-5792, 214-7767
NTT-2705	PII/333	512	64	6400	ISA/PCI	15" 28 NI, MPRII	8	AGP	Md ATX, Intel CPU, SDRAM, Samsung500S+, UDMA, серт.РБ	30	1159	NTTS (TAIR)	229-2999

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/350

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP Vectra VL	PII/350	512	32	4300	UDMA/PCI	выбор	4	AGP	PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO	36	2480	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ФИНИСТ	PII/350MMX	512	64	2120	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440BX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	1277	ASBIS	249-5792, 214-7767
ФИНИСТ	PII/350MMX	512	64	4320	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440BX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	1317	ASBIS	249-5792, 214-7767

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/400

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ФИНИСТ	PII/400MMX	512	64	2120	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440BX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	1477	ASBIS	249-5792, 214-7767
NTT-2707	PII/400	512	64	4300	ISA/PCI	15" 28 NI, MPRII	4	AGP	Md ATX, Intel CPU, SDRAM, Trident, Samsung500S+, UDMA, серт.РБ	30	1456	NTTS (TAIR)	229-2999
CP System PII ATX	PII/400	512	64	4300	UDMA/PCI	выбор	4	AGP	Лиц. Минпрома, Реестр произв. SOYO Intel 430LX, Seagate, Diamond	24	1330	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP Vectra VL	PII/400	512	64	10000	UDMA/PCI	выбор	4	AGP	PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO	36	3505	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ФИНИСТ	PII/400MMX	512	64	4320	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel 440BX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT, серт.РБ	36	1517	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	PII/400MMX	512	64	4300	UDMA	выбор	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, шир.изм.конф., серт.РБ	30	1111	ICS	230-6401, 230-7281

СЕРВЕРЫ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP NetServer LXe Pro	PPro/200	512	64	?	?	выбор	?	PCI	up 4 SMP CPU, 6 hotswap array controller, ECC up 2Gb	36	9675	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LX Pro	PPro/200	512	?	?	?	выбор	?	PCI	up 4 SMP CPU, 12 hotswap, CD, array contr. ECC up 2Gb, hot swap redundant power	36	12450	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LXr Pro	PPro/200		64	?	?	выбор	?	PCI	монтируемый в стойку, до 6 CPU, RAID-контроллер	36	15570	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer E45	PII/266	512	32	?	?	выбор	?	PCI	ECC EDO RAM, CD, Ethernet 10/100, Auto Pilot, ASR	36	1980	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LC II	PII/266	512	32	?	WSCSI-2/PCI	выбор	?	PCI	EDO, Wide SCSI-2, RAID 0-50, Dual Pentium II	36	2770	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 285-08-93, 285-08-94

СЕРВЕРЫ (продолжение)

Модель	Процессор	Cache	Я	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Прим/Чене	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP NetServer E50	PII/333	512	32	?	?	выбор	?	PCI	ECC EDO RAM, CD, Ethernet 10/100, Auto Pilot, ASR	36	2389	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LH II	PII/333	512	64	?	WSCSI-2/PCI	выбор	?	PCI	ECC, Wide SCSI-2, RAID 0-50, Dual Pentium II	36	4830	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LH III	PII/400	512	?	?	WSCSI-2/PCI	выбор	?	PCI	ECC, Wide SCSI-2, RAID 0-50, Dual Pentium II	36	6930	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
IBM PC Server Netfinity 3000	PII/266(100MHz)	512	32	выбор		выбор	4	?	Lotus Domino, UPW, Dual ready, 24xCD, 10/100 Ethernet, поставка 1 нед.	36	1970		
IBM PC Server Netfinity 3500	PII/266	512	64	4330	U/FWSCSI	выбор	4	?	Lotus Domino, UPW, Dual ready, 24xCD, 10/100 Ethernet, поставка 1 нед.	36	от 2800		
IBM PC Server 330	PII/266	512	64	?	RAID, H/S	выбор	2	?	Lotus Domino, UPW, Dual ready, 8xCD SCSI, RAID, 10/100 Ethernet, пост. 1 нед.	36	от 4500		

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	Я	HDD	Монитор		Прим/Чене	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Compaq Armada 1130T	P/120	16	1070	TFT	10,4"	PCMCIA III, EDO, A/M, 800x600x64K, trackball, Win95, склад	12	1400	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba Libretto 70CT	P/120MMX	16	1600	TFT	6,1"	PCMCIA, EDO, Sound Card, 3.5"FDD, Win95, габариты - 210x115x34мм	12	1600	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 440 CDT	P/133MMX	16	2100	TFT	12.1"	sVGA800x600x16млн,10xCD, SB16, int. F/M36.6 voice, IrDA, USB, США, серт.РБ, склад	12	1850	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 740 CDT	P/166MMX	16	2100	TFT	13.3"	A/M, XGA1024x768x16млн, 10xCD, SB16, int. F/M28.8 voice, IrDA, VideoCamera, серт.РБ, склад	12	2550	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 460 CDX	P/166MMX	32	2100	FSTN	12.1"	sVGA800x600x16млн,10xCD, SB16, IrDA, USB, США, серт.РБ, склад	12	1600	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 460 CDT	P/166MMX	32	2100	FSTN	12.1"	sVGA800x600x16млн,10xCD, SB16, int. F/M36.6 voice, IrDA, USB, США, серт.РБ, склад	12	2400	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 315 CDT	P/200MMX	32	2100	TFT	12.1"	sVGA800x600x16млн, 16xCD, SB16, F/M56 PCMCIA, США, серт.РБ, склад	12	2350	МИКРОДОМ	232-7666
IBM TinkPad 600	P/233MMX	32	3200	TFT	12.1"	Win95	12	3960	IBA	210-1268 (доб.12.16)
IBM TinkPad 380XD	PII/233	32	4000	HPA	12.1"	24xCD, Win95	12	2650	IBA	210-1268 (доб.12.16)
Toshiba 750 CDM	P/233MMX	32	4800	TFT	13.3"	A/M, XGA1024x768x16млн, 20xCD, SB16, int. F/M56 voice, IrDA, USB, VideoCamera, серт.РБ, склад	12	4350	МИКРОДОМ	232-7666
AsBOOK MobilMar	P/233MMX	32	3200	TFT	12.1"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, серт.РБ, склад	12	1500		
MITAC 5026	P/233MMX	32	1680	TFT	12.1"	256Kb cache, 20xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, TV-out, серт.РБ, склад	12	1740		
MITAC 5026	P/233MMX	32	2100	TFT	12.1"	256Kb cache, 20xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, TV-out, серт.РБ, склад	12	1790		
MITAC 5026	P/233MMX	32	3200	TFT	12.1"	256Kb cache, 20xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, TV-out, серт.РБ, склад	12	1990		
MITAC 5026	P/233MMX	32	4100	TFT	12.1"	256Kb cache, 20xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, TV-out, серт.РБ, склад	12	2090		
MITAC 5033	P/233MMX	32	3200	TFT	12.1"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, серт.РБ, склад	12	1690		
MITAC 5033	P/233MMX	32	4100	TFT	12.1"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, серт.РБ, склад	12	1790		
MITAC 5033	P/233MMX	64	4100	TFT	12.1"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, серт.РБ, склад	12	1890		
MITAC 5033	P/233MMX	32	3200	TFT	13.3"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, серт.РБ	12	1990		
MITAC 5033	P/233MMX	32	4100	TFT	13.3"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, серт.РБ	12	2090		
MITAC 5033	P/233MMX	64	4100	TFT	13.3"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, серт.РБ	12	2190		
MITAC 5027	K6-2/266	32	3200	TFT	12.1"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, серт.РБ	12	1940		
Toshiba 490 XCDT	PII/266MMX	32	4100	TFT	13.3"	A/M, XGA1024x768x16млн, 20xCD, SB16, int. F/M56 voice, IrDA, серт.РБ, склад	12	4150	МИКРОДОМ	232-7666
OmniBook 7100	PII/266	32	7100	SXGA	14.1"	2Mb VRAM, 3D-акселератор, мультимедиа, DVD option	36	6645	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
OmniBook 4100	PII/266	32	7100	SXGA	14.1"	2Mb VRAM, 3D-акселератор, мультимедиа	36	4385	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Прим/Чене	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson DFX-8000	A2, 9 pin, 216x240dpi, 1066 cps	12	2440		
Epson LX-300	A4, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	144		
Epson LX-1050+	A3, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	236		
Epson FX-1170	A3, 216x240dpi, 380 cps	12	319		
Epson FX-880	nev, A3, 24 pin, 216x240dpi, 410cps, склад	12	390	ICS	230-6401, 230-7281
Epson FX-1170	A3, 24 pin, 216x240dpi, 380cps, склад	12	312	ICS	230-6401, 230-7281
Epson FX-2170	A3, 24 pin, 216x240dpi, 440cps, склад	12	518	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LQ-100+	A4, 24pin, 360dpi, 200cps, рус., склад	12	140	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LQ-670	new, A4, 24pin, 360dpi, 300cps, рус., склад	12	314	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LX-300	A4, 9pin, 216x240dpi, 264cps, рус., склад	12	133	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LX-1050+	A3, 9pin, 216x240dpi, 264cps, рус., склад	12	232	ICS	230-6401, 230-7281
Oki ML 3310/3311, A4/A3, 9pin, 435CPS SSD, 387CPS Draft, 73 CPS NLQ, серт.РБ, офиц. дистр.		12	309/344	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Oki ML 520 elite, A4/A3, 9pin, 433CPS Draft, 81CPS NLQ, IP, buter 64kb, серт.РБ, офиц. дистр.		12	496/443	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Прим/Чене	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson Stylus Color 1520	A2, 1400x720dpi	12	835		
Epson Stylus Color 300	A4, 720dpi	12	129		
Epson Stylus Color 400	A4, 720dpi	12	184		
Epson Stylus Color 600	A4,1400x720dpi	12	249		
Epson Stylus Color 800	A4, 1400x720dpi	12	309		
Epson Stylus 1500	A2, 720dpi	12	449		
Epson Stylus Photo 700	A4, 1400x720dpi	12	299		
Epson Stylus Photo EX	A3, 1400x720dpi	12	530		
Epson St.Photo700	new, A4, 1440x720dpi, 4ppm, 64kb, 6 цв., рус., склад	12	298	ICS	230-6401, 230-7281
Epson Stylus 1500	A3, 720dpi, 3ppm, 256Kb, рус., net, склад	12	430	ICS	230-6401, 230-7281
Epson Stylus 1520/3000	A2, 1440x720dpi, 4/7ppm, 256/64Kb, net, рус., склад	12	830/1765	ICS	230-6401, 230-7281
Epson Stylus 300	A4, 720dpi, 3ppm, 10kb, цв., рус., склад	12	115	ICS	230-6401, 230-7281
Epson Stylus 400	A4, 720dpi, 4ppm, 10kb, 2 головки, цв., рус., склад	12	172	ICS	230-6401, 230-7281
Epson Stylus 600	A4, 1440x720dpi, 6ppm, 32kb, рус., склад	12	240	ICS	230-6401, 230-7281
Epson Stylus 800	A4, 1440x720dpi, 8ppm, 32kb, рус., склад	12	304	ICS	230-6401, 230-7281
HP DeskJet 1120C	A3,600dpi,6ppm, REt,C-REt,ColorSmart II/Prof.,склад	12	493	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 340CBi	A4,600x300dpi,возм.цв.печ., IrDA,склад,серт.РБ	12	285	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, возм.цв.печ., рус., склад, серт.РБ	12	130	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, 3ppm, рус., склад	12	125	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 400	A4, 600dpi, 3ppm, 32Kb, цв., рус., склад	12	120	ICS	230-6401, 230-7281
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 2ppm,color, склад	12	180	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 670C/690C	A4, 600dpi, 300dpi color, фотокачество	12	от 199	Элпай НПП Химрем	213-3218, 213-3890
HP DeskJet 670C/690C/690C+, A4/A3, 600dpi, 300dpi color		12	от 199	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 670C	рус.,color, склад, серт.РБ,дил.скидки	12	180	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, 4ppm, 32Kb, цв., рус., склад	12	175	ICS	230-6401, 230-7281
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 4ppm, 32Kb, цв., рус., склад	12	205	ICS	230-6401, 230-7281
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 5ppm, Color, PhotoKit, склад	12	210	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 5ppm, color, рус., 512Kb, PhotoKit, склад	12	215	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 720C	A4, 600dpi, 8ppm, color, склад, скидки	12	298	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 720C	A4, 600dpi, 8ppm, Color, PhotoRetII, склад	12	295	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 890Cxi	A4, 600dpi, 9ppm, Color, PhotoRetII, склад	12	320	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 890Cxi	720dpi,9ppm,PhotoREtII,KodakRes.Enh,склад, скидки	12	344	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Olivetti JP 370	A4, 300dpi,3ppm, возм.цв.печати,а/под.70л.	18	199	ТУССОН	285-3993, 236-4288
Olivetti JP 790	A4, 600dpi,5ppm, проф. полноцв., фотопечать, рус.	18	320	ТУССОН	285-3993, 236-5931
XEROX DocuPrint XJ 4C	600x600 dpi, color, автоподача, раздельные картриджи на каждый цвет или ч/б большой емкости, руссифицирован, склад, оптовые скидки	12	180	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
				ComputerLand	210-4003
				ЕВРОКОНТАКТ	245-4551
				БЕЛАТРОН	284-7219
				ТАИР-ЛУВР	266-1990
				БИ-ПРОЕКТ	232-5376
				ВЫС. ТЕХНОЛОГИИ	223-6085
				ПК СИСТЕМЫ	230-2356
				МСТ	262-6762
				ELSI	(0222) 310-027
				ГРАМАДА-СЕРВИС	(0222) 377-454
				ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983
				АМЕРИКЭН ЛОДЖИК	252-3312
				КОПИЛЕНД	223-3118

ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Прим/Чене	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 5ppm, 1Mb, рус., склад	12	378	ICS	230-6401, 230-7281
Epson EPL-5700	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, рус., склад	12	498	ICS	230-6401, 230-7281
Epson EPL-5700	A4, 600dpi, 8ppm, 4Mb	12	498		
Epson EPL-N1200	A4, 1200dpi, 12ppm, 2Mb	12	924		
Panasonic KX-P6150	A4, 300dpi, 6ppm, 1Mb	12	280		
Epson EPL-N1200, A4, 1200dpi, 12ppm, 2Mb, рус., склад		12	920	ICS	230-6401, 230-7281
Epson EPL-N2000, A3, 1200dpi, 20ppm, 4Mb, рус., склад		12	1830	ICS	230-6401, 230-7281
HP LaserJet 4000TN	A4 600x1200dpi, 17ppm, REt,MEt,PS/сетевой	12	1902	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5000	A3, 600 (1200) dpi, 16ppm, REt, MEt, дилерские скидки	12	1770	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад	12	385	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус.,склад,серт.РБ,скидки	12	395	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад	12	378	ICS	230-6401, 230-7281
HP LaserJet 6L/4000/5000, A4/A3, 600dpi, 6ppm, 1Mb		12	от 409	Элпай НПП Химрем	213-3218, 213-3890
HP LaserJet 6L/6P/6MP	A4, 600dpi, 6/8ppm, 1-3Mb	12	от 409	АРТРОНАС	268-7627
HP LaserJet 6P	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, рус., склад	12	730	ICS	230-6401, 230-7281
HP LaserJet 6P	A4,600dpi,8ppm,2Mb,REt,MEt,IrDA,рус.,серт.РБ,склад	12	770	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 8000	A3, 1200 dpi, REt, MEt, дилерские скидки	12	3350	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Mita DP-560	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, компактный (1 кг)	12	315	АГРО	262-1527, 266-38-52
OkiPage 4W+, A4, 600dpi, 4ppm, Fast Windows Printing, серт. РБ, офиц. дистр.		12	240	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiPage 6E/6EX, A4, 600/1200dpi, 6ppm, 2Mb, PCL5E, серт.РБ, офиц. дистр.		12	365/469	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Xerox 4512, A4 600dpi,8ppm,6Mb,а/п 2x250л, рус., дупл., сеть,склад,скидки.		12	1040	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 5750 Empress, A3,2400dpi,полноцв. принтер/копир/сканер,полигр.кач.		12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox C55 Color	A4,600dpi, 12ppm/3ppm,30Mb,а/п250л, серт.РБ,ск.	12	3600	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox N24	A3, 1200dpi, новый, сеть, PS, скидки	12	2723	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox N32	A3, 1200dpi, новый, сеть, PS, скидки	12	3283	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

ПЛОТТЕРЫ

Модель	Прим/Чене	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP DesignJet 3500CP	1,37м, 20Mb, color, PS2, RIP, печ.плакатов, дил.ск.	12	16065	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 430	A1, 600dpi, 4Mb, mono, a/обрезка, склад	12	от 1784	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 430	A4-A0, 600dpi, 4Mb, mono, A1	12	1653	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 450	A4-A0, 600dpi, 4Mb, color, A1	12	1955	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 450C	A1, 600dpi, 4Mb, color, a/обрезка, склад	12	от 2105	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 455CA	A1, 600dpi, 4Mb, 4 color, рул.подача, сеть, дил.скидки	12	2800	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 700	A1, 600dpi, 4Mb, mono, a/обрезка, склад	12	4292	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 750C	A1, 600dpi, 4Mb, color, a/обрезка, склад	12	от 5765	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 750C+	A4-A1, 600dpi, 8Mb, color, A1	12	5345	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 755CM Color, A0, 600dpi, 71PS2,MIO, color, сеть, дил.скидки		12	8450	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 8900	54", ядерный полноцветный	+	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

СКАНЕРЫ

Модель	Прим/Чене	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson GT 5000	A4, 300x1200dpi, 24bit color, SCSI, планш.	12	250	NTTS (TAIR)	229-2999
Epson GT 9500	A4, 600x4800dpi, 36bit color, SCSI, Zoom 200%	12	590	NTTS (TAIR)	229-2999
Epson PhotoPC-600	цифр. ф/камера, 1024x768x24bit, 30f	12	635	ICS	230-6401, 230-7281
FilmScan 200	сканер слайдов и ф/пленок, 2400dpi, BiDi	12	436	ICS	230-6401, 230-7281
HP ScanJet 5100	A4, 600dpi, 24bit color, склад	12	270	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP ScanJet 5100C	600-1200dpi, color, Slim, OCR, дилерские скидки	22	285	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 5s	A4, 300dpi, color, 15сек/стр., OCR,склад,скидки	22	240	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 6100C	2400/600dpi, 30bit color flatbed, OCR,Corel PhotoPaint	22	740	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Paragon 600SP/1200SP	600/1200dpi, 24/30bit color	12	140/245	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Paragon 6000/1200SP	A4, 600/1200dpi, 24/30bit color, 8bit gray, планш.	12	145/195	ICS	230-6401, 230-7281
Paragon 6000P	A4, 600x300dpi, 24bit color	12	90	НИКС	284-2895

МОНИТОРЫ

Модель	Прим/Чене	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Mitac	15", DSTN/TFT LCD, 1024x768, digital, audio	12	от 990	ASBIS	249-5792, 214-7767
Samtron	15", 0.28, Digital, 1024x768, 85Гц	12	165	НИКС	284-2895
Samsung 500S+/B/P	15", 0.28, 65МГц, Dig, 50-100Гц, dig., склад	24	от 185	ICS	230-6401, 230-7281
Samsung 700B	17", 0.28, 75МГц, Dig, 50-110Гц, dig., склад	24	459	ICS	230-6401, 230-7281
Samsung 400B	14", 0.28, 800x600x60Гц	36	139		
Samsung 500S+	15", 0.28, 800x600x85Гц	36	188		
Samsung 500B	15", 0.28, 1024x768x85Гц	36	220		
Samsung 700S+	17", 0.28, 1024x768x85Гц	36	365		
Sony 100ES	15", Digital, MPRII, 1024x768, 85Гц	12	310	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 200ES/GST/PST	17", Digital, TCO-95, 1280x1024, 85Гц, multimedia	12	580	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Philips 104B	14", 0.28, 800x600x85Гц, MPR II	24	130	ICS	230-6401, 230-7281
ViewSonic P655	15", 0.27, 1024x768x87МГц, Dig., MPR II, склад	12	274	ICS	230-6401, 230-7281

МАТЕРИНСКИЕ ПЛАТЫ

Модель	Прим/Чене	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Soyo SY-5BT5 430TX,upP233MMX,2x168 DIMM DRAM,4x72 SIMM,4PCI,3ISA/2USB		+	99	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Soyo SY-7KB 440LX, PII,ATX,4x168 DIMM,3PCI/3ISA/2USB,I/O,IrDA,PC97,FLEPOM		+	137	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Zida, VIA Appolo	P/75-333, Cache 512Kb, TX98	6	48	НИКС	284-2895

ПРОЦЕССОРЫ

Модель	Прим/Чене	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Cyrix/IBM 6x86MX	PR233, PR266	12	57	НИКС	284-2895
Intel P/Ppro/PII	все модели (Tray, box,MMX),мин.цены	36	?	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252

МОДУЛИ ПАМЯТИ

Модель	Прим/Чене	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
DIMM SDRAM	32/64Mb	12	41	НИКС	284-2895
DIMM SDRAM	16/32Mb, SDRAM	12	от 22	СИНКЛ-КОМ	223-0478
SIMM	4/8/16Mb, 30/72pin	12	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-0478

ПРОГРАММАТОРЫ

Модель	Прим/Чене	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Программаторы, XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP		24	от 190	ИНТИС	211-1783, 210-2859

ВИДЕОКАРТЫ

Модель	Прим/Чене	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Diamond Stealth	3D 2240 Pro 2Mb PCI OEM	12	45	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Stealth	3D 4400 4Mb fixed AGP OEM	12	65	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Stealth	II S220 4Mb PCI OEM	12	90	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Fire	GL 1800 Pro 8Mb PCI/AGP OEM	12	155/228	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Fire	GL 3000 8Mb VRAM + 32Mb DRAM PCI Retail	12	1222	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Fire Port	20/40 SCSI-2 Ultra wide PCI Retail	12	104/156	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Viper	V330 4Mb PCI/AGP OEM	12	95	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
S3	Virge DX, 4Mb, PCI	6	27	НИКС	284-2895
S3	Virge GX, 4Mb, AGP	6	35	НИКС	284-2895

ГРАФИЧЕСКИЕ И МУЛЬТИМЕДИЙНЫЕ РАСШИРИТЕЛИ

Модель	Прим/Чене	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Diamond Monster	3DII 8Mb 3D FX Voodoo 2 Retail	12	250	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Monster	3D 3400XL 4Mb PCI Retail/OEM	12	129/117	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Monster Sound	3D 2Mb + WT PCI Retail	12	156	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

УСТРОЙСТВА ЧТЕНИЯ И ЗАПИСИ ИНФОРМАЦИИ

Модель	Прим/Чене	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
CD-ROM	32 x speed, Mitsumi, Teac, ASUS	6	55	НИКС	284-2895
CD-ROM	24/32 x speed	6	от 50	СИНКЛ-КОМ	223-0478
ZIP Drive Iomega	ext., 100Mb, LPT, опт. скидки	12	135	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

НОСИТЕЛИ ИНФОРМАЦИИ

Модель	Прим/Чене	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
MO-диски, Basf, 230Mb-2,6Gb		+	от 75	БелСпас	231-8159
MO-диски Verbatim,Fujitsu,Basf,3M,3,5"(230/540/640Mb),5,25"(0,65/1,3/2,6Gb)		12	от 7	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
CD-R-диски, BASF, 650Mb, 74 мин, доставка		+	от 1,6	БелСпас	231-8159
CD-R/RW-диски Verbatim/запис.устр. CD-R/RW		+	2,5/480	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Дискеты 3,5" Basf, DOS form., 1,44Mb, доставка		+	от 3	БелСпас	231-8159
Дискеты 3,5" Basf, 3M, Verbatim,DOS form., 2HD,1,44Mb,тефлон,чист.		12	от 0,31	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Дискеты 3,5" Verbatim, 1,44Mb, IBM format, 10 шт.		+	4	NTTS (TAIR)	229-2999

ЖЕСТКИЕ ДИСКИ

Модель	Прим/Чене	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Fujitsu MPB3031AT	3,24Gb, Ultra DMA	30	130	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Seagate	2,1Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	112	НИКС	284-2895
Seagate ST32122A	2,1Gb, Ultra DMA	24	118	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Western Digital Caviar 34300, 4,3Gb, Ultra DMA, PIO-4		24	135	НИКС	284-2895

МУЛЬТИМЕДИА

Модель	Прим/Чене	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
CD-ROM-диски	игры, ПО, компьют.литература. Маг. "Импульс"	+	?	IBA	232-7243
SB Yamaha	3D Sound, FullDuplex, PnP	6	13	НИКС	284-2895
SB 16/AWE64	Creative Vibra/FM radio/AWE64	6	34	НИКС	284-2895
SB Crystal	CS-4232/9233, Win95, wavetable, PnP, ISA, 8W	24	30	ИНТИС	211-1783, 210-2859
TV Tuner	Aver TVCapture, Aver TVPhone, ДУ	12	105	НИКС	284-2895

АКСЕССУАРЫ И ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Модель	Прим/Чене	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Боксы для дискет 10-80 Basf, доставка		+	от 1	БелСпас	231-8159
Защитные фильтры Basf, 3M, Verbatim, Izovac, 14"/17"/21", сертификат		12	от 18	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Защитные фильтры Basf 13-20", полн.защита, двойн.металлиз, дв.антибл.проса		+	от 20	БелСпас	231-8159
Комплекты по уходу за оргтехникой, чистящие ср-ва, серт. РБ, доставка		+	от 6	БелСпас	231-8159
Пластмассовые приборные корпуса		12	?	КОМПОНЕНТЫ И СИСТ.	229-2103, 229-2110
Принадлежности для ПК, боксы для дискет, копи-холдеры		+	?	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
Чистящие салфетки Fellowes, Англия		+	?	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162

СЕТЕВЫЕ АДАПТЕРЫ

Модель	Прим/Чене	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3C509B-TPC	EtherLink III, ISA, UTP&BNC	99	65	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C905B-TX	Fast EtherLink XL 10/100 PCI	99	75	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Allied telesyn AT-2000BTH, UTP/BNC, PnP, 16bit, склад, дилерские скидки		99	от 17	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT-2400BT, UTP/BNC, PCI, 10Mbps, склад, дил.скидки		36	23	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT-2500TX, UTP, 32bit PCI, 10/100Mbps, FastEthernet, дил.скидки		99	39	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Intel EEPro10	ISA, PnP, TP/BNC+TP, Very fast, склад	99	от 27	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EEPro100+	100/10Mbs, PCI, full duplex, WS/Server	99	59	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel Server Adaptor, 100/10Mbs,PCI,full duplex,VLANs,Redundance,Low CPU Util		99	390	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
LTC FastNet/TX PCI 32-bit PnP 10/100-BaseTX full duplex autoneg.,TPO		60	52	ТУССОН	285-3993, 236-5931
LTC Lantech PnP	Ethernet, ISA, PCI, 10-BaseT, full duplex, TPO	60	от 15	ТУССОН	285-3993, 236-4288
NE-2000	ISA/PCI, 32bit, Combo	6	14	НИКС	284-2895
Surecom EP-312	Ethernet 16-bit NE2000, BNC&TP, ISA, PnP	12	14	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-320	Ethernet 32-bit, BNC&TP, PCI, PnP	12	18	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-320T	Ethernet 32-bit, UTP, PCI, PnP	12	16	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-427	PCMCIA Type-II Ethernet	12	70	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Прим/Чене	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3C16405	SuperStack II PS Hub 40TP 12port, 4segm./unit	12	430	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C905B-TX-NM	FastEtherlink XL PCI TX 10/100	пож.	69	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
3C16405-ME, SuperStack II PS Hub 40, 12 Port TP, 12xRJ-45, 4 сегмента		60	446	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
3C16406-ME	SuperStack II PS Hub 40, 24 Port TP, 24xRJ-45	60	786	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
3C16700-ME	OfficeConnect Hub 8/TPO, 8xRJ-45	пож.	93	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
3C16722-ME, OfficeConnect Hub TP800 (8xRJ-45,100Base-TX), unmanaged hub		пож.	406	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
3C250C-TX12	SuperStack II Hub 100 100Base-TX, 12x100 Mbps	60	865	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
3C16610-ME, SuperStack II DualSpeed, Hub 500, 12 Port, 12x10/100Mbps		60	899	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
3C16611-ME, SuperStack II DualSpeed, Hub 500, 24 Port, 24x10/100Mbps		60	1342	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
3C16460-ME, SuperStack II Switch 320, Hub 500 (12x10Mbps+2x100Mbps)		60	740	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
3C16701	3COM OfficeConnect Hub/8UTP + 1BNC	12	135	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16942A-ME	SuperStack II Switch 3300, 12 Port, 10/100Base-TX	60	1978	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Allied telesyn MR 415/815, Ethernet Hub 4/8 UTP, склад, дилерские скидки		99	от 49	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT	коммутаторы, 10/100, 2/3/4/6/12 портов	99	от 380	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn 3012/16/24SL, EthernetHub 12/16/24 порта UTP+AUI&BNC, склад		36	от 150	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn MR-902/908TR,EthernetHub 4/8x100Base-TX,внутр.пит.,склад		99	от 130	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AR-300	ISDN EthernetRouter с возм.подкл. тел./факса	36	от 600	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Intel EE100TX8	Intel Express standalone Hub 100Mb, 8(14) ports, склад	12	494	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EE101TX	Intel Express switch 100Mb, 8/12 ports, склад	12	1907	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EE110TX,Express stackable Hub 10/100Mb 12/24 port, SNMP, склад		36	от 772	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EXPRESS 9000	маршрутизаторы LAN2WAN,LANWAN BRI,LANWAN PRI	12	от 1127	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel NETPORT	сервер печати Ethernet 100&10Mb/s, склад	12	310	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SH10T5/8	InBusiness Hub 10, 5/8UTP+BNC	99	72/99	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SH110TX8	InBusiness Fast Hub Plus, 8x100+1x10/100	99	536	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SR10TPSEU	InBusiness internet Station, LAN+2xPCMCIA miodems	12	449	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SS110TX8	InBusiness Switch Plus, 8x10+2x10/100	99	789	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
LTC FastLink Hub 1200R	концентраторы,8/12/16 ports,100Base-TX Hub, 19"RM	60	?		
LTC Flex Hub	концентраторы 16/32 ports, 10Base-T+1, 19", FL slot	60	от 125		
LTC MaxSwitch мод.комм. 2/4/8р.10/100Base-TX+24/16/8 ports 10Base-T		60	от 742		
LTC PremierSwitch 312s	2 10/100Base-TX+12 10Base-T,SuperSmart,SMTP,RMON	60	999		
LTC SOHOSwitch 208	2 10/100Base-TX+8 10Base-T, SmartSwitch	60	599		
LTC WorkGroup Hub	концентраторы 5/9 ports 10Base-T	60	от 38		
Surecom EP-502C	Ethernet 2port 10Base2 Repeater (2BNC+2AUI)	12	95	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-505C	Ethernet 5port 10Base2 Repeater (4BNC+1AUI)	12	140	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-505T	Ethernet Mini Hub 5UTP Port	12	45	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-505X-T	5 Port DualSpeed Hub (5port 10/100Mb/s Auto)	12	195	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-508X-T	8 Port DualSpeed Hub (8port 10/100Mb/s Auto)	12	230	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-508T	Ethernet Mini Hub 8 UTP+1BNC	12	65	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-516D	Ethernet 19"RackmountHub 16 UTP+1BNC+1AUI	12	150	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-517T	Ethernet Mini Hub 16 UTP+1BNC	12	120	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Titan TC-200-66	Turbo 16C650 Serial Card	12	30	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Titan TC-400-650	Turbo 16C650 4Com Card	12	70	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Titan TC-800	Turbo 8Com Card, кабель	12	125	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Titan TC-800-650	Turbo 16C650 8Com Card, кабель	12	160	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Legrand	кабель-каналы и эл./установочное оборудование	+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	RG-58, 50 Om	+	0.4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	UTP/FTP/STP, 5 кат., 4 пары	+	от 0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель телефонный		+	от 0,05	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Розетки,терминаторы,коннекторы,кабель и др.сет.аксессуары TP/BNC		+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Розетка RJ45	внешняя одинарная/двойная 5 категория	+	от 5	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Шкафы 19", Patchpanel и др. монтажное оборудование		+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

Модель	Прим/Чене	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IIC 1414 int. C.Logic	14,4Kb/s, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1, Voice	24	от 70	ИНТИС	211-1783, 210-2859
UMC	int./ext., Voice, 14,4/33,6Kb/s	12	34	НИКС	284-2895
USR Courier	ext., X2, 56Kb/s,V34/V42bis, выд.линия, 220В,склад	12	220	ICS	230-6401, 230-7281
USR Courier V34 rus, ext.,33,6Kb/s,V34,16,8HST+,V32terbo,V42,V42bis,220В,синхр./асинхр.		24	240	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser	ext., 33,6Kb/s, кабель	12	120	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
USR Sportser V34 fax	ext., 33,6Kb/s,V34+V42,V42bis,220В,кабель,серт.РБ	60	130	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser V34 PC	33,6/14,4Kb/s,V34+,V42,V42bis,OEM,ПО,инстр.,серт.РБ	60	85	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser V34Voice	int., 33,6/14,4Kb/s,V34+V42,V42bis,ПО,науш.,серт.РБ	60	155	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser V34VoicePC, 33,6/14,4Kb/s,V34+V42,V42bis,OEM,ПО,серт.РБ		60	105	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser VI	int., 33,6Kb/s, V42/V42bis, gIII fax	12	70	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
USR Sportser VI	int./ext., 14,4Kb/s,V34/V42bis,voice,наушн.,склад	12	55	ICS	230-6401, 230-7281
USR Sportser VI	int./ext., 33,6Kb/s,V34/V42bis,voice,220V,наушн.,склад	12	79/105	ICS	230-6401, 230-7281
USR Sportser/3Com	int/ext, 33,6/56,6Kb/s, voice,flash,серт.РБ	60	от 85		
ZyXel U1496+, ext., 19,2/16,8Kb/s,ZyX,LED,опр.ном., G3FaxClass2/2.0,voice		24	270		
ZyXel Omni 288S, ext., 28,8Kb/s,V34,19,2/16,8Kb/s,ZyX,LED,Flash EPROM,опр.ном.,voice		24	260		
ZyXel U336E, ext., 33,6Kb/s,V34+,19,2/16,8Kb/s,ZyX,G3FaxClass2/2.0,voice		24	280		
ZyXel Comet 336P	33,6Kb/s, PCMCIA, tape II f/m	24	190	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel Comet 336	ext., рус.,Internet,склад	24	120	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel Omni 288S, 28,8Kb/s,V34,Zyx19,2,Zyx16,8,V42,V42bis,voice,AOH,кабель		24	260	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U1496E+	ext., 19,2Kb/s, 3 Voice, ПО, internet, рус., склад	24	280	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U336 E	ext., 33,6Kb/s,голос,2/4выд.лин.,склад,скидки	24	330	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U336 E, ext., 33,6Kb/s,V34+,Zyx19,2,Zyx16,8,V42,V42bis,выд.линия		24	280	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U336 S	ext., 33,6Kb/s,голос,2/4выд.лин.,склад,скидки	24	650	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ

Модель	Прим/Чене	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
APC UPS Back	300-600 VA	24	100	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
APC UPS Back	300/500/600/800/1400VA, США, склад	12	от 95	ICS	230-6401, 230-7281
APC UPS Back Pro	280-420 VA, PnP	12	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
APC UPS Back, Smart	250-3000VA, все модели, мин. цены	24	?	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
GeneralPower	от 500 VA до 600kVA, 2- и 3-ф., США, дил.скидки	24	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Kohler	дизель- и газогенераторы до 2ГВт, скидки	+	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 1400	1400 VA, LAN, USA, склад, скидки, защита на $25.000	24	560	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 280/420	280/420 VA, LAN, USA, склад, скидки, защита на $25.000	24	125/165	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 650/1000	650/1000 VA, LAN, USA, склад, скидки, защита на $25.000	24	280/425	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Powercom UPS Back	250 VA	12	75	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
TrippLite BC Internet, 300-675VA, of-line, встр. фильтр для тел., серт.РБ, офиц. дистр.		24	92-213	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
TrippLite Smart/OmniSmart, 1000-1400VA, Line-interactive, ПО, серт.РБ, офиц. дистр.		24	439-527	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Прим/Чене	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IBM OS/2 Warp v.4	Merlin, 32-разр. ОС, БД (сист. упр.)	+	?		
OS/2 Warp Server v.4	сетевая ОС, вкл. LAN Server 5.0	+	?		
Universal DataBase	сист. упр. БД для OS/2, Win., TAIX	+	?		
MS Windows NT	сетевая ОС	+	?		
Novell	Intranet Ware, 5/10/25... users	+	?		
VisualageC++ Generator, Develop,виз.ср.разр.прил."клиент-сервер"для разл.платф.		+	?		
Lotus Notes,платформа"Клиент-сервер" для автоматиз.офиса под OS/2,Win,UNIX		+	?		
Microsoft	различные программные продукты	+	?		
Продукты фирмы 1С	1С: Бухгалтерия, торговля и др.для разл.платформ	+	?		
ORACLE	Oracle 8 Enterprise Edition	+	от 14960		
ORACLE	Oracle 8	+	от 1850		
ORACLE	Personal Oracle	+	от 245		
Platinum Technology	Средства создания и обслуживания реляционных БД	+	?		

ОБУЧЕНИЕ

Модель	Прим/Чене	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ORACLE	авторизованные курсы, выдача сертификата	+	?	COMPIT SYSTEMS	221-2311, 230-3123

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Модель	Прим/Чене	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
"ГАРАНТ"	БД по законод. РФ, все губернии, актуализ.	+	?	РЕГИСТР	249-1339, 249-4128
"ЮРЭКСПЕРТ"	БД по законод. РБ, еженед. обновл., тип. формы дог-в	+	99	ЭКСПЕРТЦЕНТР	276-8291
"ЮСИАС 4.0"	БД по законод. РБ, еженед. актуализация	+	?	РЕГИСТР	249-1339, 249-4128
БД, справочники по РБ, СНГ, Европе, более 100 наим., 1998 г., доставка		+	?	СОЮЗИНФОРМ	264-4537

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Прим/Чене	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Анжелика: бухучет, склад, торговля, зарплата, платежные документы, сеть, Win		+	30-980	GOLDEN SOFTWARE	263-8971
Бэмби+	бухгалтерия, экономика малого бизнеса	12	90	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-5980
БЭСТ	бухг., экономика,склад,торг., уст., настройка,сопров.	12	от 200	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-5980

УНИЧТОЖИТЕЛИ

Модель	Прим/Чене	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HSM	высокая надежность, низкий шум	12	от 125	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
"EBA", HSM	Германия, 20 моделей	12	от 110	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Shred-ET	полосы, куски, 23 модели	12	от 100	ДИКТУМ	284-1143, 284-1614

РИЗОГРАФЫ

Модель	Прим/Чене	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Riso TR 1510, B4/A4 300x300dpi цвет,протяжн.сканер,склад,дост.		12	?		
Riso GR 1700	A3/A4, 300/400dpi,цвет, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1750	A3/A4, 300/400dpi,цвет, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2710	A3/A4, 300/400dpi,цвет, планш. сканер	12	?		
Riso GR 2750	A3/A4, 400/400dpi,цвет, планш. сканер	12	?		
Riso GR 3750, A3, 400/400dpi цвет, планш. сканер, склад, доставка		12	?		
Riso GR 3770, A3, 600/600dpi,фото,цвет, планш.сканер,склад, доставка		12	?		
Riso TR 1510	A4, 300x300dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1700	A4, 300x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1750	A4, 400x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2710	A4, 300x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 2750	A4, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 3750	A3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Прим/Чене	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon CLC-350	A4/A3, 4-20л/мин, 50-400%	5	6400	Электросервис и К	266-0715
Xerox 5750 Empress	A3,полноцв., цифр., фотокачество,возм.принтер,дил.ск.	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 285-08-93, 285-08-94

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon FC-200/220	A4, 4к/мин., а/подача, NEW!!!	12	от 330	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Canon FC-210/230	A4, 4к/мин., а/подача, E16	12	от 335	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Canon FC-200/220	A4, 4к/мин., 1000 к/мес., а/подача, доставка	12	315	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Canon FC 210	A4, 4к/мин, время прогрева 0 сек.	12	?		
Canon FC 220	A4, 4к/мин, время прогрева 0 сек., лоток 50л	12	?		
Canon PC 336	A4, 6к/мин, время прогрева 0 сек., лоток 50л	12	?		
Canon PC 750	A4, 10к/мин, 70-141%, касс. 250 л. + лоток	12	?		
Canon NP 6112	A4, 12к/мин, 70-141%, касс. 250 л.+лоток	12	?		
Canon NP 6216	A3, 16к/мин. 50-200%, касс. 250 л. + лоток	12	?		
Canon FC-200/220	A4, 4к/мин., а/подача	12	от 320	БМ	235-3762, 230-9468
Canon FC-210/220/230/330, A4, 4к/мин., автоподача, E16, 220В		12	от 325	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Canon FC-200/220	новая модель A4,4к/мин., а/подача,инстр.на рус.	12	330/390	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Canon FC-200/210/230	A4, 4-6 к/мин	+	340-400	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-210/230	A4, 4к/мин., а/подача	12	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Canon FC 200	A4, 700к/мес.	12	?		
Canon FC 220	A4, 4к/мин, 700к/мес.	12	?		
Canon FC 336	A4, 6к/мин, 700к/мес.	12	?		
Canon PC 780	A4, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%	12	?		
Canon NP 6112	A4, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%	12	?		
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 10000к/мес., 50-200%	12	?		
Canon NP 6312	A3, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%, ADF	12	?		
Canon FC 230	A4, 4к/мин, E-15, а/подача	12	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Canon FC-220	A4, 4к/мин, E-15, 1000 к/мес, лоток на 50л.	12	375		
Canon NP-1215	A3, 15к/мин, 50-150%, касс. 250л.+лоток 50л.	12	950		
Canon NP-2020	A3, 20к/мин, 50-200%, 12000к/мес, 2х250л.+50л.	12	1650		
Canon NP-4040	A3, 40к/мин, 50-150%, 2 касс. 250л.+лоток 50л.	12	850		
Canon NP-4540	A3,40к/мин,50-150%,2-ст. 2цв.,2касс.250л.+лоток50л.	12	1150		
Canon NP-4835	A3,35к/мин 50-200%,2-стор.,ЖКИ,2х250л.+50л.,2цв.	12	1650		
Canon NP-6112	A4, 12к/мин, 70-141%, 3000к/мес, 250л.+50л.	12	1150		
Canon NP-6216	A3, 16к/мин, 50-200%, 10000к/мес, 250л.+50л.	12	1450		
Canon NP-6216, A3, 51к/мин, 10000 к/мес., масшт. 50-200%, кассета+лоток, дост.		+	1400	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Canon NP 4000	A3, 40к/мин, масштабирование, 2-й цвет	12	799	БИСПРИС	220-0926, 226-3858
MB 3012/Ricoh 2012	A4, 12к/мин, инстр. на рус. яз.	12	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
MB 5815/Ricoh 4015	A3, 15к/мин, масштабир., инстр. на рус. яз.	12	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
MB 2212/Konica 1212	A3, 12к/мин, масштабир., инстр. на рус. яз.	12	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Mita CC-35	A4, 4к/мин, а/подача, 800к/мес., касс. на 50 л.	12	410	BVC	228-6854, 228-6882
Olivetti 8004	A4, 4к/мин, а/подача до 50 листов, а/отключ.	12	449		
Olivetti 8012	A4, 12к/мин, 70-122%, а/под.до 50л., лоток на 250л.	12	1100		
Olivetti 8020	A3, 20к/мин, 50-200%, барабан на 60000 коп.	12	1860		
Olivetti 8021	A3, 21к/мин, 49-204%, бар. на 60000коп., дуплекс	12	1971		
Olivetti 8516, A3, 16к/мин, 50-200%,бар на 60000 коп.,лоток на 250л.		12	1590		
Olivetti 8520, A3,20к/мин,50-200%,бар на 60000коп.,2лотка на 250л.		12	1995		
Ricoh FT 2012/2212,A4/B4,12к/мин,а/под.,3000к/мес.,70-141%,касс.на 250л.		12	800/1100	BVC	228-6854, 228-6882
Ricoh FT 4015	A3,15к/мин,а/подача,10000к/мес,50-200%,касс.на 500л.	12	1550	BVC	228-6854, 228-6882
Ricoh FT 3000	A4-B4, 15к/мин	12	399	БИСПРИС	220-0926, 223-1790
Ricoh FT 4070	A3, 20к/мин, масштабирование	12	550	БИСПРИС	220-0926, 226-3858
Xerox XC-520	A4, 5 к/мин, 500к/мес., склад	12	?		
Xerox XC-1033	A4, 19 к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, склад	12	?		
Xerox 5815	A3, 16к/мин, 7000к/мес., масшт., склад	12	?		
Sharp Z-20	A4, 3к/мин, 300к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
Sharp Z-25	A4, 3к/мин, 400к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
Sharp Z-810	B4, 8к/мин,1000к/мес., масшт., фото,цв.тонер,склад	12	?		
Sharp SF-2014/2114	B4, 14к/мин, 5000к/мес., масшт., а/под., цв., склад	12	?		
Sharp SF-2116	A3, 16к/мин, 10000к/мес., масшт., а/под., сорт., склад	12	?		
Sharp SF-2118	A3,16к/мин,12000к/мес., масшт., а/под.,сорт., склад	12	?		
Sharp Z/SF	все модели	18	от 360	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Sharp Z-20/25	A4, 3к/мин, 400 коп./мес., цв. тонер, склад	12	?		
Sharp Z-810/830	A4, 8/10 к/мин, 70-141%, склад	12	?		
Sharp SF-2020	A3, 20 к/мин, 50-200%, склад	12	?		
Sharp SF-2025	A3, 20 к/мин, 50-200%, ADU, RADF, склад	12	?		
Sharp SF-2030	A3, 30 к/мин, 50-200%, ADU, RADF, склад	+	?		
Sharp SF-2040	A3, 40 к/мин, 50-200%, RADF, склад	+	?		
Sharp SF-2050	A3, 50 к/мин, 50-200%, RADF, склад	+	?		
Sharp SF-2116/2216	A3, 15 к/мин, 50-200%	12	?		
Sharp SF-2120	A3, 20 к/мин, 50-200%, RADF, склад	12	?		
Sharp Z-21/26	A4, 3к/мин, 500 коп./мес., склад	12	?		
Sharp Z-845	B4, 12к/мин, а/подача,масшт., склад	12	915		
Sharp SF-2314/2414	A4, 14к/мин, 4000к/мес., масшт., склад	12	?		
Sharp SF-2216	A3, 16к/мин, NEW, склад	12	?		
Sharp SF-2035	A3, 35к/мин, 20000к/мес., склад	12	3068		
Sharp SF-2040/2052	A3, 40/52к/мин, склад	12	?		
Sharp SD-2060/3062	A3, дупликатор	12	?		
Sharp Z-20/25	A4, 3 к/мин., 400 к/мес., цв.тонер	6	?		
Sharp Z-810/840	A4, 8/12 к/мин., 1000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2116/2020	A3, 16/20 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2025/2030	A3, 25/30 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2040/2050	A3, 40/50 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp Z-21/26	A4, 3 к/мин	12	?		
Sharp Z-810/830	B4, 8 к/мин.	12	?		
Sharp SF2216/2118	A3, 16 к/мин., масшт.	12	?		
Sharp SF2030/2040	A3, 30 к/мин., масшт.	12	?		
Sharp SF2060/3062	A3, 60 к/мин., масшт.	12	?		
Konica 1212	A3, 12 к/мин., масшт.	12	?		
Konica 3231/3331	A3, 31 к/мин., масшт.	12	?		
Xerox XC 351/355/520	3-5 к/мин, 500 к/мес., а/подача, доставка	12	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Xerox RX 822/5815	B4-A4, масштабирование, доставка	12	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Xerox 5201	A3, 4 к/мин	12	380		
Xerox 5815	A3, 16 к/мин, масшт.	12	1570		
Xerox XC822	A4, B4, 8к/мин, масшт.	12	825		
Xerox XC1033	A3, B4, 10к/мин, масшт.	12	865		
Xerox XC351	A4, 3 к/мин, самый недорогой Xerox	12	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Xerox XC355	A4, 3 к/мин, лоток 50 листов, склад	12	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Xerox XC520	A4, 5 к/мин, 500 к/мес., компактный, склад	12	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Xerox XC1033	A4, 10к/мин, 2000 к/мес., масшт., склад	12	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Xerox 5815, A3, 16 к/мин, до 8000 к/мес., масшт., склад, отличная цена		18	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Xerox 2950/3030	Инженерная система, A0	18	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Xerox XC520	A4, 5 к/мин, дил.скидки	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox XC822	A4, 8 к/мин, масшт., дил.скидки	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox XC1033	A4, 10 к/мин, масшт., дилерские скидки	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 5815	A3, 16 к/мин, масшт., новый, дил.скидки	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 3030/2950	A0, широкоформатные чертежные копиры	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 351	A4, 3к/мин, до 20 к, а/подача	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ricoh, A3,30 к/мин,ADF,дуплекс,3 лотка,сортер,тумба,б/у, за любую цену		12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 5815	A3, 16 к/мин, 64-156%, склад, доставка	12	1565		
Olivetti 9004, A4, 4 к/мин, 500к/мес. а/подача, склад, доставка		12	400		
Olivetti 8516	A3, 16 к/мин, 50-200%, цв., склад, доставка	12	1490		
Utax C44, A4, 4 к/мин, 500к/мес. а/подача, склад, доставка		12	?		
Utax C148, A4, 14 к/мин, 5000 к/мес, 70-141%, склад, доставка		12	?		
Utax C157	A3, 15 к/мин, 64-141%, склад, доставка	12	?		
Utax C96/127	B4/A4, 10-12 к/мин, 64-156%, склад, доставка	12	?		

ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Копировальная рама EU Master, B2, вакуум,12 у/ф ламп		?	?	БИСПРИС	220-0926, 223-1790
Офсетные машины Dominant, Romaior, б/у		?	от 2500	БИСПРИС	220-0926, 226-3858
Термопереплетный аппарат Fastbind, A3, 5,5 см толщина перепл.		?	?	БИСПРИС	220-0926, 223-1790
Типография от А до Я, комплексная поставка		?	?	БИСПРИС	220-0926, 226-3858

ПЕРЕПЛЕТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Перфобиндеры	пласт. и металл. пружина, 10 моделей	24	от 133	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814
Термобиндеры	1-500л., термообложка, клей, 5 моделей	12	от 91	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814
Пластиковые, металлические пружины, обложки, термообложки		+	?	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814

ЛАМИНАТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Кармашковые, рулонные, промышленные, различные модели		12	от 117	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143
Attalam	пакетные, 10 моделей	12	от 170	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Пленка	для ламинирования в упаковках 50/100 шт.	+	от 3,5	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Пленка для ламинирования в кармашках и рулонах		+	?	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143

ТРИММЕРЫ, ГИЛЬОТИНЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Триммеры	роликовый нож, длина реза 36-130 см	+	от 115	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143
Гильотины	длина реза 350-710мм, стопа 3-80мм,а/прижим	+	от 150	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143

ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
CTX EzPro 550	ЖК-пр.,видео/PC,800х600,динамик,ДУ,мобильный	12	от 2900	ASBIS	249-5792, 214-7767
3M	видео/компьютерные проекторы и ЖК-панели	12	от 470		
3M	все виды пленок для графопроекторов	12	от 7		
3M	графопроекторы, 2100-11000 лм.	12	от 415		
3M	проекторы, пр. панели, аксессуары	12	?		
3M	экраны проекционные	12	от 101		
TK-Team	доски для объявлений и эмалированные	12	от 28		
Ask Campus 300	ЖК-пан.,видео/PC,2,1млн.цв.MGA,8,4" ДУ	+	3570	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression A6+	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн.цв.sXGA,450люм.,кол.,ДУ	+	12145	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression 750	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн.цв.sVGA,225люм.,ДУ	+	4200	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression 8300	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн.цв.XGA,650люм.,ДУ,кол.	+	7500	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression A10	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн.цв.TrueXGA,1200люм.,ДУ	+	16500	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impact WSX	ЖК-панель,видео/PC,16,7млн.цв.XGA,10,4",ДУ,дин.	+	5070	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Sharp Z1E	ЖК-проектор,Япония,350люм.,500ТВ лин.,3LCD,ДУ	12	?	ТЕХ	211--3565, 210-0566
Sharp NV2E	ЖК-пр.,Япония,sVGA,700люм.,3LCD,ДУ,стерео	12	?	ТЕХ	211--3565, 210-0566
Sharp SV1E	ЖК-пр.,Япония,sVGA,600люм.,ДУ,доставка	12	?	ТЕХ	211--3565, 210-0566
Magnetoplan	белые магн.доски для през.и конф.,Германия	12	?	ТЕХ	210-0202, 232-5104

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
OkiFax 4100, LED,4ppm,100 sheet tray, 14,4kbps,55н.пам.,многофунц.,серт.РБ, офиц.дистр.		12	719	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiFax 5200, LED,8ppm,250 sheet tray, 14,4kbps,79н.пам.,многофунц.,серт.РБ, офиц.дистр.		12	968	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Panasonic 580-780	ЖКИ, ГТС, а/обрез, цифр. а/отв.,лист. пам.	12	от 250	БМ	235-3762, 230-9468
Panasonic KX-F580/680/780, ГТС, ЖКИ, а/отв., а/обрез		12	от 290	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Panasonic KX-F680/780/S2, а/отв., а/обрез, ЖКИ, ГТС, инстр. на рус. яз.		12	295/315/350	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-F680/780, а/отв., а/дозвон, ЖКИ		12	300/335	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Olivetti OFX 1000/1200/3200,струйные,об.бум.,а/отв.,сканер,совм.с ПК,пам.1Мб		12	от 469		
Samsung SF-110T	ЖКИ, 60 н.пам., а/отв., домашний	12	254		
Samsung SF-600	70н.пам., а/загр., отлож.пер., ЖКИ	12	263		
Samsung SF-800	30н.пам., а/загр., цифр. а/отв. на 15 мин., ЖКИ	12	280		
Samsung SF-900	100н.пам., а/отв., ЖКИ	12	302		
Samsung SF-1600	а/загр., реж. отлож. пер., а/обр.,ЖКИ, 70н.пам.	12	289		
Samsung SF-2800	90н.пам.,ЖКИ,а/загр.,а/обр.,цифр.а/отв.на 30мин.	12	369		
Samsung SF-2900	110н.пам., ЖКИ, а/отв., память 2Мб	12	345		
Samsung SF-4200,струйн.,цв.,об.бум.,сканер/факс/тел./копир/PC-факс/принтер		12	670		
Samsung SF-110T/2900		12	245	АГРО	262-1527, 266-3852
Samsung SF-800/1600/2800		12	?	ТОРИС	216-2183 (4 линии)
Samsung SF-110T	ЖКИ, а/отв., 60 номеров ускор. набора	12	255		
Samsung SF-600	ЖКИ, 60 номеров ускор. набора, а/под. 10л.	12	265		
Samsung SF-800	ЖКИ, а/отв.	12	280		
Samsung SF-2900	ЖКИ, а/отв., а/обрезка	12	345		
Samsung SF-4200	факс/принтер/сканер	12	670		
Samsung SF-110T	память,ЖКИ,цифр. а/отв., а/обр., склад, серт.РБ	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-30/100/2800, дом. память,ЖКИ,цифр.а/отв.,а/обр.,склад,серт.РБ		12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-30/800/2800, ЖКИ, ГТС, а/обрез, серт.РБ		12	от 215	БМ	235-3762, 230-9468
Samsung SF-4200	5 в одном: цв. принтер, сканер, копир,тел., PC-факс	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-5500	память, ЖКИ, обычная бумага, а/подача, склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-900	память,ЖКИ,цифр. а/отв., серт.РБ, склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung, Panasonic, доставка		12	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	228-9905
Sharp FO-155/455	высокая контрастность, серт.РБ	18	от 255	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Sharp FO-2600	лазерный на об. бумаге, серт.РБ	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память, цифр. а/отв., а/обр., склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068

ТЕЛЕФОНЫ, РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
LG Electronic 9720	900МГц, дв.набор, цифр а/отв., до 3 трубок	12	246/265	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
LG Electronic GT-9720A/9110A, 900МГц,все навороты, доставка		12	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	228-9905
Panasonic 2310/15/65/95, ЖКИ, а/дозвон, а/отв., память, ГТС, системные		12	35-117	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic T408/908	30-900МГц, дв.набор, подсв., до 1 км	12	70/303	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-T	ЖКИ, ГТС, а/дозвон, 28 ном. память	12	от 34	БМ	235-3762, 230-9468
Panasonic KX-T2365/2315, а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.		+	50/43	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-T2310-2365, ЖКИ, ГТС, память, а/дозвон		12	от 34	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Samsung	р/тел., 900 МГц	12	от 33	ТУССОН	285-3993, 236-4288
Samsung SP-R916	р/тел., 900 МГц, ЖКИ, 20н. пам.	12	170	ТУССОН	285-3993, 236-5931
Samsung SP-F201/203/203A, серт.РБ		18	от 25	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung	900 МГц, дисплей, до 4 трубок	18	от 190	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436

МИНИ-АТС

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Замена и модернизация оборудования директорской связи		+	?	БЕНТАЛЬ	222-1893
Мини-АТС, директорская связь - модернизация, замена		+	?	ГАЛАСТИК	222-1492, 222-1794
LG Electronic	Корея, 8-186 портов, установка	12	?	ИТС	227-7354, 229-1696
LG Electronic	цифр.,гибридные,от 6 до 162 портов,монтаж	18	?	ГАЛАСТИК	222-1492, 222-1794
Panasonic KX-T	3х6...12х32, поставка, установка, сервис	12	?	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
NorStar, Meridian	3х8, 6х16, 8х32 и более, поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	285-3993, 285-3997
Panasonic 206/616	от 2х6 до 6х16, бесплатное программирование	12	240/650	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-T	Япония, 6-512 портов, установка	12	?	ИТС	227-7354, 229-1696
Panasonic, Samsung	любая конфигурация, серт.РБ	12	от 240	БМ	235-3762, 230-9468
Samsung	цифр.,гибридные,от 3 до 195 портов,монтаж	18	?	ГАЛАСТИК	222-1492, 222-1794
Samsung, LG	цифр.,гибридные, от 3 до 200 портов	18	?	БЕНТАЛЬ	222-1893
Samsung NX1232	от 8х15 до 12х32, поставка со склада, монтаж	12	от 834	ТУССОН	285-3993, 285-3997
Samsung KP12xm	8 городских, 16 вн. линий	12	780		
Samsung KP308xm	3 городских, 8 вн. линий	12	330		
Samsung KP820xm	4 городских, 12 вн. линий	12	440		
Samsung NX1232	от 6/16 до 320 портов, серт.РБ	18	от 835	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung NX308	3/8 портов, серт.РБ	18	от 317	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung NX820	от 4/12 до 28 портов, серт.РБ	18	от 420	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Siemens, Samsung	от 1/3 до 1000 портов и более, серт.РБ, установка	+	?	СЭНТЭКС	275-6334

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Casio, Citizen	12, 14, 16р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.		
Casio, Citizen	карманные, научные, инженерные, графические	12	б/нал.		
Citizen	8-16 р., 60 наименований, серт.РБ	12	от 2,5	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание, серт.РБ	12	от 15,3	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	от 15	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Citizen, Casio	10-16 разрядов, бух., научн., с печатью, двойное пит.	12	от 9,5	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3Com PalmPilot	Personal/Professional, рус.	12	от 370	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Casio, цифр. фотокамеры, 320х240, 640х480, ПК-совм. под Win/Mac		12	б/нал.		
Casio, 8-256 кб, русифицир.,пароль,подсветка, ПК-совм. под Win		12	б/нал.		
Casio SF5580/5780	128/256кб, большой дисплей, серт.РБ	12	110/130	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430
Citizen, Casio, Sharp	15 моделей, 1-256кб, рус., серт.РБ	12	от 10	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430
Переводчики	5 моделей, от 80000 слов, серт.РБ	12	от 45	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430
Language Teacher	анг./рус. перев., зап.кн., 450 тыс. сл., 5 моделей	12	от 115	МИКРОДОМ	232-7666

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon, Daytek, Olivetti		12	от 98	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Olivetti ET 2450 MD/2	A3, рус./бел./лат., а/запр., ЖКИ, 32х6(16 стр.)	12	576		
Olivetti ET 2450/2	A3, рус./бел./лат., а/запр., а/корр.ош.	12	412		
Olivetti ETP 510	A4, рус./бел./лат., а/запр., а/корр.ош., пам.80симв.	12	130		
Olivetti ETP 540,A4, р./б./л. а/запр., а/корр.ош.,пам.3,5стр.,диспл.22симв.		12	226		
Olivetti 510/540/2450 MD/2, доставка		+	?	БИТРЭЙД	223-6047, 229-2100
Optima SP 50/51/54, доставка		+	?	БИТРЭЙД	223-6047, 229-2100
Olivetti ET-510	A4, рус./лат., кор.лента	12	115	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Olivetti 510/540	рус./лат., а/корр.ош. и оформл. текста	12	130	БЕЛФОРТ	234-2052, 234-2054
Optima SP50	рус., а/корр.ош. и оформл. текста	12	165	БЕЛФОРТ	234-2052, 234-2054
Samsung		12	от 95	БМ	235-3762, 230-9468
Samsung SQ-1000	A4, рус./лат., кор.лента	12	95	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Sharp ER-A250RF	госреестр	18	?	АСТОЯ ГК	223-2476
Elite ECR-1200,госреестр,10отд.,др.,отчеты,2дисп.,денежн.ящик,интерф.с весами		12	663	ТУССОН	285-3993, 236-5931

СЧЕТЧИКИ БАНКНОТ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Magner 35/95	700/1200/1500б/мин,Япония,фасовка,детекция	12	от 580	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Magner-95	600-1500б/мин,Япония,3-скор.,фасовка,а/старт	18	от 840	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Magner-35DC	1000б/мин, Япония, а/старт	18	от 630	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Magner-95D	600-1500б/мин,3-ск.,фасовка,а/старт,детекция	12	от 890	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
МСК-4, Magner		+	от 175	ТУССОН	285-3993, 236-4288

ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Metrologic,ручн.и стац.лаз.скан.штрихкодов,RS232,"разр.кл.",терм.сб.данных		12	от 490	ТУССОН	285-3993, 236-5931

УПАКОВКА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Вакуумный упаковщик Multivac 100/200, камера, Германия		12	2700/3300	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629

ТОВАРЫ ДЛЯ СПОРТА И ОТДЫХА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Домашние сауны		+	от 4000	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Мячи футбольные, волейбольные, баскетбольные		+	от 6	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п		+	от 150	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п		+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Хоккейная экипировка		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п		+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ МАТРИЧНЫХ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Картриджи для Epson LX/FX/LQ 100/300/800/870/1050/1170/2070/2170	от 2,7	СПРИНКС	228-4104, 262-3271
Картриджи для Epson/Oki/Star/Fujitsu и др.	от 140 т.р.	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи для Epson LX, FX, LQ, DFX, Star	от 2,5	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи для HP DJ, Epson St, Lexmark, Canon, оригинальные	от 10		
Картриджи к кассовым принтерам и аппаратам, пишущим машинкам, Англия	2		
Картриджи для Oki ML, Epson, Star, Hyundai, двойная плотность, Англия	2,3		
Картриджи для Oki ML, Epson, Star, Hyundai и др., все модели, опт	от 1,5		
Картриджи для Epson, Oki, Star, Panasonic, Olivetti, Canon и др.	?	Элпай НПП Химрем	213-3218, 213-3890
Картриджи для Epson, Oki, Star и др., ремонт	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи для матричных принтеров в ассортименте, доставка	?	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для Epson, Oki, Star, Panasonic, S.Corona, Olivetti, Canon и др.	?	АРТРОНАС	268-7627
Ориг. расх. материалы для Microline от оф. дистр. компании Oki	?	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Лента красящая, 6,35/8/12,7/25,4 мм, St, HD	от 23 т.р.	КВАЗАР	286-2574, 286-2575

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ СТРУЙНЫХ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Картриджи для HP DJ 500C/510/520/540/550/560C, оригинал, доставка	от 29		
Картриджи для HP DJ 600/680C/670/690C/694, оригинал, доставка	от 29		
Картриджи для Epson Stylus 400/800/800+/1000, двойной, ориг., доставка	от 17		
Картриджи для EpsonStylus200/ColorII/820/ColorIIs/Color200,ориг.,доставка	от 17		
Картриджи для любых моделей HP	?		
Картриджи для любых моделей Epson Stylus	?		
Чернила, заправка	?		
Картриджи для Canon BC 01/02 black, ориг.	23	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Epson Stylus 400/800/800+/1000/1520, черн., цветн., ориг.	24	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Epson Stylus 820 color, черн., цветн., ориг.	19	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Epson Stylus XL, цветн., ориг.	28	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для HP DJ 51625A, 51649A для 3-6хх, color, запр.	29	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для HP DJ 51626A, 51629A для 3-6хх, черн., запр.	28	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для HP DJ 51640A, 51645A для 800/1200C/1600C, черн.	30	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для HP DJ 51640C/M/Y, 51641A для 800C/1200C/1600C, color	34	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Canon, Epson, HP, доставка	от 5,3	БелСпас	231-8159
Картриджи, чернила для Canon, Epson, HP, Lexmark	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи для Canon BC 02/05/06/10/11/20/21, BX 2/3	от 24	Электросервис и К	266-0215
Картриджи для Canon BCI 10/11/21 черный/цветной, BJI 201	?	Электросервис и К	266-0215
Картриджи для Epson, Canon, HP	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картр.Epson ST-820/Is/200/200c/300c/400c/600c/800c/Pro/ProXL+/1000/1520/Photo	от 16	ICS	230-6401, 230-7281
Картриджи для HP DeskJet 400, 5хх, черный/цветной	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи для HP DJ 300/400/500/600/700/800/1200/1600	29	БЕЛФОРТ	234-2052, 234-2054
Картриджи для HP DJ 3-6хх,850C,750,1ххх, b/w, color, original HP, склад	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи для HP DJ 6хх, черный/цветной	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи для струйных принтеров в ассортименте, доставка	?	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для Canon, original	?		
Картриджи для HP, Epson, original	?		
Чернила для HP, Epson, Canon, Lexmark, пр-во Fullmark	?		
Картриджи HP51629A/26A/49A для HP DeskJet 8хх, черный/цв.	27	НИКС	284-2895
Картриджи для Samsung, Oki, Fujitsu	35	ОРГКОМПЛЕКТ	223-1596, 226-7660
Картриджи, чернила для HP DJ 3-6хх,850C/1200C/1600C,Canon,Epson,запр.	от 6	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи, чернила для Epson,Canon,Lexmark,HP,Olivetti,Xerox,заправка	от 3	АГРО	262-1527, 266-3852
Картриджи, чернила для HP DJ 3-6хх,850C/1200C/1600C,Epson,Canon,запр.ст.	от 6	АРТРОНАС	268-7627
Чернила для Canon BC 01/02 black, 20 мл, Fullmark, запр.	5	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Чернила для Epson ST-400/800/1000, 20 мл, Fullmark, запр.	5	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Чернила для HP DJ 3хх/5хх/6хх, 40 мл, запр.	5	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Чернила черные/цветные для всех типов картриджей	от 5	ОРГКОМПЛЕКТ	223-1596, 226-7660
Чернила, заправка для HP, Epson, Canon BJ	от 5	СИНКЛ-КОМ	223-0478

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ЛАЗЕРНЫХ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Картриджи для HP LJ, Epson, original	?		
Тонеры для HP LJ 4/4M/4+/4M+/4L/4ML/4P/4MP/5L/5ML/5M/5MP,заправка	?		
Тонеры для Panasonic 4400/5400/6100, Oki 4W/400/800	?		
Картриджи для HP LJ IIP/IIIP/IID/IIID/4L/4P/5L/6P/4/4+/4V/4000/3Si/4Si ориг., дост.	от 62		
Картриджи для Epson EPL2000/3000/5000/5200/5500/5600/7100/8100/9000, ориг., дост.	от 49		
Барабаны ориг. для OkiPage от оф. дистр. Oki	?	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Картриджи 92274A, 92275A для HP LJ 4L/4ML/4P/4MP/IIP/IIIP	от 63	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи C3900A, 92298A для HP LJ 4V/4MV/4/4+/4M/4M+	от 99	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи C3903A, C3906A для HP LJ 5P/5MP/6P/5L/5ML/6L	от 89	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи HPC3906A для HP LJ 5L/6L	от 58	НИКС	284-2895
Картриджи для HP LJ	от 58	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи для HP LJ 4L/4P, 4/4+	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи для HP LJ 5L/5P, 6P	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи для HP LJ II, III, 4L, 5L, 5P	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Картриджи для HP LJ,III(D,P/+),III(D,P,Si),4(L/P,V,+,Si), original HP, склад	от 70	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи для лазерных принтеров в ассортименте, доставка	?	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи, тонеры для HP LJ II/III(P), 4L/P, 4/4+/4M/4V, 5L/P/MP, 6L/P/MP	от 15	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонеры для HP LJ II/III(P,D), 4L/P, 4M, 5L/P, 6L/P	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи,тонеры HP92274A/5A,92295A/8A,C3900A,C3903A,C3906A запр.	от 15	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Тонеры ориг. для OkiPage от оф. дистр. Oki	?	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Картриджи для любых моделей HP LJ, оригинальные, США	от 60		
Тонеры для HP, Epson, Lexmark, Oki и другие, США, гарантия качества	10		
Тонеры для HP, Epson, Lexmark, Oki и др., все модели, опт	от 6		
Заправки для HP DJ, Epson St, Lexmark, Canon (США)	?		
Тонеры для HP LJ 4L/4P/4/4+, бут. 400 г, 5L/6L, бут.	8	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для HP 5P/6P, бут. 215 г, IIP/IIIP, бут. 140 г	11	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для HP LJ, Panasonic, заправка	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-0478

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Барабаны для Konica U-BIX всех моделей, установка, обслуживание	?		
Барабаны для Sharp всех моделей, установка, обслуживание	?		
Валы тефлоновые для Sharp, Konica	?		
Валы резиновые для Sharp, Konica	?		
Запчасти со склада в Минске для Sharp, Ronica, Xerox	?		
Картриджи для Sharp X21/26/30/52/70/810/830, Xerox 5009/5310, черный, цв.	?		
Тонеры для Sharp X21/26/30/52/70/810/830, Xerox 5009/5310, заправка	?		
Барабаны для Ricoh, Konica, Canon, Mita, Nashua, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Барабаны для Canon A30/E16/E3030/50/52/70, RX5009/52205317	от 26	БИТРЭЙД	223-6047, 229-2100
Блоки барабана для Canon NP-1215/1520/1550/2020/6020/6216, запр.	107	БИТРЭЙД	223-6047, 229-2100
Барабаны для Xerox RX 520/5009/5310/822/5316/5815/5328	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Все для Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon	?	BVC	228-6854, 228-6882
Запасные части для Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Запасные части для для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp	?		
Картриджи E30/A30 для Canon FC/PC 1/2/3/4/5/6/7/11/210/310/770, orig	106/112		
Картриджи, барабаны, для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp	?		
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp, заправка	?		
Картриджи A30/E30/E16 для Canon, заправка	от 70	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Картриджи для Xerox RX 520/5009/5310/822/5316/5815/5328	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Картриджи E16/E30/A30 для Canon FC/PC-310/330/210/230	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Картриджи, девелоперы, тонеры для Canon, Mita, Xerox, Sharp, Panasonic	от 9	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонеры для Canon, Panasonic, Mita, Xerox, Sharp, заправка	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи, тонеры, девелоперы для Canon,Mita,Xerox,Sharp,заправка	от 9	Элпай НПП Химрем	213-3218, 213-3890
Картриджи, тонеры, девелоперы,барабаны для всех моделей Sharp	?	ТЕХ	210-0202, 232-5104
Картриджи, тонеры, для Sharp SF-7830/7850/7800	?	ТЕХ	210-0202, 232-5104
Картриджи Canon E16/E30, для FC/PC 210-230, A30 для FC/PC-1/2/3/5/6/7/11/22	73	БИТРЭЙД	223-6047, 229-2100
Картриджи Mita DC 10/20, заправка	164	БИТРЭЙД	223-6047, 229-2100
Картриджи Sharp Z20/30/50/52/70, RX5009/5220/5310, заправка	68	БИТРЭЙД	223-6047, 229-2100
Картриджи Canon E16/E30	от 73		
Запасные части для Canon	?		
Барабаны для Canon, Drum Unit	?		
Тонеры для любых моделей Canon	от 8,5		
Тонеры для Mita DC 1555/1605/1656/1657/1685/1855/2155, туба 180 г	11	БИТРЭЙД	223-6047, 229-2100
Тонеры для Sharp SF-2014/2114/2214/2116/2118/7800	16	БИТРЭЙД	223-6047, 229-2100
Тонеры для Sharp Z20/30/50/52, RX 5009/5220/5310, бутыль 150г	9	БИТРЭЙД	223-6047, 229-2100
Тонеры для Canon 17/210-330, бутыль 150г, NP 1215/15х0/6216, 190 г	7	БИТРЭЙД	223-6047, 229-2100
Тонеры для Ricoh M5/3/50, пенал 150г, FT 410/4418/4421/5010	11	БИТРЭЙД	223-6047, 229-2100
Тонеры для Xerox 5220/520/5009/5310	7	БЕЛФОРТ	234-2052, 234-2054
Тонеры для Utax 88/90/96	10	БЕЛФОРТ	234-2052, 234-2054
Тонеры и запчасти для любым моделям Xerox и Sharp	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Тонер для Ricoh M5/M100, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонер для Ricoh 4430/5010/5050, 300/330 г, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонер для Canon NP 1215/1520/1550, 190 г, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонер для Sharp Z30/50/70, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонер для Mita DC 1205/DC 1605, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонер для Ricoh FT 3020/30/50/4080/60/65/5010/5560, туба 300г	13,8	БИСПРИС	220-0926, 226-3858
Тонер для Canon NP 4050/4080/4540/4040, туба 750г	49	БИСПРИС	220-0926, 223-1790
Тонер для Canon FC/PC, туба 185г, опт.скидки	6,8	БИСПРИС	220-0926, 226-3858
Тонер для Canon NP 1215, туба 190г, опт.скидки	6,5	БИСПРИС	220-0926, 223-1790
Тонер для Sharp Z30/50/52/70, туба 150г, опт.скидки	8	БИСПРИС	220-0926, 226-3858
Тонеры для Xerox RX 520/5009/5310/822/5316/5815/5328	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp	от 8	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804

МАРШРУТЫ-98

Франция: от Лазурного берега до Нормандии

Окунуться в волны Средиземного моря, увидеть Париж, прогуляться по паркам и садам замков в долине Луары — мечта многих.

Лето закончилось. Многие провели свой отпуск на Лазурном берегу Франции, который в этом году встречал туристов 30-градусной жарой.

Ницца, Канны, Антибы — города, почти незаметно переходящие один в другой (особенно если засмотреться из окна автобуса на морские пейзажи Средиземного моря).

Как все дороги ведут в Рим, так и в Ницце любая дорога ведет на пляж. Заблудиться здесь невозможно, разве что вас завлекут в свои прохладные глубины всевозможные магазины, лавочки и бутики. (Август — месяц распродаж летних коллекций одежды, обуви и аксессуаров.) Прибрежные города как бы спускаются к морю, которое то лениво ласкается к вам, то сердито пытается выбросить вас на берег.

Вечером на набережных зажигались огни, включалась подсветка фонтанов и отдыхающие, как привлеченные светом мотыльки, постепенно перебирались с пляжей за столики ресторанов и кафе, разбавляя мелодичными звуками своих голосов опускавшуюся с гор тишину. Эти улицы, днем служившие мостовой для автомобилей, вечером превращались в настоящий ресторан под открытым небом, в котором можно было заказать устриц и мидий в соусе с пивом.

Любители ярких впечатлений наверняка полетали с парашютом или посетили Маринленд в Антибах.

Многие не упустили возможность побывать в одном из сказочных уголков Лазурного берега — княжестве Монако, площадь которого не превышает 2 кв.км. Впрочем, недостаток свободного места, несмотря на нашествие туристов, никак не влияет на гостеприимство горожан.

Если вам посчастливилось попасть хотя бы на один из проводимых в Монако фейерверков, то этот праздник навсегда останется в памяти: необыкновенная музыка, ночное небо, обрушивающее на вас звездопад огней, которые по приказу невидимого дирижера создают иллюзию объема.

Еще одна достопримечательность Лазурного берега — Каннский кинофестиваль и аллея Рук. (Говорят, если найти отпечаток такого же размера, как и ваша рука, то вам будет везти всю оставшуюся жизнь.)

Расставаться с Лазурным берегом тяжело, но замки Луары того стоят. Долина Луары — «Сад Франции» — это резиденция французских королей. Здесь туристы могли увидеть одни из самых посещаемых замков Луары: Шамбор (с городом на крыше, построенный для Франциска I) и Шенонсо — символ страстной любви Генриха II к своей фаворитке Диане де Пуатье. Желающие пообедали в ресторане недалеко от замков, а затем в путь — в Париж.

«Париж — это все, что ты захочешь»,— так говорил Фредерик Шопен. Монмартр, Нотр Дам, Лувр, Сакре Кер, Музей Инвалидов, Сорбонна, Опера, Мулен Руж, Дефанс. Создается впечатление, что за несколько дней ты проживаешь полтора тысячелетия.

Для многих Франция остается мечтой даже после такого путешествия. Ведь познакомившись с этой страной, хочется узнать ее еще лучше.

Даже для «ассов», возможно, будет новостью, что Франция не ограничивается Парижским Нотр Дамом. Например, в Реймсе (провинция Шампань) есть свой Нотр Дам, но уже де Реймс, который считают одним из самых грандиозных готических сооружений средневековой Европы. Именно на этом месте 19 мая 1051 года французский король Генрих I вел под венец дочь киевского князя Ярослава Мудрого царевну Анну, ставшую королевой Франции.

История Шампани неразрывно связана с историей виноделия. В конце XVII—начале XVIII веков здесь был открыт секрет изготовления игристых напитков, самыми известными из которых впоследствии стали «Вдова Клико», «Моэт э Шандон» и, конечно же, «Дон Периньон». Посетив в Шампани несколько дегустационных залов, можно подобрать букет вин в собственный «винный погребок», причем по цене втрое меньше, чем в парижском магазине.

Мало кто знает, что Лазурный берег — не единственный курортный регион Франции. Большой популярностью пользуется и побережье Нормандии — «Цветущий берег». Здесь можно увидеть самые мощные и медленные приливы и отливы моря. Города Онфлёр, Трувиль, Довиль — место отдыха французской богемы — по посещаемости казино поспорят даже с Монте-Карло.

Если вы открыли для себя Париж и он не представляет больше тайну — откройте для себя Францию. Ведь всем известно, что Париж — это ещё не вся Франция.

Ольга ГУДЯН

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПИШУЩИХ МАШИНОК

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Картриджи, литероносители для Samsung,Olivetti,Canon,Brother	от 2,5	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Картриджи,корр лента для Optima,Samsung,Olivetti,Xerox,Brother,Xerox и др.	от 110 т.р.	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Лента 6,35, 8 мм для Optima,Samsung,Olivetti,Xerox,Brother и др.,заправка	от 21 т.р.	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Лента для Ятрань 13, 16 мм с катушкой	от 12 т.р.	КВАЗАР	286-2574, 286-2575

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КАССОВЫХ АППАРАТОВ

З/ч для "БелОКА 400/500", опт, мелкоопт, под заказ	?	КВАЗАР 220-88-25 222-25-58	
Лента красящая для любых касс.апп., скидки от 50 шт.	от 23 т.р.		
Картриджи для "Прима", Olibel CRF-1000, Star SP3xx, Elite ECR-1200	от 119 т.р.		
Картриджи для "БелОКА 500"/крас.ролик IR-40 для "Микро-101"	238/112 т.р.		

КАНЦТОВАРЫ, ОФИСНЫЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Канцтовары 1500 наим., калькул.,печати,штампы,бухбланки,доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
Канцтовары, товары для офиса, бумага, оптом и в розницу; Только прямые поставки; Система скидок, постоянное наличие на складе, доставка		БЕЛКАНТОН	228-16-86 228-21-62

РЕКЛАМНЫЕ УСЛУГИ

Все виды наружной рекламы, паспортизация	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482
Консультации по эффективному размещению заказов на полиграфию	?	СОЮЗИНФОРМ	264-4537
Проектир. рекл. кампаний, размещ. рекламы в СМИ и метро, недорого, эффективно	?	СОЮЗИНФОРМ	264-4537
Щиты, оригинальные конструкции (изготовление, аренда)	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482

ПОЛИГРАФИЯ

Rawerton. Таблички, шильды, дипломы, сертификаты	0,07/кв.см	ДИКТУМ	284-1529, 284-11814
Визитки, бланки, знаки, листовки, календари, плакаты	?	Грандстиль	229-35-00
Этикетки самоклеющиеся, брошюры, проспекты, упаковка	?		
Разработка и печать широкоформатных плакатов	?		
Этикетки, брошюры, буклеты, бланки	?	КАМТАТ	231-9405
Ксерокопия цв.и ч/б, фото и рис. на майках, керамических кружках	?	Микровидеосистемы	261-2523, 261-6115
Полноцветная печать, оформление АЗС	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482
Печать и вырубка этикеток, коробок, ярлыков, буклетов	?	ПЛАНТЕЯ	226-4548, 211-0355
Полноцветные вымпелы,наст.флажки,реставрация фото,фотомонтаж	?	Микровидеосистемы	261-2523, 261-6115
Самоклеющиеся этикетки	?	ПЛАНТЕЯ	226-4548, 211-0355
Самоклеющиеся, компьютерные этикетки Alpi (Испания)	от 4,8	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162

ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

Epson, Hewlett Packard, сервис-центр, лиц. №322	?	СПРИНКС	228-4104, 262-3271
Восстановл.и запр.картриджей Canon,Sharp,Xerox,HP,консультации	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Диагностика и ремонт копир. техники, принтеров, факсов	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Договор, заправка картр., зап. части, расходные материалы	?	Электросервис и К	266-0650
Замена барабанов, термопленок для Canon, заправка	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Замена термопленки в копир. апп. Canon всех моделей	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей Canon, Xerox, Mita, Sharp, выезд	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Заправка картриджей для Canon, замена барабана	от 11	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей для HP LJ, Epson EPL	от 13	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей для Xerox, Sharp	от 16	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей и ремонт копир. техники Sharp	?	ТЕХ	210-0202, 239-9865
Заправка картриджей HP LJ 4/4M/4+/4L/4ML/4P/4MP/5L/5M/5MP, выезд	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Заправка картриджей, замена барабанов Xerox	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Заправка техники Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon, Sharp, Xerox, HP	?	BVC	228-6854, 228-6882
Заправка, техобслуживание любого оборудования Xerox, Sharp	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9676
Заправка картриджей Canon, Sharp, Mita, Xerox, гарантия	?	ТОРИС КопиТехник	216-21-83 (4 линии)
Заправка картриджей HP LaserJet, гарантия	?		
Ремонт копир. техники Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Xerox, гарантия	?		
Ремонт и обслуживание копир. техники у заказчика, гарантия	?		
Ремонт Canon, Xerox, Mita, Sharp, Utax, выезд	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Ремонт копир. техники Xerox	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Ремонт факсов Panasonic и др., копир.апп., ПК и др. оргтехники	?	ДУМИ	284-1627
Монтаж, установка ЛВС, модернизация ПК, минимальные цены	?	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Проектирование, монтаж, наладка и обслуживание ЛВС, лиц. МС РБ	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Ремонт копир. техники Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp, Mita	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Ремонт любой импортной электроники и техники	?	BVC	228-6854, 228-6882
Ремонт, ТО копир. техники, факсов, принтеров Canon, Selex, Olivetti	?	Электросервис и К	266-0650
Ремонт, ТО, запчасти к Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon	?	BVC	228-6854, 228-6882
ТО, консультации, выезд к зак., поставка запчастей и расх.мат.	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804

СТРОИТЕЛЬСТВО, РЕМОНТ

Керамическая плитка (Испания, Италия), за 1кв.м	12-14	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Клей для керамич.плитки Keracoll(Италия) наруж./вн.работ,цвет бел./сер.(1кг)	0,4	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Компакты (Италия)	125-412	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Краны (Италия)	21-102	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Обои (Германия)	4-9	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Плитка "Гресс" (Италия за 1кв.м)	13-16	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Стеклоблоки	?	ЕНИСЕЙ	294-3788, 294-1473
Трубы медные (Италия за 1п.м)	2,6-3,7	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Умывальники (Италия)	70-328	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ

МАЗ,10-20т,30-120куб.м,тент,рефриж.,обр.грузы,конт.перевозки,TIR,СНГ,Балтия,Европа		ДЖЕНТИ	284-0255, 232-5401

РАЗНОЕ

Вентиляторы Xpelair (Англия), оконные, напольные	?	БЕНТАЛЬ	222-1893
Кондиционеры LG (Корея), оконные, настенные, моноблоки	?	БЕНТАЛЬ	222-1893

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА, у.е.	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
БЕЛАРУСЬ, ЛИТВА, ЛАТВИЯ	ОТДЫХ И ЛЕЧЕНИЕ. ПУТЕВКИ ВЫХОДНОГО ДНЯ (с сентября)									ОСТ'КОМ-ПЛЮС	213-4789 284-7295 284-7296 274-9351в
ЕГИПЕТ	Хургада	О+Э	8-15	авиа	пост	3-5*	п/панс. (шв. стол), трансфер, медстрах	Минск-Шереметьево-2	от 500	МАРИАДА-ТУР	284-4024 233-4999 Оформление анкет для ОВИР
КИПР	все курорты	О+Э	от 8	авиа	пост.	2-5*	встреча, круизы в Израиль, Египет, трансфер, медстрах	Минск-2	по спр.	ПЕНТАТУР	231-6955 232-5711 211-3358
ОАЭ	Дубай, Шарджа	О+Э	4-15	авиа	пост.	3-5*	по выбору, п/панс.	Минск-2, Москва	по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
ТУНИС	Хаммамет, о.Джерба	О+Э	7, 14	авиа	пост.	3-5*	по выбору, п/панс.	Варшава, Москва	по спр.		

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА, у.е.	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
ИТАЛИЯ	Вена-Милан-Рим-Флоренция-Венеция	Э	10-12	авто	18.10	2-3*	п/панс., обширная экск. программа, медстрах	Минск	450 + виза	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
ЛИТВА (за авто): каждый вторник, 50 у.е. + виза. ВАУЧЕРЫ: Чехия, Венгрия											
ТУРЦИЯ	Анталья, Сиде, Кемер, Белек, Аланья	О	10-12	авиа	пост.	3-5*	панс., п/панс., экск. по заказу, медстрах	Минск	от 500		
ФРАНЦИЯ	Прага-Париж-Кельн	Э	10	авто	20.09, 25.10	2-3*	звт, обширная экск. программа, медстрах		350 + виза		
ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага-Брно-Будапешт		8		20.09, 18.10				210		
ЧЕХИЯ	Прага-Карловы Вары-Кутна Гора		6		13.09, 27.09				160		

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА, у.е.	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
ТУРЦИЯ	Мармарис, Анталья	О+Э	12	авиа	пост.	3-5*	по выбору, п/панс.	Минск	по спр	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	Кушадасы (Эгейское море)	О+Э	10-12	авиа	пост	2-5*	встреча в а/п, п/панс., обширная экск прогр. (1 экск - беспл.), подвод. плав.	Минск-2	от 400, беспл прожив ребенка при 2 взрослых	ПЕНТАТУР	231-6955 232-5711 211-3358
	Стамбул, Анталья, Измир, Даламан	О, Э, Ш	3-12	авиа	пост.	3-5*	по выбору	Минск	от 330 + 200.000 руб.	АЭРОБЕЛ-СЕРВИС	222-5151 222-5149
ПРОДАЖА И БРОНИРОВАНИЕ АВИАБИЛЕТОВ ВО ВСЕ СТРАНЫ МИРА											222-5130 222-5149
ХОРВАТИЯ	Пореча (Латерна), Адриатическое море + Венеция	О+Э	10-12	авиа, авто	пост.	3*	БЕЗВИЗОВАЯ ПОЕЗДКА В ВЕНЕЦИЮ, представитель агентства	Минск	по спр.	ПЕНТАТУР	231-6955 232-5711 211-3358
ОТДЫХ НА МОРЕ! ВСЕ КУРОРТЫ: КИПР (8-15 и более дней); ИСПАНИЯ (авиа, 11 дней); ТУРЦИЯ (авиа, 12 дней)										РЭСПО	264-8535 Филимонова, 24

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА, у.е.	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
БОЛГАРИЯ	Солнечный Берег, Албена, Созопол, Кранево	О	12, 13	авто, авиа	авг.-сент.	отели, коттеджи, кемпинги	проезд, прожив., экск., гид, медстрах	Минск	от 170 - авто, от 295 - авиа	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 216-9395 пр. Пушкина, 55; (ст.мметро «Пушкинская»); время работы: 9.00-19.00
ИСПАНИЯ	Ллорет-де-Мар, Тосса-де-Мар (Коста-Брава)	О	8, 12		авг.-окт.	2-3*	проезд, прожив., панс. или п/панс.		от 430 - авто, от 585 - авиа		
КИПР	Айя-Напа, Протарас	О	8, 11, 12, 14	авиа		2-4*, апарт.	прожив., пит., трансфер, медстрах, авиабилеты		от 475		
ЧЕХИЯ, ВЕНГРИЯ	Прага-Карловы Вары-Будапешт	Э	7	авто	ежемес.	2-3*	проезд, прожив., звт, 4 экск., гид, медстрах		175 - взр., 140 - дет.		

Лицензии фирм, разместивших рекламу в таблице «Весь мир на ладони»
(выданы Министерством спорта и туризма Республики Беларусь сроком на 2 года)

АЭРОБЕЛСЕРВИС .... №107/13.09.96г.
ЗОЛОТАЯ МИЛЯ .... №521/22.05.97г.
МАРИАДА-ТУР .... №180/04.10.96г.
ОСТ'КОМ-ПЛЮС .... №593/19.12.97г.
ПЕНТАТУР .... №357/19.12.96г.
РЭСПО .... №157/26.09.96г.
СВЭЛНА .... №048/13.08.98г.
ЭКОЛОГИЯ-ТУР .... №281/01.11.96г.

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ:
А — тур за авто, Б — бизнес-тур, ГЛ — горнолыжный тур, Д — детский отдых, Л — лечение, О — отдых, Ш — шоп-тур, Э — экскурсионный тур, Я — обучение языкам

ФИНАНСОВЫЙ КРИЗИС

ТУЧИ НАД ЛАТВИЕЙ

Дмитрий МАШАРА

То, что тяжелый финансовый кризис последних недель не останется только внутренней проблемой России, стало ясно уже давно. Остается только следить за развитием событий и определять конкретные адреса. Сегодня появились первые сигналы, что российский финансовый кризис уже пришел в Латвию — решение о самоликвидации принял Latvijas Kapitalbanka и наличие проблем признал Rigas Komercbanka.

Помимо непосредственного влияния на экономики своих партнеров по бывшему СССР, Россия весьма продвинулась в привлечении на свою территорию банковского и финансового капитала из этих стран — ее ценные бумаги привлекли инвесторов. Инвестиции в российские ценные бумаги на протяжении последних лет обеспечивали значительную прибыль в валюте, а понятие «дефолт» как бы не имело к гособлигациям России никакого отношения. Теперь, когда Россия приняла решение о реструктуризации внутреннего долга, банки Латвии обнародовали информацию о собственных инвестициях в российские госбумаги. Но есть все основания полагать, что это лишь верхняя часть айсберга.

Банк Латвии сообщил, что инвестиции латвийских банков в госбумаги России составляют Ls 170 млн, или 8% всех активов банковской ситемы. СМИ Латвии, в свою очередь, также занялись определением масштабов данных инвестиций. Данные, приведенные в таблице («Бизнес&Балтия», N164), если даже и не отражают всего спектра возможных вложений банков, то наводят на размышления. Вложения в российские госбумаги занимают у многих банков значительную часть активов, а у некоторых соизмеримы или даже превышают размер собственного капитала.

По данным газеты Dienas bizness, самые большие вложения в ценные бумаги произвел Latvijas Kapitalbanka — Ls 32,7 млн, т.е. больше половины активов банка. То, что в этих вложениях была велика доля ценных бумаг России, косвенно подтвердила ликвидация банка.

Непростой выглядит ситуация в Rietumu banka. Газета утверждает, что в российские бумаги банком вложено Ls 29 млн, что составляет порядка 15% его активов. Можно вспомнить, что в июле комиссия по рынку ценных бумаг Латвии сначала приостановила, а потом восстановила действие лицензии, выданной Rietumu banka на посреднические операции на рынке ценных бумаг. Что послужило причиной применения санкций, «БДГ» выяснить не удалось, но на фондовых рынках СНГ банк работал активно. Известно также, что банк в последнее время увеличил долю долгосрочных вложений.

Baltijas Tranzitu banka инвестировал в ценные бумаги Ls 22 млн, причем треть из них — в российские облигации. Учитывая, что активы банка на 31 июля составляли Ls 84, 9 млн, российские бумаги «весят» в них порядка 8-9%. Известно, что Baltijas Tranzitu banka специализируется на финансировании развивающегося бизнеса в странах Балтии, в частности, российско-латвийских операций. А основную долю в активах банка занимают межбанковские кредиты и гособлигации стран СНГ.

Rigas Komercbanka, у дверей которого уже можно встретить обиженных вкладчиков, направил в российские ГКО 14% своих активов.

Существенные вложения в российские госбумаги показали Latvijas Unibanka, Latvijas Krajbanka, Saules banka, Aizkraukles banka, LATEKO banka и Multibanka.

Но помимо инвестиций в рублевые и валютные облигации минфина, о которых банки с той или иной степенью достоверности проинформировали общественность Латвии, банки несомненно работали с муниципальными облигациями. Ценные бумаги местных властей оценивались как не менее надежные и ликвидные, чем бумаги минфина, и при этом обеспечивали несколько лучший доход. Этот рынок являлся емким и притягивал к себе даже наиболее консервативных инвесторов. И не совсем понятно, отразили ли латвийские банки вложения в подобные бумаги в информации о своем участии на рынке российских госбумаг.

Не следует также забывать, что Россия также имела достаточно развитый рынок корпоративных бумаг. Рынок был более спекулятивным и рискованным, но доходы, которые можно было заработать на акциях российских эмитентов, вполне оправдывали риск инвесторов. Исключать из числа потенциальных инвесторов латвийские банки было бы неразумно, тем более, что акции было принято получать в залог при кредитовании предприятия.

Кредитные вложения в российские регионы и российские предприятия представляют еще одну часть активов, которая грозит будущими проблемами латвийским банкам. Банки традиционно достаточно неохотно освещают направление и детали своих кредитных вложений. И после наступления в России кризиса, говорить о масштабах кредитования российской экономики стало еще менее разумно. Но данные операции на территории России осуществлялись. В качестве примера можно вспомнить, что латвийский Parex Bank еще в мае текущего года рассматривал проекты привлечения инвестиций в Иркутскую область. Кроме этого, в этом же году латвийские коммерческие банки предоставили синдицированный кредит в объеме $ 5 млн на развитие Татарии. Кредит был выдан под гарантии минфина Татарии и его организатором выступил тот же Parex Bank. Получателем кредита стал татарстанский банк « AK BARS». Данные по участию латвийских банков в кредитовании экономики России, конечно, далеко не полные, но говорят, что процесс этот шел. Что касается Parex banka, то повидимому, подобные инвестиции он может себе позволить и возникновение серьезных проблем у него маловероятно — банк является самым крупным в Латвии, имеет большое количество частных вкладчиков и в нем находятся бюджетные деньги. По некоторым оценкам, в худшем случае он может закончить год без прибыли.

Справедливости ради необходимо сказать, что и кредитование банками экономики самой Латвии также может быть не столь беспроблемным. По данным латвийской Государственной кассы, к 2012 г. из предоставленных Латвии иностранных кредитов может быть не возвращено Ls 33,9 млн ($ 56 274 тыс.). Государство уже передало взаймы более Ls 100 млн ($ 166 млн) из иностранных кредитов. Предусматривается, что из этих средств вовремя будет возвращено примерно 70%. Обслуживание наиболее безнадежных кредитов G-24 приняли на себя Parex banka и Baltijas Tranzitu banka.

Из сказанного можно сделать вывод, что оценить реальный масштаб участия банков Латвии в инвестициях в России поможет время и банковские балансы, желательно подтвержденные международным аудитом. Хотя последствия от этих инвестиций, в том числе и для представителей белорусского бизнеса, могут проявиться гораздо раньше.

ИНВЕСТИЦИИ ЛАТВИЙСКИХ БАНКОВ В РОССИЙСКИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫЕ БУМАГИ

Банк	Активы на 31.07.98 г.,тыс.Ls	Капитал и резервы на 31.07.98 г., тыс.Ls	Инвестиции в российские госбумаги на 24.08.98 г.	
			млн. Ls	в % от активов
Parex Bank	321034,0	37729,2	1,480	0,46
Latvijas Unibanka	308342,0	34478,0	12,30	4,0
Rietumu banka	200407,6	21860,6	13,036	6,5
Rigas Komercbanka	190125,7	16820,0	26,30	14,0
Latvijas Krajbanka	131629,8	6873,1	5,8	4,0
Hansabank-Latvija	92266,1	6801,5	1,9	2,0
Baltijas Tranzitu banka	84962,9	14296,7	2,295	5,0
Saules banka	78946,8	7339,0	2,85	3,6
Latvijas Kapitalbanka	62891,4	4002,0	12,578	20
Aizkraukles banka	52281,5	11870,2	2,3	4,3
Zemes banka	51392,7	5539,3	0	0
Trasta komercbanka	42009,9	3881,0	0,794	1,89
Baltijas Starp utska banka	33781,0	2330,9	0,588	1,74
Latvijas Investiciju banka	31767,1	53837	0	0
Latvijas Hipoteku banka	31293,0	6735,3	0	0
LATEKO banka	30137,5	3466,8	1,416	5,4
Multibanka	25613,9	3480,6	0,934	3,65
Latvijas Tirdzniecibas banka	12805,7	2422,1	0	0
Banka LAND	11488,3	2469,0	0,044	0,38

Комментарий пресс-службы Parex banka.

«Конечно, таблица с данными по инвестициям в российские госбумаги по первой десятке банков Латвии не отражает структуры этих инвестиций. Тяжелее придется тем, кто вложил деньги в ГКО РФ. У нас основные вложения сделаны в ценные бумаги, платежи по которым не прекращены, и поэтому погашение проблем не составит. Еще в конце 1997 года банк проявил стратегическую дальновидность, решив уменьшить вложения в рискованные ценные бумаги и увеличить в кредитование народного хозяйства Латвии. Только за прошедший период кредитный портфель банка вырос с Ls 90 млн до Ls 135 млн. Причем Parex banka делает вклады и в ценные бумаги, но экономически развитых стран: США, Канады, Германии, Франции.

За комментарием «БДГ» обратилась к председателю советабанка «Saules banka» Юрию ЩЕТИНИНУ.

— Что, по вашему мнению, происходит сейчас в банковском секторе Латвии?

— Ряд банков Латвии был достаточно существенно ориентирован на восточный рынок. Это касалось как обслуживания российского бизнеса через оффшорные компании, так и инвестиций в российскую экономику (покупка гособлигаций и муниципальных облигаций). В результате предпринятая Россией реструктуризация этих ценных бумаг отразилась на ликвидности банков. В ряде московских банков возникли проблемы с осуществлением платежей и появилось ощущение, что эти банки могут нарушить краткосрочную ликвидность — просто не выплачивать своим клиентам денежные средства.

С такой ситуацией столкнулся Latvijas Kapitalbanka, который признал проблему и принял решение о самоликвидации. Это банк из первой десятки банков Латвии, и решение было неожиданным для всех. Дело в том, что прогнозируя теоретические потери, все банки утверждали, что у них не будет значительных убытков. И сам факт выхода из борьбы одного банка, утраты им лицензии является очень серьезным симптомом. Кроме этого, есть информация, что и у Rigas Komercbanka банка стоит огромная очередь клиентов, желающих вернуть из банка собственные денежные средства. Все это явилось следствием задержки платежей.

Происходящее означает, что на латвийском банковском рынке предполагается передел сфер влияния. Что такое передел? Видимо, передел будет основываться на том, что банки в свое время создавались как специализированные (работающие, например, преимущественно на конвертации или как сберегательные) и как универсальные банки. И изменение экономической ситуации в России повлияло на то, что больший потенциал получают универсальные банки, ориентированные и на частного вкладчика, и на корпорацию, на кредитование и на международные операции, нежели некие узкоспециализированные банки. И клиенты, выбирая, с кем продолжить работу дальше, обращают взор именно к ним.

Вторая сторона передела заключается в том, что какие-то сложности могут произойти и у крупного банка. Скажем, например Rigas Komercbanka, находившийся в тройке крупнейших банков сейчас демонстрирует, что доверие может понизиться и к крупному банку. Это еще раз подтверждает, что клиенты будут смотреть в сторону более универсальных, более гибких банков. А средние банки, наверное, потянуться к лидеру.

Что касается нашего банка, то он сумел несколько лет назад переориентироваться, и то, что зарабатывал на восточном рынке, вкладывал в латвийскую технологию. Банк обслуживает сейчас большое количество частных лиц, он обладает самой большой системой процессинга, самой большой сетью банкоматов, что является залогом нашего будущего успешного роста.

— Можно ли сейчас реально оценить вложения латвийских банков в российские ценные бумаги?

— Явные результаты могут проявиться, когда банки будут подписывать свой международный аудит. И если у банка данные накопления окажутся выше, чем собственный капитал, это будет означать, что акционерам придется либо каким-то образом восстанавливать банк, либо признать его несостоятельным.

— Хотелось бы выяснить позицию Банка Латвии в вопросах поддержки банковской системы.

— Банк Латвии может предоставлять ресурсы для повышения ликвидности. Кроме этого, Банк Латвии достаточно серьезно и либерально относится к сложившейся ситуации и заявляет, что сохранность вкладов резидентов — как частных лиц так и компаний, он обеспечит. По поводу того, что могут решаться проблемы внешних инвесторов и акционеров, он гарантии не дает.

Доля нерезидентских вкладов составляет 25% от всех активов банковской системы.

— Можно ли прогнозировать серию банкротств среди банков Латвии?

— Первый пример уже есть — Latvijas Kapitalbanka. В данной ситуации выигрышную позицию, наверное, имеют те банки, которые ранее сумели сориентироваться и присоединились к каким-то балтийским банкам и финансовым холдингам. Речь идет о Hansabank, входящем в состав холдинга, о Saules, входящем в ситему эстонского Унибанка. Между ними и пойдет конкурентная борьба в регионе. Потому что остальные банки имеют в себе либо 100-процентный западный капитал, либо чисто национальных акционеров (в некоторых случаях иностранный капитал не является превалирующим). То есть поддержки материнской компании, например, из Парижа, Берлина или из Таллинна они не имеют.

В то же время маловероятно, что кризис Latvijas Kapitalbanka превратится в цепную реакцию. Просто сложная ситуация приведет к тому, что ряд банков будет готов к объединению.

— Планирует ли ваш банк участвовать в объединениях?

— У нас нет никаких планов по объединению, потому что мы являемся дочерним банком одной из крупнейших в Балтии финансовых структур. Собственный капитал этой финансовой структуры более $120 млн и активы более миллиарда. Это очень крупные цифры для данного региона, и наши инвесторы — крупные западные институты, которые придерживаются консервативной политики. В данной ситуации мы скорее приобретем, нежели потеряем.

— Сколько банков останется в Латвии после передела?

— Речь скорее идет о том, что в балтийском регионе будет несколько банков, работающих во всех трех государствах.

— Изменится ли после кризиса в России отношение клиентов к банковской системе Латвии как к оффшору?

— Специфика латвийских банков по обслуживанию нерезидентов остается. Клиенты не смогут перенести свой оффшор в Швейцарию, потому что это может произойти только с крупным бизнесом. А другие зоны, такие как Германия и Великобритания, сейчас меняют законодательство. Швеция изначально не специализируется на этом. Поэтому ниша остается за латвийскими банками, правда, вследствие передела клиенты перейдут из одних банков в другие. Но те банки, которые останутся, станут более крепкими, более состоятельными.

— Даже по самым предварительным оценкам, вложения отдельных банков только в российские ГКО превышают их собственный капитал. По оценкам, именно эти банки были наиболее популярными среди белорусского предпринимательства.

— Значит, нужно делать выводы.

— В то же время латвийские банки пока отразили лишь свои вложения в гособлигации России. Какими объемами можно оценить их участие в рынках муниципальных облигаций и размеры кредитования регионов и крупных предприятий?

— Судьба этих кредитов не стала общественным достоянием.

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ ОБЕСЦЕНИВАЕТСЯ ПЛАВНО

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Национальный банк Беларуси установил с 28 августа 1998 года единый курс на Межбанковской валютной бирже (МВБ). В связи с этим здесь прекращено действие специального курса белорусского рубля к иностранным валютам и проведение торгов на дополнительной сессии.

Котировка и ведение торгов по специальному курсу, таким образом, просуществовали меньше месяца. А значит, прогнозы экспертов «БДГ» подтвердились. Введение специального курса торгов на дополнительной сессии было кратковременным переходным шагом к либерализации национального валютного рынка, осуществляемой Национальным банком.

Следует отметить, что в последние дни перед снятием ограничений по работе на рынке нерезидентов (с 25 августа) и установлением единого курса на МВБ девальвация курса осуществлялась по 1 тыс. белорусских рублей ежедневно, плавно приблизившись к отметке в пятницу 50000 (49000) белорусских рублей за доллар США, хотя до этого понижение курса производилось на 200-300 рублей за день. Официальный курс Нацбанка на день устанавливается по фиксингу результатов торгов на Межбанковской валютной бирже предыдущего дня.

Белорусские юридические лица и предприниматели осуществляют обязательную продажу 10% поступлений в свободно конвертируемых валютах и российских рублях, установленную указом президента Беларуси от 20 июля 1998 года N 367 «О внесении дополнений в указ президента Республики Беларусь от 2 июня 1997 года N 311» на основной сессии. При этом поручения юридических лиц и предпринимателей на продажу иностранной валюты, а также реестры распределения валютных поступлений могут оформляться на общую сумму иностранной валюты, подлежащей обязательной продаже на торгах МВБ. Таким образом, неофициальный «налог для экспортеров» — именно так назвал глава представительства Всемирного банка (ВБ) Девид Филипс обязательную продажу части валютной выручки — теперь по основной сессии возрос до 40%. Правда, за счет того, что котировки дополнительной сессии специального курса несколько превышали курс на основной сессии и именно с этих значений осуществлен переход к единому курсу в рамках биржи, финансовым властям удалось на некоторый период времени сократить разрыв между курсом официальным и реальным. Сократить совсем чуть-чуть. И говорить о том, что торги валютной биржи (точнее — ее котировки) подчиняются рыночным законам пока не приходится. Отрыв же официального курса и реального межбанковского увеличился вследствие традиционного «уборочного вливания» и известных событий на российском финансовом рынке.

По мнению валютных дилеров коммерческих банков, сведение торгов на основную сессию на короткое время несколько увеличит биржевые обороты по СКВ, но уровень продаж валюты со временем опять вернется к существующему сегодня максимуму. Не совсем понятная ситуация остается с российскими рублями — экспортеры предпочитают не работать по ним и негласное стремление избавиться от них вполне объяснимо событиями последних дней. По мнению экспертов валютного рынка, Нацбанк будет осуществлять плавную девальвацию белорусского рубля, стараясь, пока это будет возможно, соответствовать девальвации российского рубля.

ВСЕМИРНЫЙ БАНК

ПОСЛЕДНЕЕ ПРОЩАЙ

Отдел финансовых институтов «БДГ»



В прошедшую среду глава представительства Всемирного банка в Беларуси Девид Филипс провел прощальную пресс-конференцию. После его отъезда представительство возглавит экономический советник Николай Лисай. И на прощание г-н Филипс вновь напомнил, что Всемирный банк не поддерживает политику Национального банка Беларуси.

Одной из основных проблем белорусской экономики, отмеченных Девидом Филипсом, является множественность обменных курсов. При этом действующий в стране официальный обменный курс служит для конвертации лишь 10-15% иностранной валюты. Обязательная продажа валютной выручки является, как метко заметил г-н Филлипс, своеобразным «налогом для экспортеров». *«Не имеет смысла вводить такой налог в экономике, выживание которой зависит от экспортеров»*, — заметил он.

Национальный банк Беларуси объявил о переходе к единому обменному курсу с 1 января 1999 года. Перенос срока решения этого вопроса правительством Девид Филипс связывает с тем, власти опасаются ценового шока в результате резкого повышения цен. По расчетам же экспертов ВБ, общий уровень цен в этом случае повысится на 10%, в то время как постоянное расширение денежной массы (около 100% в год) увеличивает общий уровень цен до 90% ежегодно. По мнению г-на Филлипса, для «возвращения» валюты в республику необходим реальный обменный курс, а не жесткий контроль за счетами нерезидентов и иные меры, предпринятые в этом направлении Нацбанком Беларуси. По мнению бывшего главы представительства ВБ, в случае стабилизации валютного рынка большая часть средств из $ 2 млрд, работающих за пределами Беларуси, возвратится в республику. Он предположил, что если обменный курс будет реальным, единым и рыночным, то Беларуси не понадобятся кредиты Международного валютного фонда или Всемирного банка.

Г-н Филипс не смог дать прогноз, в какой мере Национальному банку Беларуси удастся выполнить Программу неотложных мер по стабилизации валютного рынка и обменного курса белорусского рубля. По его мнению, зима — не самое лучшее время для перехода к единому курсу, так как в результате значительно повысятся тарифы на электроэнергию. По расчетам специалистов ВБ, лучше было бы переходить к единому обменному курсу в апреле.

Отвечая на вопросы журналистов относительно последствий российского кризиса для белорусской экономики, Девид Филипс отметил следующее: *«Российский финансовый кризис скажется для Беларуси в первую очередь на ее торговых связях и активах банковской системы»*. По мнению экс-руководителя представительства Всемирного банка, банковская система республики пострадает в гораздо меньшей степени; российский кризис окажет серьезное негативное влияние на торговые связи. По словам г-на Филлипса, возможный спад в экономике России будет иметь очень серьезные последствия для Беларуси, поскольку 70% ее экспорта составляет экспорт в Российскую Федерацию.

Экономический советник представительства ВБ в Минске Николай Лисай отметил, что правительство РФ пытается удержать цены, однако при более низком курсе рубля снизится конкурентоспособность белорусских товаров на российском рынке, что создаст серьезную угрозу для отечественных экспортеров. Кроме того, в условиях девальвации российского рубля возрастает цена импорта из России. Как считает Девид Филипс, официальный обменный курс белорусского рубля необходимо девальвировать пропорционально девальвации российского, чтобы сохранить ценовой паритет и конкурентоспособность белорусских товаров.

ОФИЦИАЛЬНО

ЦЕННЫЙ РОСТ ВЛАДИМИРА СЕНЬКО

Алексей УРБАН

Правление Национального банка Беларуси утвердило инструкцию о банковских операциях по международным расчетам, принятие новой редакции положения о внешней аудиторской службе в банковской системе, изменения в положение о гарантийном фонде. На заседании правления, прошедшем 25 августа под руководством его председателя Петра Прокоповича, были рассмотрены также и иные вопросы. Об этом сообщило управление информации Национального банка страны.

Члены правления утвердили заместителем председателя правления Владимира Сенько. Он также введен в состав совета директоров Национального банка. Напомним, что Владимир Сенько возглавляет департамент по работе с ценностями. В структурном подчинении департамента находятся управления эмиссионно-кассовых операций и регулирования денежного обращения.

Утвержденная инструкция о банковских операциях по международным расчетам (документарные аккредитивы, гарантии, инкассо) регламентирует порядок проведения уполномоченными банками республики по поручениям клиентов, банков-корреспондентов и от своего имени операций по международным расчетам в форме аккредитива и инкассо, а также международных гарантийных операций.

В новой редакции положения о внешней аудиторской службе в банковской системе уточнен порядок получения лицензии и продления срока ее действия, а также вопросы аннулирования лицензии, в документе определены права, обязанности и ответственность аудиторов и соответствующих организаций.

Формирование гарантийного фонда по вкладам в национальной валюте будет производиться в белорусских рублях, по валютным вкладам — в свободно конвертируемой валюте. Соответствующие изменения приняты в положение о гарантийном фонде защиты вкладов и депозитов населения. По мнению специалистов Национального банка, изменения в положение о гарантийном фонде внесены с учетом практики формирования и использования фонда. Эксперты коммерческих банков считают, что принятые решения относительно видов формирования гарантийного фонда наиболее соответствуют положению дел в сфере привлечения банковских вкладов.

Кроме этого, на заседании правления Национального банка был проанализирован ход выполнения коммерческими банками предписаний Нацбанка по доведению уставных фондов до минимально необходимого размера. Напомним, что к 1 января будущего года уставный фонд белорусских банков должен быть доведен до ECU 2 млн, совместных — ECU 5 млн. По информации «БДГ», большинство средних и небольших коммерческих банков, а именно перед ними вопрос доформирования уставного фонда стоит наиболее остро, успешно справляются с поставленными Нацбанком сроками, наращивая уставный фонд. По мнению экспертов «БДГ», политика нынешнего руководства Национального банка по стимулированию коммерческих банков в привлечении инвестиций и иностранных акционеров во многом является причиной положительных результатов наращивания размера уставных фондов коммерческих банков Беларуси.

АВТОМОБИЛЕСТРОЕНИЕ

МОТОР ДРУЖБЫ ЗАБАРАХЛИЛ

ДИРЕКТОР МАЗА ПРОВЕЛ ПЕРЕГОВОРЫ С ПРЕДСТАВИТЕЛЯМИ БАСТУЮЩЕГО ЯРОСЛАВСКОГО МОТОРНОГО ЗАВОДА

Вадим СЕХОВИЧ

Не имея возможностей вернуть в цеха забастовавший две недели назад трудовой коллектив Ярославского моторного завода, администрация предприятия и руководство региона прибегли к предпоследней попытке — 27 августа разговаривать с ярославскими рабочими отправился эмиссар Минского автомобильного, генеральный директор Валентин Гуринович. По имеющейся у «БДГ» информации, в Ярославле Валентин Гуринович встретился с представителями стачечного комитета «Автодизеля», местных профсоюзов и представителями трудового коллектива. Однако и эти увещевания, не подкрепленныеRUR 29 млн, которых моторостроители требуют от руководства области и ОАО «Автодизель» на погашение задолженности по текущей заработной плате (общий объем задолженности составляет около RUR 79 млн), пока не вернули рабочих к станкам.

Непосредственным поводом для визита г-на Гуриновича в Ярославль стал «праздник» белорусского автобуса, организованный местной администрацией в связи с выходом с конвейера первого собранного в этом городе автобуса «МАЗ». Одновременно поездка на Волгу стала «разведкой боем»: генеральный директор белорусского объединения получил возможность реально оценить нынешнее положение предприятия и воочию убедиться в возможности (или невозможности) скорого решения существующих проблем, и в частности, прекращения забастовки.

Ситуация на Ярославском моторном заводе, усугубленная последними событиями на российском финансовом рынке, стала главной темой обсуждения на проходившем 25 августа в Москве совещании по вопросам хода реализации межгосударственной программы развития дизельного машиностроения в России и Беларуси. Стороны безуспешно пытались найти выход из сложившейся ситуации. А выход, как это ни парадоксально, на сегодняшний день весьма прост — RUR 25-29 млн. По словам представителей ЯМЗ, этой суммы будет достаточно для того, чтобы расплатиться с рабочими, запустить завод и возобновить поставки двигателей на белорусские предприятия.

Созданная в нынешнем году ФПГ «БелРусАвто» пока не имеет возможности каким-то образом повлиять на ситуацию. Несмотря на довольно длительный промежуток времени, который прошел с момента регистрации ее центральной компании, ФПГ не приступила к реализации конкретных проектов. Именно на это, критикуя руководство ФПГ, указывала белорусская сторона. Но как пояснил директор центральной компании ФПГ «БелРусАвто» Олег Данилов, ФПГ еще не может зарабатать, поскольку не завершен период организационного оформления — до сих пор не сформирован уставный капитал центральной компании. Напомним, что весной нынешнего года по решению учредителей компании было решено увеличить уставный фонд центральной компании «БелРусАвто» до RUR 40 млн: RUR 20 млн на нужды российско-белорусского дизельного автомобилестроения должны были быть направлены из совместного бюджета Союза России и Беларуси, благодаря чему Исполком СБР входил в число учредителей центральной компании ФПГ; а еще RUR 20 млн на паритетных началах вносились остальными участниками группы. По условиям соглашения средства из союзного бюджета могли поступить в уставный фонд лишь в том случае, если свои доли туда внесут прочие учредители компании. Этого не произошло. По словам г-на Данилова, в настоящий момент отсутствуют поступления от двух белорусских участников — БелАЗа и МоАЗа. Правда, они пообещали урегулировать проблему в ближайшее время и все-таки перечислить деньги. Но так или иначе, а центральная компания не провела вторую эмиссию акций, не получила лицензию на осуществление лизинговых операций и именно поэтому сегодня не имеет возможности получить под свои программы заложенные в государственном бюджете России на развитие дизельного автомобилестроения RUR 800 млн. Хотя даже небольшой части этой суммы было достаточно, чтобы осуществить определенные шаги по нормализации ситуации на том же «Автодизеле».


Пролетарии всех стран, объединяйтесь!

По словам г-на Данилова, стабилизация финансово-экономического положения на «Автодизеле» или Ярославском моторном заводе становится приоритетной задачей центральной компании. В частности, в интервью «БДГ» он подтвердил намерения осуществить слияние Ярославского и Тутаевского заводов в одну структуру и подчеркнул, что этому процессу альтернативы не существует. Правда, в эту работу могут вмешаться не предусмотренные ранее факторы — насколько успешной будет реализация проектов «БелРусАвто» с недавних пор зависит от шагов российского правительства по стабилизации ситуации на финансовом рынке России. То же отсутствие средств на выплату заработной платы рабочим ЯМЗ имеет самое прямое отношение к событиям на бирже и в банковской сфере — обслуживающие это предприятие банки сегодня не имеют возможности выдавать кредиты. Может статься, что такая же судьба уготована отныне техническому кредиту 1998 года, выделяемому из российского бюджета на закупки белорусскими предприятиями двигателей в Ярославле. Этот вопрос, по словам первого заместителя министра промышленности Владимира Галко, также был одним из ключевых на совещании в Москве.

Напомним, что по кредитному соглашению на 1997 год ярославские заводы получили возможность поставить в Беларусь двигателей на сумму RUR 293 млн. Идея соглашения состояла в том, что деньги направлялись не на белорусские предприятия (которые выступают заемщиком), а на предприятия ярославского куста. И средства из этого кредита пришлись как нельзя кстати россиянам, позволив им частично рассчитаться по многочисленным задолженностям. Потому понятны причины, по которым россияне в этом году предложили заключить новое кредитное соглашение, определив объем на основании предварительных заявок белорусских предприятий. Заявки хотя и поступили, но они значительно уменьшились по сравнению с прошлым годом (особенно это касается части кредита по поставкам Минсельхозпроду российской сельскохозяйственной техники). Белорусские автомобилестроители предварительно определили свои потребности в рамках соглашения на 1998 год в размере RUR 270 млн. По мнению белорусской стороны, торможение в подписании соглашения исходит из самой Москвы. Например, там до сих пор не определено, кто будет подписывать соответствующий документ (с белорусской стороны свою подпись поставит представитель президента в органах белорусско-российского Союза Василий Долголев). Но в то же время нельзя не отметить, что и руководство белорусских предприятий берет кредит если не скрипя зубами, то в состоянии, приближенном к этому. И дань отдается не экономической целесообразности подобной сделки и ее выгодности для производства, а политической конъюнктуре и политической злобе дня.

Почему так? Об этом «БДГ» уже писала много и подробно: большинство руководителей белорусских автомобилестроительных заводов считают, что если кредит будет выделяться, то он должен быть направлен непосредственно ярославским предприятиям (на каких условиях, с процентами или без процентов — это дело российских производителей, российского Минфина и правительства) и должен быть оформлен как целевой кредит на реконструкцию производства, а не на решение текущих финансовых вопросов. Сколь очевидна политическая подоплека заключения данного соглашения, столь понятно, что через подобную схему белорусские предприятия должны возложить на себя часть проблем ярославских заводов: во-первых, обязавшись закупить не самую лучшую по качественным характеристикам продукцию в Ярославле или Тутаеве; во-вторых, выплачивая при этом Центробанку проценты по кредиту. Ко всему следует добавить, что белорусские автозаводы фактически кредитуют ярославские предприятия еще и вне рамок соглашения — по данным Минпрома Беларуси, задолженность российских моторостроительных предприятий своим партнерам в Беларуси достигла к настоящему времени порядка RUR 60 млн. Поэтому нет ничего удивительного в попытках того же МАЗа найти альтернативные и более надежные источники поставок двигателей. Трудно сказать, насколько может быть надежен в свете последних событий в России Камский моторный завод, визит на который незадолго до поездки директора МАЗа в Москву и Ярославль совершил главный конструктор белорусского объединения Александр Ракомсин. Но то, что МАЗу необходимо предпринимать подобные шаги и активизировать поиски по направлениям, где имеется реальная возможность получать моторы и другую комплектацию, очевидно.

ЛЕГКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

ПРОТИВ ШЕРСТИ

РЯД ПРЕДПРИЯТИЙ «БЕЛЛЕГПРОМА» ПОЛУЧИТ ОСОБЫЙ РЕЖИМ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ

Вадим СЕХОВИЧ

В настоящее время в правительстве и Национальном банке Беларуси находятся на рассмотрении два проекта постановлений, реализация которых, по мнению экспертов, существенно облегчит «жизнь» руководителям шерстоткацких предприятий республики. В одном из документов речь идет об освобождении концерна «Беллегпром» от обязательной продажи части валютной выручки, направляемой на закупку мытой шерсти, во втором — о снятии НДС и таможенных пошлин на импорт этого сырья.

По мнению исполняющего обязанности директора ГП «БЕЛСТ» Василия Ковалевича, только в случае реализации этих постановлений сегодня можно несколько стабилизировать производственно-сбытовую деятельность предприятий подотрасли, одна из главных проблем которой заключается в нехватке валютных средств на приобретение сырья.

> **СПРАВКА «БДГ».**
> *В среднем ежегодная потребность предприятий Беларуси в мытой шерсти составляет 8 тыс. тонн. Основные потребители — ОАО «Камволь» (Минск), ОАО «Сукно» (Минск), Гродненское тонкосуконное ПО, ОАО «Слонимская камвольно-прядильная фабрика», ОАО «Полесье» (Пинск), ОАО «Ковры Бреста» и ОАО «Витебские ковры».*

В связи с тем, что в Беларуси по климатическим и прочим условиям овцеводство не могло получить широкого распространения, основные потребности белорусской шерстоткацкой промышленности в сырье до недавнего времени исправно удовлетворялись поставками из Киргизии, Казахстана, Калмыкии, Краснодарского и Ставропольского краев Российской Федерации. Несмотря на значительное сокращение поголовья овец, которое наблюдается в этих регионах, они попрежнему готовы поставлять свою продукцию в необходимых для белорусской промышленности объемах. О том, что шерсть в России попрежнему есть, может свидетельствовать почти 100%-ная загрузка мощностей Ильчевской шерстомойной фабрики (Рогачевский район). Это одно из лучших в своей отрасли предприятий сегодня используется коммерческими фирмами для первичной обработки шерсти. В частности, в настоящее время на складах фабрики находится около 500 тонн мытой шерсти. Однако она вряд ли поступит на белорусские предприятия.

Сегодняшние проблемы отечественной шерстоткацкой промышленности кроются в отсутствии у них денежных средств, причем в валюте. Через авансирование производителей шерсть скупается у овцеводческих хозяйств коммерческими структурами, которые затем стараются реализовывать ее исключительно за свободно конвертируемую валюту, к которой белорусские «зайчики» имеют весьма далекое отношение. В том случае, если бы у белорусских предприятий вдруг завелась валюта, они бы получили возможность включиться в этот процесс и обеспечить себя сырьем. Но в настоящее время основные объемы шерсти поступают в Беларусь по бартеру или на условиях толлинга. Это позволяет как-то образом загрузить собственные мощности, но отражается (особенно при работе на давальческом сырье) на обеспечении сырьем — пряжей и полотном — собственно швейных и трикотажных предприятий. Например, Слонимская камвольно-прядильная фабрика, вынужденная работать в этом режиме, за 6 месяцев текущего года удовлетворила потребности швейных предприятий концерна «Беллегпром» на 23% от требуемых объемов.

Нечто подобное до декабря прошлого года наблюдалось в обеспечении сырьем Барановичского хлопчатобумажного комбината и прочих предприятий подотрасли. В течение всего 1996 года из-за требования президента Каримова продавать узбекский хлопок исключительно за СКВ объединение находилась на грани остановки. Здесь ситуация коренным образом изменилась с выходом в свет в декабре 1997 года указа президента об отмене обязательной продажи части валютной выручки. Теперь она аккумулируется на счетах «Беллегпрома» и оттуда централизованно направляется на закупку хлопка. Так, если за весь прошлый год было переработано свыше 11,3 тыс. тонн хлопка, то к августу текущего года этот показатель составил около 13,2 тыс. тонн (кроме того, остатки хлопка на складах составляют 1 тыс. тонн и еще около 1,3 тыс. тонн сырья отгружено и находится в пути). По словам г-на Ковалевича, хотя *«проблема с хлопком продолжает сохраняться, она стала не так остра, как раньше»*. Поэтому, имея в целом положительный опыт с Барановичским хлопчатобумажным объединением, в 1998 году предлагается применить подобные меры по отношению к шерстоткацкой отрасли.

Что касается второго постановления относительно отмены или уменьшения таможенных сборов на ввозимую в республику шерсть, то наличие таможенных сборов по этой позиции, которые действуют сегодня, представляется по меньшей мере недоразумением. Ведь республика имеет достаточно мощную шерстоткацкую промышленность, не обладая сырьевыми ресурсами, и тем не менее позволяет себе добавлять к себестоимости дополнительно 40% (20% НДС и 20% таможенный сбор на мытую шерсть). Лишним будет говорить, что подобное положение дел самым непосредственным образом сказывается на конкурентоспособности продукции отечественной легкой промышленности (например, в соседней Литве, которая находится в аналогичной ситуации, на ввозимую шерсть действует 18% НДС, а таможенные сборы составляют всего 1%).

> **СПРАВКА «БДГ».**
> *ГП «БЕЛСТ» входит в состав концерна «Беллегпром» на правах юридического лица. Занимается обеспечением предприятий концерна сырьем, вспомогательными материалами, красителями, игольно-платяными изделиями и т. п., а также оказывает посреднические услуги. В штате предприятия 24 человека.*

По словам г-на Ковалевича, действующий размер таможенных сборов стал главным препятствием в реализации контрактов на поставку в республику австралийской шерсти. Переговоры с фирмой «Michel et freres» начались несколько лет назад и завершились в этом году подписанием 3 контрактов. В соответствии с ними австралийская сторона должна была поставить в республику около 2 тыс. тонн немытой шерсти, что составляет свыше 10%.

ИЗДАТЕЛЬСКИЙ БИЗНЕС

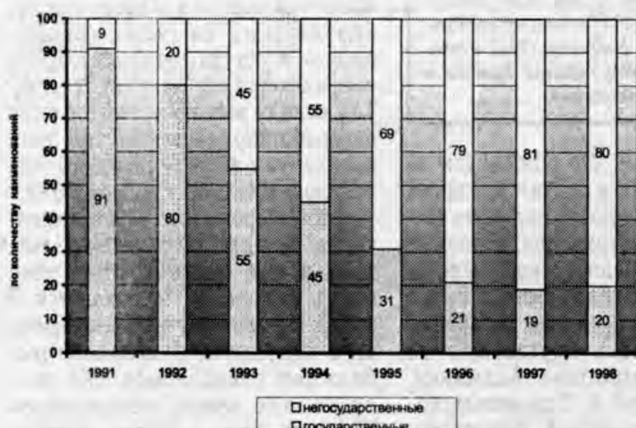
ЧИТАЯ МЕЖДУ СТРОК...

В БЕЛАРУСИ ИДЕТ ПРОЦЕСС СВОРАЧИВАНИЯ ИЗДАТЕЛЬСКОГО БИЗНЕСА

Вероника ЧЕРКАСОВА

Как показывает слегка мифологизированный мировой опыт, печатание книг по доходности эквивалентно печатанию денег. Сегодня в развитых странах продукция, связанная с производством информационного продукта, приносит до 50-60% ВВП. В Беларуси же в это время активно идет процесс сокращения числа частных книгоиздательств, способных не только принести прибыль стране, но и сделать несколько образованнее ее граждан.

Сегодня уже мало кто помнит, что частное книгоиздание в Беларуси в свое время оказалось своего рода феноменом. Появилось оно в стране с начала 1989 года, практически одновременно с постановлением, запрещавшим кооперативам и прочим организациям такого рода заниматься издательской деятельностью. Однако дальнейший ход событий еще раз наглядно показал, что объективных процессов развития общества и рынка указами и декретами не остановить, а любые попытки сделать это приводят лишь к его, государства, потерям. Так, на протяжении 1989 года и большей части 1990 частные издательства решали эту проблему просто — покупая издательский шифр (ISBN) у некоторых российских издательств и СП примерно за 10% стоимости тиража.



Процентное соотношение основных показателей государственных и негосударственных издательств в период 1991-1998 гг. Данные за 1991 г. - оценка, за 1992-1997 гг. - официальные данные Национальной книжной палаты, по 1998 году - экстраполяция на основе официальных данных за первые 6 месяцев.

Появившись на свет в 1989 году, к 1995 году частные издательства уже выпускали около 70% всей выходящей в стране литературы (статистика по таким показателям, как тираж и наименования). Причем для понимания того, что сегодня можно с полным правом называть «белорусским феноменом», надо заметить, что в России частные и государственные издатели достигли соотношения 50:50 только к 1995 году, а у нас оно имелось уже по итогам 1992-го. Более того, в 1993 Беларусь поставила рекорд, едва не преодолев барьер в сто миллионов экземпляров, что является вполне европейским показателем для страны с таким населением. Однако уже в 1994 году начался спад по тиражам, объемам и количеству наименований. Если взять наших ближайших славянских соседей Россию и Украину, то в России спад по суммарному тиражу составлял 4,7 раза, а в Украине — в 3,1 раза, а по количеству наименований — в 1,9 и в 1,6 раза соответственно. Ради справедливости заметим, что падение тиража сопровождалось общим увеличением количества наименований, что в свою очередь не может не радовать: книг должно быть много хороших и разных, а не только изданных миллионными тиражами трудов незабвенного Ильича. И нельзя не заметить, что Беларусь на фоне общего спада выглядит еще вполне прилично.

Сегодня можно говорить о том, что белорусское книгоиздание в своем развитии прошло три стадии. На первом этапе, который относится к периоду с 1989 по 1993 год, на волне книжного голода пришлось учиться профессионально делать макеты и наборы, издавать их большими тиражами и продавать эти большие тиражи, тем самым конкурируя с крупными советскими издательствами. Эта фаза характеризовалась тем, что бумага была еще относительно дешева, и несмотря на огромные темпы инфляции, еще можно было получать кредиты, что неплохо стимулировало развитие частного книжного бизнеса.

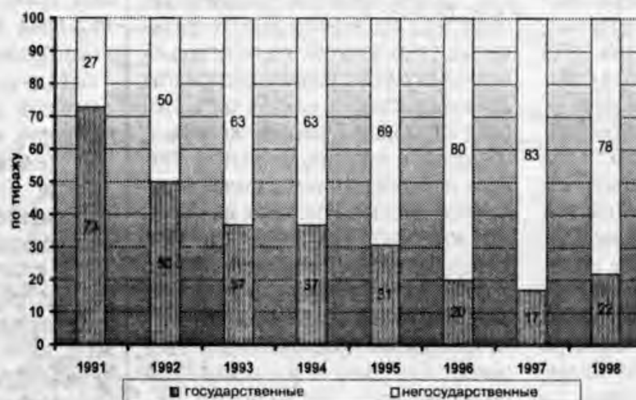
На втором этапе белорусские частные издательства научились расширять ассортимент, уменьшая тиражи, о чем свидетельствует тот факт, что средние тиражи выпускаемых ими книг упали с примерно 140 тыс. в 1991 - 1992 годах до 25,8 тыс. во втором полугодии 1995 года. Со второго полугодия 1993 по первое полугодие 1995 весьма ощутимо выросли цены на бумагу и резко подорожали кредиты, что и обусловило необходимость снижения гигантских тиражей в сотни тысяч экземпляров. Центр тяжести стал смещаться на торговую систему, умение продавать и на финансовую сферу, а точнее — поиски того, кто в состоянии обеспечить обороты, кредитование заказов, покупку расходных средств. И здесь было важно учитывать определенную специфику наших издателей, которые так или иначе, но работали на весь рынок СНГ, причем независимо от призывов к интеграции. Этот этап был пройден вполне удачно, и перед книгоиздателями встала новая задача — выйти на мировой уровень издания качественной литературы, которая делается на хорошей бумаге и достойной полиграфической базе, продается с развитой системой заказов по ценам, которые окупали бы затраты на ее издание и были бы максимально приближены к мировым. Это позволило бы издательствам работать пусть и не с очень высоким процентом прибыли, зато стабильно и качественно. Данная система подразумевает снятие с издательства таких хозяйственных функций, как, например, поиски бумаги, которым во всем цивилизованном мире занимается типография.

Однако именно на этом этапе перед белорусскими издателями начали появляться трудности.

Анализируя огромные тиражи начала 90-х, надо помнить, что в то время стало доступным широким массам (и издавалось огромными тиражами) огромное количество новых наименований ранее недоступной и запрещенной литературы. Немало было и такой литературы, которую народ просто не читал, ее приходилось списывать и тоннами отправлять на переработку. Говоря о сегодняшнем падении тиражей, не стоит забывать и об общем спаде производства, который не мог не повлиять на ситуацию в книгоиздании.

Есть и более глобальные факторы. Сегодня во всем мире речь идет о фундаментальной смене носителей, и так, как когда-то на место глиняных табличек пришел папирус, а его сменила бумага, сегодня человечество переживает новую революцию, когда бумагу постепенно заменяют электронные носители. Это процесс общецивилизационный. Но гораздо большую роль в нашей стране играет падение покупательной способности населения. При зарплате в $ 60-70 в месяц приобретать книги по цене в $ 6-7 может позволить себе лишь очень большой энтузиаст. Сегодня полки магазинов завалены книгами, о которых еще десять лет мы не могли даже мечтать, но среднестатистический белорусский интеллигент в лучшем случае может позволить себе одну-две книги в месяц. Построить в такой среде нормальное издательское дело просто невозможно. Об этом, кстати, говорят и цифры, отражающие стремительное падение рентабельности в редакционно-издательской сфере. По данным Минстата РБ за 1994 год она составляла 20,6%, за 1995 год — 8,2%, а уже в первом полугодии 1996 года — 2,7%, причем 2/3 учтенных предприятий в этой сфере были убыточны. При этом несомненный интерес представляют и количественные изменения в среде частных издателей. В 1992 году в нашей стране книги выпускали 90 белорусских частных издательств, в 1993г. — 209, в 1994г. — 198, в 1995г. их число сократилось до 117, в 1997г. их было 90, а в течение первого полугодия 1998 работало лишь 76 частных издательств. Однако печальнее всего в этом процессе сокращение не мелких издательств, возникавших иногда случайно или с какой-либо специфической целью, а исчезновение некоторых «грандов» — издательств, способных выпускать более 1 млн экземпляров в год и несущих основную нагрузку в издательском деле.

Основные показатели общего выпуска книг и брошюр в РБ (и БССР) за 1988-1998 гг. с учетом ряда данных за 1930-1985 гг. По 1998 г. проведена экстраполяция на основе данных за первые 5 месяцев.



Процентное соотношение основных показателей государственных и негосударственных издательств в период 1991-1998 гг. Данные за 1991 г. - оценка, за 1992-1997 гг. - официальные данные Национальной книжной палаты, по 1998 году - экстраполяция на основе официальных данных за первые 6 месяцев.

У белорусского издательского бизнеса были и иные проблемы, которые, к сожалению, остались нерешенными из-за постоянной и изнуряющей битвы за выживание. Одна из них — отсутствие литературных агентов. После того, как спал начальный ажиотаж вокруг иностранных детективов и почти недоступной раньше фантастики, у читателей проснулся интерес к отечественной литературе. И тут начали возникать определенные проблемы, связанные с попаданием автора на рынок. Именно для этого на Западе существует посредник, который берет на себя функции промежуточного звена между автором и издателем. Профессиональная работа литературных агентств позволяет, с одной стороны, отсеять графоманов, с другой — облегчить путь на рынок талантливым, но еще неизвестным авторам. (Кстати, первое и сегодня уже почти легендарное белорусское издательство «Эридан» создавалось именно как литературно-издательское агентство).

Впрочем, агентства все-таки возникли, но специализировались они в основном на перепродаже прав известных иностранных авторов, поскольку это дает приличные гонорары, на процент от которых, собственно, и работает агент. Эта, казалось бы, частная проблема осталась едва ли не главной для отечественных авторов, у которых больше времени уходит на размещение своих произведений, нежели на их написание. В то же время издатели «хватаются» за то, что кажется им наиболее популярным, затоваривая рынок приключениями «Бешеного» и коллективными трудами, заключенными под обложку с именем «Фридрих Незнанский».

Говоря о закате белорусского частного книгоиздания, нельзя не учитывать открытые границы, которые сыграли свою роль и здесь. В Беларуси с давних пор были сосредоточены серьезные полиграфические мощности, которые позволяли печатать большое количество книг. Некоторое время книжный рынок существовал на вполне цивилизованных началах, когда сюда везли на продажу книги из России, мы же свои благополучно продавали в Москве. Но постепенно на белорусский книжный рынок начали внедряться как российские издательские группы, так и те, для кого книга — источник сверхприбыли любой ценой. К последним можно отнести группировку, контролирующую торговлю самой крупной книжной ярмарки Москвы — спорткомплекса «Олимпийский». Книжная торговля приобрела явно мафиозный оттенок, поскольку вышеупомянутые структуры имели возможность самим решать, кого на книжный рынок пускать, а кого и отодвинуть в сторону, что с успехом и делалось в отношении белорусских частных издательств. Постепенно многие из них превратились в придатки московского частного книжного бизнеса. Тот же «Эридан» в свое время сориентироваться не смог и вскоре погиб.

В настоящее время белорусские типографии производят продукцию в основном на московский рынок, а точнее — для той самой группы книжного рынка «Олимпийский». Оформляется это, как правило, в виде сотрудничества книжных издательств двух братских республик, и, как правило, не удается обнаружить даже следов перевозки в Россию отпечатанных здесь тиражей. Поскольку государство в такие «мелочи» предпочитает не вникать, в настоящее время можно говорить о том, что самостоятельных крупных частных книжных издательств в Беларуси сейчас нет, и от 80 до 90% всего частного книжного бизнеса страны сегодня контролируется вышеуказанной московской группировкой. С одной стороны, это можно рассматривать как в некотором роде положительный момент, поскольку типографии и рабочие обеспечены работой, а дешевые бестселлеры не переводятся на отечественных прилавках, но говорить о какой-либо самостоятельности белорусского частного книгоиздания сегодня не имеет никакого смысла. И вряд ли стоит сомневаться в том, что это — лишь один из первых плодов интеграции. Впоследствии открытия такого рода нас будут ждать на рынке тракторов, телевизоров и всего того, что мы по старой привычке продолжаем считать своим.

Редакция выражает благодарность Александру Потупе за предоставленные статистические материалы.

ИЗДАТЕЛЬСКИЙ БИЗНЕС: ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

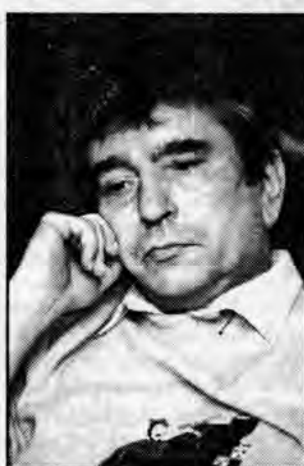
БЫЛОЕ И ДУМЫ АЛЕКСАНДРА ПОТУПЫ

Вероника ЧЕРКАСОВА

Книги издательства «Эридан» держали в руках даже те, кто никогда не слышал о названии самого издательства. Джеймс Хедли Чейз в белой обложке в свое время стал символом детектива на всем изголодавшемся по этому жанру пространстве бывшего СССР. Читатели с более изысканным вкусом получили первое в Советском Союзе издание Иосифа Бродского.

«Эридан» опередил свое время, оставив после себя книги, газеты и журналы и свой опыт.

На вопросы «БДГ» отвечает генеральный директор некогда самой известной белорусской издательской фирмы — издательско-полиграфической компании «Эридан» Александр ПОТУПА.



— Александр Сергеевич, когда и каким образом было создано издательство?

— Идея исходила от группы молодых писателей-фантастов с названием «Эридан». Она существовала в полуподпольном варианте еще в советские времена, и тогда самой главной проблемой для многих было — где издаваться? Мы познакомились, и постепенно сформировалась идея создания собственного издательства. Кроме того я понимал, что влиять на систему можно лишь в том случае, если значительная часть информационного пространства окажется в частных руках. Возможно, потому, что понимал это не только я один, в то время бытовало мнение, что уж эту сферу государство выпустит из рук в самую последнюю очередь, и не стоит даже пытаться что-то предпринимать в данном направлении. Но когда мне так подробно и настойчиво объясняют невозможность реализации какого-либо проекта, возникает естественное желание попробовать это сделать.

Для того чтобы понять, как все-таки был создан «Эридан» надо вспомнить, что в то время ситуация в стране была более предсказуемой и можно было, просчитывая следующие шаги власти, играть на опережение. В феврале 1989 года мы начали действовать как подразделение некой организации, существовавшей при Российском фонде культуры. Первая книга вышла уже в мае 1989 года. Тогда это делалось очень просто: покупался ISBN — номер книги по международному коду у московского издательства или СП, после чего книгу можно было издавать. В 1990 году мы создали еще одно подразделение на местной базе и вскоре оформились как самостоятельная фирма со своим юридическим лицом. Интересно, что большинство наших первых книг учитывалось российской, а не белорусской статистикой.

В 1991 году «Эридан» стал компанией, которая с самого начала установила традицию издавать своих авторов, и белорусских писателей мы издали больше, нежели все частные издательства страны вместе взятые.

— Как принимались решения о издании той или иной книги или серии книг?

— В самом начале нашей деятельности мы решили издать Иосифа Бродского. Поверьте, очень сложно осуществлять проект, когда автор находится в Нью-Йорке, составитель — в Питере, а издатель — в Минске. И тем не менее мы выпустили первое в Советском Союзе издание Бродского, а потом — самое крупное в мире двухтомное собрание его сочинений. Причем тиражи наших изданий Бродского раз в десять превзошли все его тиражи в мире вместе взятые. Сам Бродский по этому поводу заметил, что он первый раз в жизни получил нормально отредактированное издание. Для Москвы (а тем более — Петербурга) было шоком, когда книги Бродского впервые появились в Минске, и это был очень важный момент, который показал, что мы перестаем быть имперской провинцией и можем качественно издавать не только Янку Купалу, но и книги, которые представляли интерес для глобального читателя. Мы первыми издали «Звезду Адмирала Колчака», договор об этой книге я подписывал в Париже с Владимиром Максимовым, первыми издали Александра Меня... Одно время «Эридан» был единственным издательством, которое издавало белорусскую музыкальную литературу.

— Каким образом создавалась материальная база «Эридана»?

— Поэзия, даже такого высокого уровня, как Бродский, дохода не приносит. И тогда мы приняли решение об издании Чейза, который и позволил впоследствии развернуть все остальные проекты — журналы «Фантакрим-мега», который существует до сих пор, несколько позже —«Кемпо», «Невероятный мир». Тогда же к нам пришла юридическая газета, которая с 1992 года стала называться «Фемида», начались практические шаги в области телевидения. Мы думали создать свою студию, а в перспективе — и канал.

— Таким образом, в фундаменте благополучия «Эридана» лежит Джеймс Хедли Чейз?

— Да. И должен сказать, что «белый» Чейз нашего выпуска стал в масштабах всего бывшего Союза именем нарицательным для детектива и образцом этого жанра, причем одним из лучших. Чейз относится к наиболее серьезным мастерам детектива, его издание требовало большой работы.

Мне часто задавали вопрос о том, как можно было одновременно издавать Библию, Бродского и Чейза? Я считал и считаю, что литература типа Чейза была тогда весьма важна, поскольку она содержит очень важную мораль, без которой невозможно вырваться из того большевистского мира, в котором мы все пребывали. Дело в том, что в этих книгах постоянно присутствует мотив личной ответственности человека. И если этот человек понимает, что что-то делается несправедливо, он может в борьбе за правду пойти против начальства, друзей, всего белого света. Это — мораль протестанта, который лично отвечает перед Богом за бардак, который творится вокруг него. Я считаю, что эти книги в то время сыграли свою роль, поскольку людей-рабов лишали чувства ответственности и любой ценой его надо было восстанавливать, в том числе и с помощью литературы. Ведь в сущности Бродский говорит о том же, только уровень у него необычайно высок. Но нужен уровень и более доступный. И с этой точки зрения детективы Чейза сыграли в то время свою положительную роль.

— Для чего «Эридану» понадобился свой исследовательский центр?

— Если посмотреть график развития «Эридана», то максимум тиражей приходится на 1992-1993 год. Именно тогда, как только появились возможности, мы создали исследовательский центр, о чем я мечтал с самого начала нашей работы. Началось осуществление проектов по социологическим и политологическим исследованиям. Это было очень серьезно, поскольку решало вопрос частной науки, а точнее — общественных наук. Это исключительно важно, поскольку наука должна была любой ценой избавляться от контроля государства. Как бы там ни было, нашим данным доверяли, и делались они всегда честно. Это было важно и для самой компании, поскольку фирма серьезных масштабов обязательно должна иметь свое исследовательское подразделение хотя бы для того, чтобы представлять, что с нею будет завтра. Такие процессы необходимо просчитывать и использовать полученные данные для достижения нужного результата. Тем более, что будучи первыми в своей отрасли мы постепенно начинали чувствовать барьеры окружающей среды и влияние общей обстановки в стране на свою конкретную деятельность. Во-вторых, такой центр помогает осуществлять взаимодействие со средствами массовой информации. За серьезными выступлениями масс-медиа, как правило, стоит серьезный анализ, и по сути дела, СМИ нередко выступают как усилитель аналитических структур. Мы хотели наладить систему, которая вела бы автономное существование в данной области.

Последним нашим «подвигом» стал первый в Беларуси детский книжный магазин. Многие тогда говорили о том, что эта идея была несколько преждевременной, но уж больно не хотелось, чтобы дети, ринувшись к электронным играм, приставкам, компьютерам, совсем забыли про книги.

Были у нас и другие планы.

— Что же тогда вас остановило?

— Появились новые факторы, которые очень сильно влияли на нашу работу. В частности, приход в Беларусь представителей московских книжных рынков, которые стремительно захватывали наш рынок. А когда издательство лишают возможности продавать свои тиражи, оно просто погибает. Нам была перекрыта прямая дорога на распределитель книжного рынка — в спорткомплекс «Олимпийский», да и на другие российские книжные рынки тоже. Мы пытались идти туда окружными путями, через Петербург, но когда появляется партия определенных книг, даже если на них не будет написано «Эридан», все равно все будут знать, кто их издал. А дальше пути перекрываются. Причем чрезвычайно жесткими способами. Нам удалось отбить первую атаку, а дальше мы попали в длительную осаду, которая, к сожалению, довольно быстро приводит к уничтожению. Противостоять этому можно только имея на самом деле суверенную страну с серьезной внутренней политикой и политиками, заинтересованными в ее будущем.

— Когда вы ушли из «Эридана»?

— Ровно два года назад.

— А каковы были причины этого шага?

— Я в достаточной степени мог прогнозировать ситуацию, чтобы понимать — дальше должен был наступить коллапс. Меня не устраивали сложившиеся к этому времени в стране условия для работы и бизнес-активности, начиная с необходимости перерегистрации или, например, сдачи экзаменов в области издательского дела в Госкомпечати. Скромно оценивая свои издательские заслуги, я тем не менее не вижу в Госкомпечати человека, которого я почел бы за своего экзаменатора в этой сфере. Кроме того, я к тому времени просто устал. Бизнесом я занимался скорее по необходимости, нежели по призванию или из энтузиазма. Поэтому с удовольствием отошел от этой игры, правила которой меня перестали устраивать. Изначально я предполагал, что если все будет развиваться нормально (просчитывались сценарии как нормального, так и ненормального развития — будущее всегда вероятностно), то машина начнет крутиться сама, и у меня будет достаточно времени для собственной работы. Но когда в течение недели надо дважды с бухгалтером пересматривать всю законодательную базу, а количество новых документов превосходит десяток в неделю, времени не остается вообще.

— Что осталось несделанным? Что не удалось реализовать?

— Большая часть замыслов всегда остается на будущее... Не удалось создать в Беларуси сеть литагентов, которые стали бы посредниками между автором и издателем. Думаю, что можно было в большей степени поддерживать наши СМИ, начать выпуск CD - книг.

— Опередил ли, на ваш взгляд, «Эридан» свое время?

— Думаю, что да. Я очень многое смог понять для себя, в определенный момент мы оказывали некоторое влияние на законодательную деятельность, что тоже неплохо.

— Каков, на ваш взгляд, главный итог существования «Эридана»?

— Мы смогли показать, что в Беларуси возможно создание не только книжного издательства, но целой информационной системы, в которой успешно соединены самые различные компоненты. Причем, что не менее важно, без ощущения вторичности и провинциальности.

ПРОЕКТЫ

ОБСУЖДАЕТСЯ СОЗДАНИЕ СБОРОЧНОГО ПРОИЗВОДСТВА МАЗА В АРГЕНТИНЕ

АЛЕНА СМЫСЛОВА

Буэнос-Айрес посетила белорусско-российская делегация, которую с белорусской стороны возглавил заместитель министра внешних экономических связей г-н Садохо, с российской — губернатор Алтайского края г-н Суриков. Поездка была организована по согласованию с МИД Аргентинской Республики и приглашению президента холдинговой компании г-на Хоакима Мечетти.

Основным вопросом на переговорах являлся вопрос создания сборочного производства автомобилей «МАЗ» в Аргентине. Аргентинская сторона в лице вышеназванного президента холдинговой компании провела маркетинговые исследования автомобильного рынка Аргентины и стран—членов экономической группировки «Меркосур». Изучено более 80 клиентов, которые покупали белорусские автомобили «МАЗ» в 1993-1995 гг. через фирму Quimargentus. Она смогла убедиться в надежности автомобилей, относительно конкурентной цене, что при хорошей организации сбыта может создать условия для устойчивого спроса на рынках Аргентины и других стран—членов «Меркосур». В то же время аргентинская сторона отметила стратегическую ошибку дистрибьютера ГП «МАЗ» фирмы Quimargentus, которая не обеспечила надежную сервисную систему и бесперебойную доставку запчастей, что сдерживало массовые продажи.

Г-н Мечетти выразил настойчивое желание торговать грузовиками, организовав при этом сборку белорусских автомобилей в Аргентине. И главной темой переговоров стала подготовка юридического обоснования проекта по строительству завода с первоначальным объемом выпуска «МАЗов» 1000 штук в год.

Для строительства завода было предложено две строительные площадки. Одна из них расположена в пригороде Сан-Николас в 230 км на север от Буэнос-Айреса. Делегация посетила Сан-Николас, встретилась с мэром города и директором технопарка COMIRSA, на территории которого расположена строительная площадка.

Вторая предлагаемая строительная площадка находится на границе с Уругваем, вблизи от Панамериканской транспортной автомагистрали в провинции Inter-Rivars.

Г-н Мечетти, кстати, особо подчеркивает, что финансовая сторона проекта будет обеспечена его компанией и при этом не потребуется получения каких-либо кредитов.

НЕФТЕДОБЫЧА

БОГАТСТВО БЕДНЫХ БЕЛОРУСОВ

НА ДНЯХ БУДЕТ ДОБЫТА 100-МИЛЛИОННАЯ ТОННА НЕФТИ

ИРИНА МАКОВЕЦКАЯ

На днях в Беларуси будет добыта 100-миллионная тонна нефти. По столь знаменательному случаю запланированы грандиозные торжества. Говорят, на их размахе даже не отразится падение мировых цен на нефть. Основные мероприятия пройдут в Речице — «столице» нефтегазоносного региона страны. Ожидается участие в них президента Лукашенко.

«БДГ» не могла пропустить такое важное для страны событие, несмотря на то, что дирекция ПО «Беларусьнефть» не нашла времени для беседы с нашим корреспондентом.



История добычи белорусской нефти началась в 60-е годы, когда в Припятской впадине, расположенной на территории Гомельской области, были обнаружены нефтяные месторождения. Эта находка стала вторым опровержением мифа о бедности недр республики. Первым, как известно, было открытие в 1949 году месторождений калийной соли.

Белорусские нефтяники могут гордиться своими достижениями. За тридцать с небольшим лет открыто 61, а введено в промышленную эксплуатацию 51 месторождение (условия залегания нефти в Беларуси сложные: она «расфасована» небольшими порциями). Для этого пробурено свыше 18 млн метров породы, построено 1320 скважин. Также создана система сбора и транспортировки нефти и попутного газа, построены Белорусский газоперерабатывающий завод, более 20 производственных баз по ремонту и обслуживанию бурового и нефтепромыслового оборудования. Флагманом отечественной нефтяной отрасли является ПО «Беларусьнефть», в составе которого действует 25 структурных подразделений. Сотни специалистов объединения оказывали дружескую помощь в освоении нефтяных месторождений Алжиру, Болгарии, Вьетнаму, Индии, Йемену, Кубе, Ливии, Сирии. Ценят услуги белорусских нефтяников и в России: на промыслах Западной Сибири и Калининградской области. Всего за пределами Беларуси отечественными специалистами построено более 5 тысяч скважин.

Белорусская нефтяная отрасль, несмотря на небольшой срок существования, имеет свои взлеты и падения. Правда, взлететь удалось лишь однажды — в начале 70-х годов, когда жажда нефти заставляла добывать до 8 млн тонн «черного золота» в год. Затем, буквально через несколько лет, произошло резкое падение нефтедобычи до 2 млн тонн. С тех пор ежегодное количество добываемой нефти колеблется в этих пределах. Но, как подсчитали ученые, чрезмерный нефтеотбор надорвал недра, и примерно 26 млн тонн нефти перестали быть доступными.

Начиная с 1993 года ослабла и геологоразведка. Ее изыскания не компенсировали текущей добычи нефти, как требуется по технологии. Видимо, это обстоятельство послужило причиной упорных толков о скором истощении белорусских недр. Действительно, планом перспективного развития объединения предусматривалось добыть в 1998 году 1,82 млн тонн, а через пять лет — только 1,32 млн тонн. Однако на «Белоруснефти» сменилось руководство. Новый директор Владимир Муляк заявил, что *«мы так круто падать не будем»*, и последовали «реанимационные» мероприятия.

Естественно, ставка была сделана на геологоразведку. Нефтяные запасы недр Припятской впадины разведаны всего на 48%. Из найденных ресурсов осталось 30 млн тонн. А по предположениям ученых, потенциально можно добыть еще 208 млн тонн, которые, правда, нужно сначала найти. Их разведка потребует колоссальных средств. Помня, что за этим будущее, объединение не скупилось на расходы. Было сформировано управление геологоразведочных работ, куда пригласили лучших специалистов страны, снарядив их техникой из разряда последних мировых достижений. Задача-минимум — ежегодно компенсировать разведкой нефтедобычу. Задача-максимум — стабилизировать геологоразведочные работы. Дальше — как получится, ведь на кратное увеличение отбора нефти, увы, никто не надеется по той простой причине, что его не предвидится.

ПО «Беларусьнефть», несмотря на статус государственного, финансирует все работы из собственных средств. То, что требуются немаленькие деньги, понятно даже из стоимости набора бурового оборудования ($1,322 млн) и бурения одной скважины ($0,5-1 млн). А ведь закупка оборудования для нефтедобычи ведется по десяткам тысяч позиций и в 90% случаев для этого необходима валюта. Государство пошло на уступки «Беларусьнефти». Правда, неизвестно поступило бы оно так, если бы объединение не обеспечивало 20% потребностей страны в нефти и не экономило тем самым $23 млн...

Тем не менее объединению, основа финансовой деятельности которого — реализация нефти, разрешено 400 тыс. тонн продавать исключительно за валюту и еще 200 тыс. тонн после переработки на нефтепродукты реализовать внутри республики, но по договорным ценам. Однако в планы «Беларусьнефти» вмешался мировой нефтяной кризис, когда цены на нефть снизились практически наполовину. Это поставило под угрозу срыва многие программы. Чтобы не остаться ни с чем, пришлось ужимать до предела все статьи расходов, как здесь говорят: «очищать от расточительства».

КОНТРАКТЫ

МОГИЛЕВСКИЕ ЛИФТЫ ДЛЯ БОЛЬШОГО ТЕАТРА В МОСКВЕ

ВАДИМ СЕХОВИЧ

Свою лепту в приобщение россиян к прекрасному и высокому вносит сегодня Могилевский лифтостроительный завод. В августе текущего года этим предприятием была отгружена первая партия лифтов (4 единицы) для нового здания Большого театра в Москве. Всего же по условиям контракта с российской стороной Могилевский лифтостроительный завод должен поставить для этого объекта в течение августа-сентября 1998 года 11 пассажирских и грузовых лифтов на общую сумму около $500 тыс.

Могилевчане добились права на реализацию этого престижного контракта в ходе тендера, который был объявлен в конце прошлого года. В нем приняли участие многие всемирноизвестные производители подобного оборудования. Например, свою продукцию для Большого театра предлагала самая известная лифтостроительная фирма — американская Otis. Она не только поставляет лифтовое обрудования для многих административных и приватных сооружений в России, но является крупным инвестором, к настоящему времени вложившим средства в совместные предприятия в Санкт-Петербурге и собственно в Москве. Кстати, даже шахты лифтов в новом здании Большого театра были фактически запроектированы под оборудование Otis — такова была уверенность в конечной победе этого претендента — а победителями оказались могилевчане.

Директор Могилевского лифтостроительного завода Владимир Поляков называет в качестве главных причин успеха белорусского предприятия цену, качество и условия поставки. Тем не менее даже по завершению поставки в Москву первой партии лифтов на предприятии предпочитают избегать дополнительных комментариев. В определенной степени такая осторожность объясняется наличием большого числа заинтересованных и обиженных результатами тендера сторон.

Могилевский лифтостроительный завод в своих предложениях на тендер не предлагал монтаж лифтов и пуск их в эксплуатацию, ограничившись только поставкой. Сдачу под ключ взял на себя московский партнер белорусского предприятия, от которого в равной степени зависит как успешная реализация текущего контракта, так и сохранение на должном уровне деловой репутации производителя лифтов из Могилева. Ведь вполне вероятно, что Могилевский лифтостроительный завод примет участие в торгах на поставку лифтов и для реконструированного старого здания Большого театра.

Что касается имеющегося контракта, то полностью оценить результаты сотрудничества российской и белорусской сторон появится возможность только в начале следующего театрального сезона — запланировано, что этот объект будет сдан к 1 сентября 1999 года.

В условиях значительного падения объемов жилищного строительства в Беларуси и других странах СНГ подобные заказы являются единственной возможностью сохранить профиль предприятия. За последние годы структура заказчиков Могилевского лифтостроительного завода изменилась в пользу промышленных предприятий и административных учреждений. Причем на внутреннем рынке реализуется лишь около 30% выпускаемой продукции. Главным потребителем остается Россия, где могилевские лифты, несмотря на многочисленных конкурентов в лице местных предприятий, дочерних и совместных производств известных мировых фирм и торговых представительств головных компаний (американской Otis, финской Kone, германской Schindler и др.), пользуются спросом.

СИТУАЦИЯ

ПЕЧАЛЬНАЯ МЕЛОДИЯ ДЛЯ ФЛЕЙТЫ

Елена ДАНЕЙКО

Срок действия контракта с главным дирижером Государственного академического симфонического оркестра Республики Беларусь Михаилом Кацем истек. На 7 сентября намечено заседание комиссии, которая решит судьбу оркестра и его руководителя. В музыкальном коллективе эту комиссию уже окрестили «комиссией по расследованию».

Общеизвестно, что успех симфонического оркестра — это во многом заслуга главного дирижера. За 70-летнюю историю своего существования Государственный академический симфонический оркестр РБ переживал немало взлетов и падений. Успех, который этот коллектив завоевал в последнем концертном сезоне, большая часть музыкантов оркестра и публика склонны связывать с именем Михаила Каца. О том, что концерты с его участием проходили при аншлагах — явлении для сегодняшней нашей филармонии отнюдь не будничном — известно. Известно также и то, что и камерный, и симфонический оркестры стали выезжать на гастроли, выступать в престижных залах Европы, пользоваться заслуженным вниманием зарубежной публики. Это позволяло не только достойно представлять нашу страну на престижных музыкальных сценах, но и зарабатывать деньги музыкантам. И вот теперь коллектив оказался в ситуации, когда контракт с человеком, которому оркестр обязан успехами последних лет, может быть не продлен.

Сама по себепроцедура проведения конкурса по истечении срока контракта — дело обычное. Однако в нашей филармонии до появления Каца подобное не практиковалось. Настораживает и то, что по распоряжению замминистра культуры Владимира Рылатко в состав комиссии, которой предстоит определить дальнейшую судьбу оркестра, включены отнюдь не беспристрастные специалисты. К примеру, не приглашены в комиссию ни Александр Анисимов, высоко оценивающий работу Михаила Каца, ни Виктор Ровда. Зато в списке «судей» присутствует фамилия начальника отдела музыкальных учреждений и цирков Минкульта РБ.

В академических коллективах нашей страны должность главного дирижера — единица номенклатурная, эту сферы никакие перемены и никакая демократизация не затронули. Хотя по мнению музыкантов, главный голос в выборе человека на должность главного дирижера должен принадлежать коллективу, а отнюдь не чиновникам от культуры — не им работать с дирижером, не им готовиться к выступлениям, от успеха которых зависят не только творческая судьба оркестра и каждого музыканта, но и престиж страны. Но этот вопрос, похоже, Министерство культуры Беларуси волнует сегодня меньше всего. И потому уже сейчас некоторые музыканты оркестра задумываются о смене места работы в случае ухода Михаила Каца. Они с сожалением говорят об ангажементах, которые пока есть, но которые вполне могут в ближайшем будущем превратиться в мираж. Контракты на зарубежные гастроли импрессарио подписывали с Михаилом Кацем, и при другом главном дирижере о намеченных гастролях и выступлениях на концертах и фестивалях придется забыть. Под угрозой срыва могут оказаться и франко-белорусские музыкальные сезоны, в которых Михаил Кац является и артистическим директором.

28 августа художественный совет оркестра обратился с требованием включить его в полном составе в комиссию, от решения которой зависит будущее единственного в стране Государственного академического симфонического оркестра. Сложившаяся ситуация стала поводом для объединения поклонников коллектива в «Общество защиты музыки». Но не найдя поддержки и понимания в Министерстве культуры, большинство музыкантов оркестра обратились с письмом к президенту Лукашенко с просьбой помочь им отстоять своего дирижера.

Формальным поводом для отказа продлить контракт может быть отсутствие специального дирижерского образования. Но в мировой музыкальной практике есть немало известных музыкантов, с именами которых связан заслуженный успех оркестров. В их числе и Владимир Спиваков, и Юрий Башмет, и Мстислав Ростропович, и Иегуди Менухин, и многие другие.

АФИША

БЕЛОРУССКАЯ ОПЕРА ОТКРЫВАЕТ 66-Й СЕЗОН

Елена ДАНЕЙКО

Белорусская опера открывает свой очередной 66-й театральный сезон тремя спектаклями: 3 сентября — «Князь Игорь» Бородина, 5 сентября — «Дикая охота короля Стаха» Солтана, 6 сентября — «Травиата» Верди.

Напомним, что после закрытия предыдущего сезона концертным исполнением «Бориса Годунова» белорусская труппа в составе 147 человек выехала в Швейцарию, в Солотурн, где проходил 8-й фестиваль «Classic Openair».



Солотурн.
Дирижирует Александр Анисимов, поет Юрий Бастриков

Солотурн (что в переводе означает одинокая башня) — очень маленький и очень старый европейский город, овеянный легендами. По преданию здесь бывал когда-то сам Гай Юлий Цезарь, жил знаменитый герой-любовник всех времен и народов Казанова, останавливался Наполеон, и в одной из гостиниц (именно в той, где расположилась труппа Белорусской оперы) до сих пор хранят как реликвию выписанный полководцу счет. Оперный пленэр в Солотурне отличается не только высоким исполнительским мастерством приглашаемых артистов, но и тем, что выступления проходят на открытой сцене. Хозяин фестиваля Дино Аричи в дни концертов до 16 часов ждет сообщений из всех гидрометеостанций Швейцарии, после чего принимает решение, где будет проходить спектакль — в закрытом или в открытом зале. Оба зала рассчитаны более чем на 1000 мест.

На «Classic Openair» съезжается публика не только со всей Швейцарии, но и из Германии, Австрии, Франции. Слушателей этих стран трудно заподозрить в дурном вкусе или недостаточных возможностях в выборе развлечений, поэтому успех белорусских артистов тем более ценен.

Огромный успех выпал на долю солистов, оркестра под руководством Александра Анисимова, а также хора под руководством Нины Ломанович. Театральная критика и ежедневная пресса моментально откликнулись на событие, опубликовав немало восторженных откликов. С большим удивлением белорусские артисты, не избалованные вниманием отечественной прессы, читали свои фамилии в рецензиях буквально на следующий же день после спектаклей. Вместе с нашими артистами выступали оперные звезды мировой величины — Паата Бурчуладзе, Людмила Шемчук, Бойко Цветанов, Ноэми Надельман (по словам художественного руководителя белорусской оперы Сергея Кортэса, на сегодня — лучшая исполнительница главной роли в «Травиате»). Причем, по мнению критики, уровень наших солистов не отличался от уровня этих давно признанных мастеров.

Приглашение же на фестиваль звездных имен обусловлено стремлением организаторов подстраховаться и завлечь публику громкими фамилиями и не исключено, что в их число уже в ближайшие годы попадут солисты белорусской оперы. По крайней мере, на «Оперный пленер» следующего и 2000-го годов Белорусская опера приглашение уже получила. Получены также предложения об организации гастролей в других странах Европы, однако до подписания контрактов Сергей Кортес предпочитает о них не распространяться. Зато с большим энтузиазмом в театре сегодня рассказывают о предстоящей минской премьере — 12 сентября белорусскую публику ожидает премьера оперы России «Брачный вексель».

Эта комическаяопера в нашем театре прежде не шла. Чем она примечательна? В первую очередь тем, что это была первая опера Росини, он написал ее в 18 лет. Сюжет прост. Богатый американец хочет найти себе жену и предлагает большие деньги человеку, который поможет избавиться от хлопот и найдет подходящую кандидатуру. Английский коммерсант, в свою очередь, рассчитывает выгодно выдать замуж свою дочь Фанни, не подозревая при этом, что у нее есть тайный возлюбленный. Но в доме коммерсанта живет предприимчивая служанка Кларина и потому события разворачиваются самым непредсказуемым образом.... Все, что случается с героями спектакля, происходит из-за любви и ради любви, той любви, которая бывает только в юности — любви до гроба, которая забывается через день или, в крайнем случае, через неделю... Получился ли спектакль веселым, живым и легкомысленным, как хотели того режиссер-постановщик Сусанна Цирюк и артисты, оценит зритель.

В постановке заняты преимущественно молодые артисты. Некоторые из них пока не очень известны — Александр Краснодубский, Владимир Мороз, Дмитрий Капилов; некоторые, несмотря на свою молодость, уже известны и любимы — Виктория Курбатская, Татьяна Тиунова, Тамара Глаголева; согласились работать в спектакле и патриархи оперной сцены — Виктор Чернобаев и Виктор Скоробогатов. Музыкальный руководитель постановки — Андрей Галанов, художник-постановщик — Людмила Гончарова, балетмейстер — Елена Дмитриева-Лавринович.

МИРОВЫЕ НОВИНКИ

Японская компания Bandai, которая изобрела виртуального «любимца» — тамагочи, планирует начать производство леденцов на палочке, которые с помощью специального вибрационного устройства с батарейкой будут обеспечивать проведение музыки на внутреннее ухо потребителя через кости его черепа. Для окружающих эта музыка будет неслышна.

Silent Shout, или «безмолвный крик», как именуют эту сладкую музыкальную новинку, была изобретена в Соединенных Штатах. Она поступит в продажу в Японии уже в будущем месяце по цене $10 за штуку. Предполагается, что основными покупателями Silent Shout станут молодые женщины, которым предложено четыре мелодии различных музыкальных стилей — от хип-хопа до легкой музыки. Bandai надеется продать миллион штук этих устройств в течение шести месяцев с момента поступления их в продажу.

* * *

Intel представила свой самый быстрый процессор для высокопроизводительных ПК (т.н. Performance PCs), рабочих станций и серверов начального уровня, а также два новых процессора для базовых ПК (Basic PC), которые обеспечивают высокие качество и надежность.

Новый процессор Pentium(r) II с частотой 450 IAо обеспечивает реализацию самого высокого уровня вычислительной мощности для широкого круга бизнес-приложений и программ для отдыха и развлечения, а процессоры Intel(r) Celeron(tm) 333 IAо и 300A IAо позволяют создавать надежные системы базовых ПК, на которых можно выполнять современные обычные программы для персональных компьютеров. Эти процессоры завершают линейку процессоров компании Intel 1998 года для настольных систем.

Информационная служба посольства США в Республике Беларусь сообщает о начале очередного конкурса на соискание стипендии имени сенатора Фулбрайта в 1999-2000 академическом году.

Конкурс является открытым. К участию в конкурсе приглашаются граждане Республики Беларусь, преподающие в вузах и имеющие кандидатскую или докторскую степень. Непременным условием участия в конкурсе является знание английского языка.

Программа Фулбрайт финансируется правительством США через Информационное агентство США совместно с Советом по международному обмену учеными. Победители конкурса получают возможность проведения научно-исследовательской работы в течение учебного семестра (четырех месяцев) в одном из университетов США. Средства на переезд до места учебы и обратно, проживание, деньги на повседневные расходы представляются за счет гранта американского правительства.

Объявляемый конкурс будет проводиться по следующим дисциплинам и областям знаний:
— экономика
— право
— управление образованием (университетский уровень)
— международные отношения
— американистика
— социальные науки (социология, политология, история)
— журналистика и средства массовой информации
— методика преподавания английского языка.

Заявки на участие в конкурсе принимаются до 15 октября 1998 года.

За анкетами и дополнительной информацией о проведении предварительного тура следует обращаться по адресу:

Партизанский проспект, 6а, Минск, Беларусь, 220033.

Информационная служба посольства США (ЮСИС) в Республике Беларусь.

Телефон (0172) 76-88-34.
Факс (0172) 76-88-62.

RELAX

«БАРХАТНЫЙ» СЕЗОН НА ЛУЧШИХ КУРОРТАХ МИРА, или ВОЗВРАЩЕНИЕ УПУЩЕННОГО ЛЕТА

ГЕННАДИЙ ГРАДСКИЙ, РИА «АПАШ»

Итак, дамы и господа, лето на исходе, погода в Беларуси, прямо скажем, отвратительная, вы еще не успели отдохнуть, и как следствие - не очень хорошее настроение.

Если это про вас, то разрешите сделать вам небольшую подсказку о том, как в сентябре отдохнуть лучше, чем в августе. Не верится? Напрасно. Впрочем, давайте по порядку.

Начнем с Хорватии. У вас есть возможность осуществить свою мечту, воспользовавшись нашим и тех, кто уже побывал на Адриатике, советом. Вы, конечно же, знаете, что Адриатическое - самое чистое в мире море, где на глубину до 50 метров можно любоваться красотами подводного мира.

Вблизи Адриатического побережья Хорватии свыше 1000 больших и совсем крохотных островков - надежная защита от суровых штормов. Чистое море без штормов и ветров (от них побережье надежно защищают достаточно высокие материковые горы) - мечта отдыхающих.

Вы интересуетесь комфортом быта? Справедливо. Современный отель, имеющий 2 бассейна, собственный пляж, прекрасная спортивная база, снаряжение для водных видов спорта и подводного плавания, видеосалоны, дискотеки - то, что вам нужно для полноценного отдыха, который гарантирует вам фирма «Комкон-Тур».

Теперь о сентябрьской погоде. Судите сами: воздух и днем, и ночью +26°С, море +26°С, изобилие фруктов и вин, да и цены значительно ниже летних. Вы можете выбрать самолет или автобус, как вам удобнее, а цена от 370 у.е. Заезды 4 и 11 сентября. Не пропустите.

Стоит отметить возможность участия туристов в богатейшей и увлекательной экскурсионной программе: однодневная экскурсия в Венецию, посещение уникальных национальных парков, знакомство с древнейшим историческим и культурным наследием страны и т.д.

Мы предлагаем вам обратить внимание на Испанию, страну, которая издавна привлекала многочисленных завоевателей: греков, римлян, финикийцев, арабов, и которая сейчас стала местом паломничества туристов со всего мира.

«Коста» по-испански означает «берег», поэтому популярные курорты, комфортабельные отели, которые расположены прямо у моря, названы соответственно - Коста Дорада, Коста Брава. Эта часть испанского берега знаменита современными развлекательными центрами, аквапарками, Порт Авентура и, конечно, искрометным фламенко.

Бархатный сезон в Испании, когда дневная температура воздуха - +26°С-+28°С и воды +23°С-+24°С, особенно хорош. Именно это время популярно среди любителей проводить целые дни на пляже, а также среди тех, кто едет посмотреть страну с тысячелетней историей и культурой. Для поездки в Испанию в бархатный сезон есть еще одна веская причина - все отели предлагают счастливцам существенные скидки на питание и проживание.

Следующий маршрут, который мы предлагаем для вашего отдыха, - Турция. Знаменитый курорт Кушадасы находится на побережье Эгейского моря в 85 км от Измира. В глубокой древности это было пиратское поселение, в настоящее время оно, превратилось в международный туристический центр с развитой гостиничной инфраструктурой, множеством баров и дискотек, бесчисленными магазинчиками и рыбными ресторанами. Все отели, которые предлагает туристам «Комкон-Тур», стоят на побережье, имеют частные пляжи, бассейны, а многие из них - еще и турецкие бани, сауны, тренажерные залы и массажные салоны.

Сочетание отдыха с предлагаемой широкой экскурсионной программой поможет вам прикоснуться к тайнам зарождения и существования древней цивилизации. Температура воздуха в сентябре около +28°С, воды - +24°С делает этот курорт привлекательным для множества туристов. Кроме того, в «бархатный» сезон отели предлагают очень выгодные условия - дети до 12 лет имеют бесплатное проживание.

Цены на 3-звездочные от 545 у.е., на 4-звездочные от 615 у.е. Стоимость путевок ниже на 20%, чем летом. Заезды: 28.08-08.09 (12 дней), 31.08-11.09 (12 дней), 08.09-18.09 (11 дней). Сокровища Эгейского моря ждут вас!

Но если вам больше по душе недорогой и спокойный отдых, то Золотые Пески в Болгарии должны привлечь ваше внимание. Ведь и сегодня, как и в советские времена, Золотые Пески остаются престижным курортом. И при этом, заметьте, вполне доступным даже для семьи со средним достатком.

Ухоженные бесплатные пляжи, изобилие бассейнов с водными горками, катание на водных мотоциклах, скутерах, яхтах, дискотеки, рестораны, кафе, сувенирные лавки и фруктовые базарчики - все то, что обеспечивает комфортный и разнообразный отдых.

Днем воздух прогревается до +28°С, море по-летнему теплое - +25°С, а цены и на путевки, и на фрукты - значительно ниже летних.

Как видите, отдыхать в сентябре и хорошо, и выгодно. Правда, при одном условии: ваш отдых должен организовать надежный партнер, коим, безусловно, является «Комкон-Тур».

Вас ждут по адресу:

г. Минск, ул. Воронянского, 7А. Бизнес-Центр, 7 этаж.

Телефоны: (017) 228-12-26, 228-12-41, 228-12-42, 228-12-43, 228-12-16,228-12-17, 228-12-18.

Лицензия № 10811 от 13.09.96г по 13.09.98г МС и Т.

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 9 31.08.98

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №648, от 01.07.98г.

Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Рекламная служба: **Нина ШТРИК, Наталья ИМШЕНЕЦКАЯ, Виктория СТАШЕВСКАЯ**
Отдел спецпроектов: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск **Надежда САБЛИНА**

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220039, Минск, ул. Чкалова, 12, 4-й этаж
ТЕЛЕФОН: (017) 285-08-97, 224-95-70
ФАКС: (017) 216-25-85

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
WWW:http://www.bdg.minsk.by

Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 216-25-87**
Отдел распространения: **тел./факс (017) 226-87-99**

Отпечатано с диапозитивов в типографии ЧП «Мэджик», г. Минск, ул. В. Хоружей, 13

1-й завод	10 700
Тираж	20 000
Цена	договорная
Заказ	1042
Подписано в печать	30.8.98 в 14.00
Подписной индекс	63879

Выходит 2 раза в неделю